

Heterodoxus



Revista de investigación y análisis económico

Año 1, Número 4, julio- noviembre 2015

Economía Mexicana

Descomposición de la estructura económico-financiera en Estados Unidos y sus repercusiones para México (1980-2013)

Economía Latinoamericana

Entrevista de Michael Hardt y Álvaro Reyes a Raúl Zibechi

Acerca del actual conflicto fronterizo colombo-venezolano:
¿Otra evidencia más del agotado “ciclo progresista” en América Latina?

Economía Mundial

La migración virtual y sus repercusiones en el mercado de trabajo en el capitalismo contemporáneo.

Didáctica de la Investigación

Seguimiento de egresados en la educación superior abierta universitaria: Una estrategia para valorar la formación en la carrera en Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM.

Cultura

Cada chango a su mecate y el Chango Cabral a sus dibujos.

Procesos Culturales Emergentes:
La Representatividad en la era Digital

Reseña

Desarrollo Económico y Cambio Tecnológico.
Teoría, marco global e implicaciones para México

Indicadores

Aspectos de las relaciones bilaterales entre Estados Unidos y México



Heterodoxus



Directorio

Universidad Nacional Autónoma de México

Dr. Enrique Graue Wiechers

Rector de la Universidad Nacional Autónoma de México

Dr. Leonardo Lomelí Vanegas

Secretario General de la Universidad Nacional Autónoma de México

Mtro. Alfonso Miguel Anaya Díaz

Director Interino de la Facultad de Economía

Mtro. Eduardo Vega López

Secretario General de la Facultad de Economía

Directorio Revista Heterodoxus

Ernesto Carranza Aguilar

Director de la revista

Consejo Editorial y responsables de las secciones

Economía mexicana: Paulo Humberto Leal Villegas.

Economía latinoamericana: Alfredo Velarde Saracho.

Economía mundial: Manuel Coello Castillo.

Didáctica de la investigación: Ernesto Carranza Aguilar.

Reseñas de libros: Beatriz Lemus Maciel.

Cultura: Pendiente.

Indicadores económicos: María Joaquina Vargas Rangel.

Consejo Consultivo

José de Jesús Rodríguez Vargas. Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM.

Víctor Cabello. Facultad de Filosofía y Letras, UNAM.

Lenin Rojas Olivas. Facultad de Estudios Superiores Aragón, UNAM.

Patrick Johansson Keraudren. Instituto de Investigaciones Históricas, UNAM.

Violeta Núñez Rodríguez. Universidad Autónoma Metropolitana Xochimilco.

Rubén Trejo Muñoz. Universidad Autónoma de la Ciudad de México.

Gladys Martínez Gómez. Universidad Autónoma Chapingo.

Diseño editorial y concepto digital

Jéssica Levín

Cuidado de edición

Gerardo Villegas

Formación editorial

José Antonio Blanquel

Heterodoxus. Revista de Investigación y Análisis Económico **Año 1, Número 4, julio - noviembre 2015**

Esta revista forma parte de los proyectos del Programa de Apoyo Financiero para el Desarrollo y Fortalecimiento de los Proyectos Unitarios de Toda la UNAM en Línea PAPROTUL. El contenido de los artículos es responsabilidad de los autores. Se autoriza la reproducción parcial o total siempre y cuando se consigne adecuadamente la fuente.

Se terminó de editar en el mes de diciembre de 2015.





Contenido

Economía Mexicana

Descomposición de la estructura económico-financiera en Estados Unidos y sus repercusiones para México (1980-2013) <i>Paulo Humberto Leal</i>	10
---	----

Economía Latinoamericana

Nuevas formas de hacer: la construcción de otro mundo en América Latina. Entrevista de Michael Hardt y Álvaro Reyes a Raúl Zibechi <i>Introducción de Alfredo Velarde</i>	38
---	----

Acerca del actual conflicto fronterizo colombo-venezolano: ¿Otra evidencia más del agotado “ciclo progresista” en América Latina? <i>Alfredo Velarde</i>	61
--	----

Economía Mundial

La migración virtual y sus repercusiones en el mercado de trabajo en el capitalismo contemporáneo. <i>Beatriz Lemus y Manuel Coello</i>	79
---	----

Didáctica de la Investigación

Seguimiento de egresados en la educación superior abierta universitaria: Una estrategia para valorar la formación en la carrera en Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM. <i>Víctor Francisco Cabello y Gilberto Silva</i>	97
--	----

Cultura

Cada chango a su mecate y el Chango Cabral a sus dibujos. <i>Ernesto Carranza</i>	112
---	-----

Procesos Culturales Emergentes: La Representatividad en la era Digital <i>César Augusto Hernández</i>	120
---	-----

Reseña

Desarrollo Económico y Cambio Tecnológico. Teoría, marco global e implicaciones para México, de Ranfla G. Arturo, Miguel A. Rivera y René Caballero. <i>Beatriz Lemus</i>	141
---	-----

Indicadores Económicos

Aspectos de las relaciones bilaterales entre Estados Unidos y México <i>María Joaquina Vargas</i>	147
---	-----

Lineamientos para el envío de trabajos a la revista Heterodoxus	152
--	-----



Como le sucede a todas las revistas de cierta periodicidad prolongada, en el intervalo entre un número y otro suceden una serie de eventos de orden económico, social y cultural, relevantes con impacto en nuestro entorno inmediato, pero también en el ámbito nacional e internacional. Hace apenas unos cuantos días, fue designado el Dr. Enrique Graue Wiechers como Rector de la Universidad Nacional Autónoma de México para el periodo 2015-2019. En modo alguno era uno de los candidatos que más se mencionaban para dirigir a esta institución, se dice que fue el *as* bajo la manga del rector saliente y que también fue una opción que evitó la polarización de la universidad que hubiera surgido, de haberse elegido al candidato de Peña Nieto o bien a la candidata identificada con el López Obradorismo. Lo que es un hecho, es que el nuevo rector pertenece al grupo de poder del gremio de los médicos universitarios; con todo el antecedente que ello trae consigo, hasta este momento no queda muy claro cuales serán su líneas de acción, ya que solo conocemos algunas generalidades de su pensamiento.

Otro grupo beneficiario de este cambio en el mando universitario, es el comandado por Rolando Cordera, pues el candidato que venían impulsando, Leonardo Lomelí Vanegas, fue designado Secretario general de la UNAM, así por primera vez están muy cerca de llegar a la Rectoría, asimismo esta designación obliga a elegir a un nuevo director para la Facultad de Economía, para lo cual en los corrillos se barajan varios nombres con más o menos posibilidades.

Evidentemente no podemos sustraernos a lo que está sucediendo en el ámbito económico nacional e internacional, lo más reciente ha sido el ingreso de nuestro país al Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP), comandado por Estados Unidos, y que involucra también a Japón, Australia, Nueva Zelanda, Malasia, Brunei, Singapur, Vietnam, Canadá, Perú y Chile. Las negociaciones del TPP, fueron realizadas a espaldas de los pueblos de los distintos países, de no ser por las filtraciones de Wikileaks, no nos hubiéramos enterado de su existencia hasta que se hiciese público oficialmente, de cualquier modo ya nos ha sido anunciado como un hecho consumado y con el acabará la poca soberanía que le quedaba a este país, además de todas las restricciones que en materia de libertades civiles serán esquilmadas, por ejemplo, el acceso a la información vía internet, evidencia de ello fue el torpe intento del senador Omar Fayad del PRI, quién presentó una iniciativa para regular el uso de internet, que fue tan duramente repudiada, y no tuvo más remedio que retirarla.

Aunque no se quiera reconocer, el deterioro del modelo agro minero exportador y de reprimarización de la economía mexicana nos está llevando directamente a una crisis de proporciones inimaginables: con la entrega de los recursos petroleros obtendremos menos ingresos, y si a ello le aunamos que las reservas de dólares solo han servido para alimentar el mercado especulativo de divisas y que la deuda sigue creciendo, están dadas las condiciones

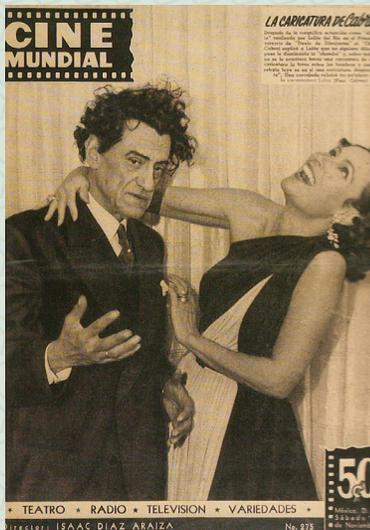


para la tormenta perfecta. Los mismos organismos impulsores del pensamiento neoliberal como el FMI, han alertado sobre estos problemas, pero el discurso oficial niega que sean un riesgo para el buen desempeño de la economía.

Otro hecho que sin duda debe preocuparnos es el embate que está sufriendo la educación pública, ni a los criminales se les trata como lo están haciendo con los maestros, se les criminaliza, apresa y encarcela en penales de máxima seguridad en condiciones inhumanas, se les exhibe como enemigos del progreso, mientras que los jefes del crimen organizado siguen operando impunemente al abrigo de políticos corruptos. Y por si esto fuera poco, están por emprender un nuevo asalto al ya de por sí mermado sistema de pensiones, que los mismos gobiernos neoliberales reformaron y nos dijeron que era la panacea y que con ello estaría resuelto el futuro de los trabajadores, ahora resulta que van por todo, nadie en su sano juicio se explica que siendo el PENSIONISSSTE, la afore que menos comisiones cobra y otorga mayores beneficios a sus adherentes se le presente como poco eficaz y competitiva.

En el ámbito latinoamericano, hay signos que apuntan hacia el agotamiento o tal vez al fin de los denominados gobiernos progresistas, el candidato derechista Mauricio Macri, recientemente acaba de ganar la presidencia de Argentina terminando con 12 años de gobiernos kichneristas, lo más probable es que suceda lo mismo en Brasil y en Venezuela, al parecer los cambios nunca fueron de fondo y terminaron alimentando a una clase media cada vez más voraz que por naturaleza es reaccionaria, y se prohibió a nuevos actores como la boliburguesía venezolana que sumidos en la corrupción frenaron los cambios sociales, la derecha va por la revancha y va por todo.

Contraviniendo la conseja popular, no siempre vendrán tiempos mejores.



[Regreso al índice](#)

Heterodoxus

Presentación



En la letra de aquel viejo tango “Volver” se dice que 20 años no es nada, tal vez en la veta de la lírica popular sea bastante cierto por la relatividad que el tiempo adquiere mediado por los sentimientos. Sin embargo, en la vida de una revista hacerse la longeva conlleva una serie de obstáculos y escollos que salvar, hoy afortunadamente después de algunos avatares, Heterodoxus arriba a su primer año de vida, a su cuarto número y lo hace refrendando su compromiso de ser una publicación digital de contenido abierto y de libre acceso, en la que seguiremos ofreciendo un espacio a los profesores de la Academia de Investigación y Análisis Económico de la Facultad de Economía de la UNAM, así como a otros miembros de la comunidad universitaria y sociedad civil e investigadores independientes, que con sus aportes contribuyen a hacer realidad esa visión interdisciplinaria que tanta falta nos hace para una comprensión más acabada de la realidad.

En esta ocasión, en la sección de Economía Mexicana *Paulo Humberto Leal Villegas* nos presenta su trabajo *Descomposición de la estructura económico-financiera en Estados Unidos y sus repercusiones para México (1980-2013)*, el cual tiene como punto de partida la idea de que la relación entre las economías estadounidense y la mexicana se profundiza a partir de la crisis de la deuda de 1982, y que el proceso de desregulación financiera y el declive manufacturero en EUA marcó una serie de nuevas necesidades para la economía estadounidense que han sido en parte resueltas con la relación con México, asimismo para nuestra economía la relación con estados Unidos ha formado parte de la estrategia de sobrevivencia, la cual no obstante nos ha sumido en la falta de crecimiento, de generación de empleos suficientes y nos ha llevado a un estado de alta vulnerabilidad ante los desequilibrios de nuestro vecino del norte.

En la sección de correspondiente a América Latina reproducimos la entrevista que *Michael Hardt* y *Álvaro Reyes* le hicieron recientemente al reconocido experto en la dinámica de las luchas que los movimientos sociales anti-sistémicos y contra-estatales latinoamericanos, *Raúl Zibechi*: y que intitularon *Nuevas formas de hacer: la construcción de otro mundo en América Latina*, entrevista que nos ayuda a repensar críticamente el presente latinoamericano, pero también el futuro de los movimientos sociales en ciernes y la emergencia de nuevos actores que habrán de enfrentar el embate de los fuerza neoliberales que no han cejado en su empeño de instalar una nueva forma de capitalismo salvaje que amenaza la existencia de la humanidad misma.

Ligado a esta entrevista, y con gran pertinencia *Alfredo Velarde Saracho*, nos presenta un texto sobre una coyuntura política que de acuerdo al autor dista de ser solo un conflicto meramente limítrofe, ya que la variedad y complejidad de todos los actores que intervienen en el *diferendo fronterizo* (en especial *los indígenas wayuu y añuu* oriundos de la zona, en tanto damnificados por la *ocupación miliar* de la región) le dan ribetes singularísimos, es por ello que el ensayo

Heterodoxus

Presentación



Acerca del actual conflicto fronterizo colombo-venezolano: ¿otra evidencia más del agotado “ciclo progresista” en América Latina? No se queda solo en lo evidente, sino que extiende su razonamiento a diversos asuntos que involucran al conjunto de los “gobiernos progresistas” del Cono Sur, en que el llamado ciclo progresista se agotó. Asimismo, nos advierte sobre la reprimarización mono exportadora de commodities que obligó a que esos regímenes acatasen el productivismo extractivista.

Por lo que ya se apunta en la primera sección, resulta más que sugerente el ensayo *La migración virtual y sus repercusiones en el mercado de trabajo en el capitalismo contemporáneo*, que *Beatriz Lemus Maciel y Manuel Coello Castillo* nos presentan en la Sección de Economía Mundial, y que apunta hacia resignificar un concepto como la migración que ligado a las nuevas condiciones del desarrollo capitalista en su aspecto virtual o informático, nos obliga a que ya no solo hablemos de una migración física interna o externa, sino que ahora, la migración se produce en algunas ramas de la economía de forma virtual con las consabidas consecuencias para los trabajadores, asociadas al incremento de la oferta de fuerza de trabajo

En la sección de Didáctica de la Investigación, nos complace incluir el trabajo de los doctores Víctor Francisco Cabello Bonilla de la Facultad de Filosofía y Letras y Gilberto Silva Ruiz de la Facultad de Ciencias Políticas y Sociales UNAM, que generosamente nos ofrecen el Informe final de su investigación sobre Seguimiento de los egresados del Sistema de Universidad Abierta de la carrera de Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras que ingresaron en los años 2004-2008 y lleva por título: *Seguimiento de egresados en la educación superior abierta universitaria: Una estrategia para valorar la formación en la carrera en Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM*, información de gran valía para comprender el impacto de la formación recibida por los estudiantes de ese sistema, las asignaturas que han contribuido en su desempeño profesional y como parte de ese seguimiento, identificar actividades y lugares de trabajo actuales de los egresados.

Como parte de este acto celebratorio del primer año de Heterodoxus, en la sección de Cultura Ernesto Carranza Aguilar nos ofrece a través de una entrevista a Ernesto García-Cabral Sanz, hijo del legendario Ernesto García Cabral un acercamiento a la vida y legado artístico de su padre, mejor conocido en el medio periodístico, social e intelectual con el mote del “Chango” Cabral. En *Cada chango a su mecate y el Chango Cabral a sus dibujos*, queda expuesto el fino dibujante sin igual, máximo recreador del ‘art nouveau’ y ‘deco’ mexicano, así como gran retratista del pueblo y de la clase política; ‘socialité’ que se codeó con personajes de la farándula de la talla de Dolores de Río, María Félix, Agustín Lara y Mario Moreno “Cantinflas” entre otros. Campeón de tango en el mismísimo Buenos Aires, segundo lugar nacional en lucha

Heterodoxus



Presentación

grecorromana, enamorado de la vida y sobretodo de las mujeres; agudo, mordaz, pero siempre con un sentido del humor sin par, fue una leyenda en vida. Precisamente, en este año cumplen 125 años del nacimiento del “Chango” Cabral, quien vio las primeras luces en Huatusco Veracruz el 18 de diciembre 1890.

En esta misma sección, César A. Hernández González en su artículo Procesos Culturales Emergentes: La Representatividad en la era Digital, aborda el efecto de las Tecnologías de la Información y la Comunicación, en la cultura política, centrándose en la relación existente entre el proceso de representatividad actual y el uso de plataformas tecnológicas como una alternativa para hacer visible la postura de las personas referente a los recursos y bienes públicos a través de la participación política. Para explicar dicho fenómeno cultural, se desarrolla la relación dialéctica entre cultura y las TIC, y muestra como el conjunto de cambios cuantitativos en cualitativos, se consolidan a través de un sistema de creencias que se sostienen por una forma de ideología dominante; asimismo se muestra su efecto en un contexto específico.

Con el ánimo de promover aquellos textos que ofrecen perspectivas actuales y de gran relevancia académica, Beatriz Lemus Maciel en la sección de Reseñas de libros nos invita a acercarnos en esta ocasión al texto que coordinaron Arturo Ranfla G., Miguel A. Rivera Ríos y René Caballero (2015), Desarrollo Económico y Cambio Tecnológico. Teoría, marco global e implicaciones para México. Coedición UNAM, Facultad de Economía UNAM, UABC, Juan Pablos Editores, 453 pp.

En este libro compilan las ponencias presentadas en el seminario “Desarrollo Económico y cambio Tecnológico” llevado a cabo en mayo del 2014 en la Facultad de Economía de la UNAM, el cual fue organizado conjuntamente con el Colegio de la Frontera Norte y el Instituto de Ciencias Sociales de la Universidad Autónoma de Baja California.

El material se encuentra organizado en tres secciones; la primera titulada “Referente global, teoría y análisis, conformada por cuatro documentos que abordan desde diferentes enfoques teóricos, la relación entre el crecimiento, el cambio tecnológico y el proceso de globalización. La segunda parte “Nuevas líneas de estudio y debate” se compone por tres materiales, donde se abordan aspectos relacionados con la aplicación de la innovación en el sector salud, en la genómica e industria farmacéutica y la movilidad de los inventores mexicanos en el proceso de globalización. En la tercera sección titulada “Experiencia histórica: Países, territorios, sectores y empresas” se presentan cuatro ensayos, en el contexto del desarrollo regional y local de México, en el proceso de innovación.

Heterodoxus

Presentación



Por último, en la sección de Indicadores Económicos María Joaquina Vargas Rangel, nos presenta a través de una serie de datos los *Aspectos de las relaciones bilaterales entre Estados Unidos y México, asunto por demás relevante ya que la relación bilateral entre ambos países entraña* muestra una gran complejidad, ya que comprende aspectos tanto económicos, políticos, sociales, de medio ambiente, lucha contra el narcotráfico y de seguridad., aunque en esta ocasión solo se hace referencia al comercio exterior, la migración y la inversión extranjera directa.

Asimismo, no queremos terminar esta presentación, sin señalar que las ilustraciones que acompañan este número, se deben a la generosidad del Taller Ernesto García Cabral A.C. en particular agradecer a Ernesto García-Cabral Sanz, por habernos permitido utilizar algunas imágenes de las obras de la vasta producción del “Chango” Cabral para engalanar el presente número de Heterodoxus.

Ernesto Carranza Aguilar
Director de la Revista



[Regreso al índice](#)

Heterodoxus

Economía Mexicana

Descomposición de la estructura económico-financiera en Estados Unidos y sus repercusiones para México (1980-2013)¹

Paulo Humberto Leal Villegas²

Resumen

Este artículo parte de la idea de que la relación entre las economías estadounidense y mexicana se profundiza a partir de la crisis de la deuda de 1982, sin embargo si bien hubo crisis en México, el proceso de desregulación financiera y el declive manufacturero en EUA marcó una serie de nuevas necesidades para la economía estadounidense que han sido en parte resueltas con la relación con México, nuestra economía por otra parte ha sufrido de emergencias económicas en 1982 y 1994, para lo cual la relación con EUA ha formado parte de la estrategia de sobrevivencia, la cual no obstante nos ha sumido en la falta de crecimiento, de generación de la cantidad de empleos suficientes y en un estado de alta vulnerabilidad ante los desequilibrios en EUA.

Palabras clave

economía de EUA; crisis de 2008-2009; crisis punto com; relación México-EUA; sector externo de México

Introducción

El presente trabajo tiene como objetivo central presentar el desarrollo del sistema monetario financiero en México y EEUU a fin de realizar un comparativo entre ambas naciones en el periodo que comprende de 1982 a 2014, para ello se toma como punto de partida la desregulación financiera en EEUU y la crisis de la deuda en México, posteriormente se avanza en el análisis del entorno financiero en la década de los noventa, para concluir con el análisis de la gestación de las crisis punto com y la inmobiliaria con sus respectivas repercusiones para México. El hilo conductor de este ensayo sugiere que las crisis financieras

tienen su origen en desequilibrios en las estructuras productivas de ambos países que han pretendido ser neutralizadas por medio del sobre desarrollo del sector financiero.

I Desregulación financiera en EEUU

En los años ochenta el programa de ajuste en la política económica que incluyó en materia monetaria una reducción de la oferta y por otro lado el debilitamiento de los sindicatos fue una realidad, la década estuvo marcada por el ajuste en el plano económico y social, fue un decenio caracterizado con una mayor concentración del ingreso y con victorias para el partido republicano, que dio un giro a la

1. Este artículo contó con el apoyo del Proyecto PAPIIT-DGAPA número: IN302713 “La economía mundial y sus grandes periodos de auge y recesión”, del cual el autor es colaborador.

2. Doctor en Economía por el IIEc-UNAM, Profesor Asociado de Tiempo Completo adscrito a la Academia de INAE de la Facultad de Economía de la UNAM, phleal77@gmail.com.



derecha, promulgando la libre competencia, la reducción del Estado y de los impuestos, muchas de estas políticas coincidieron con la política económica implementada en América Latina tras la crisis de la deuda conocida como neoliberalismo.

Una de las razones de fondo de las crisis financieras es que EEUU ha optado por la estrategia de priorizar la ganancia en el corto plazo, para lo cual dos procesos paralelos tuvieron gran importancia, primeramente el desarrollo de las empresas por acciones, la gran empresa descrita por Baran y Sweezy (1971) creció y se transformó de una empresa dirigida por dueños históricos a una en donde los accionistas cobran un papel muy relevante y presionan a los directores ejecutivos para lograr importantes ganancias en el corto plazo, reduciendo la inversión en la empresa en investigación y desarrollo para asegurar la posición en el mercado en el largo plazo (Porter 1998).

Por ejemplo, se calculó que en la década de los ochenta IBM (entonces un ícono de las empresas estadounidenses, hoy comprada parcialmente por capital chino con el cambio de nombre a Lenovo) gastaba cerca del 50% de sus ganancias en dividendos entre sus accionistas, la empresa Rank Xerox distribuyó más de 60% de sus ganancias también en dividendos entre sus accionistas (Albert 1992). Hechos que describen el importante papel que cobraron los accionistas desde la década de los ochenta.

El segundo proceso va de la mano con la desregulación del sistema financiero y su

desarrollo posterior. Ante la urgida búsqueda de la rentabilidad en el corto plazo la empresa estadounidense invierte una cantidad cada vez más importante de su capital en instrumentos financieros que ofrecen altas ganancias en el corto plazo disminuyendo la inversión en el capital fijo de las empresas, dos ejemplos al respecto: en los ochenta los estadounidenses que inventaron el transistor conservaban sólo el 10% del mercado mundial; en la misma década, de cada 100 prensas compradas por la General Motors 80 llegan del extranjero, donde son más baratas, más modernas y más confiables (Albert 1992). Estas cifras ejemplifican la pérdida de espacios de la industria manufacturera estadounidense en la economía mundial y en su propia economía doméstica.

En lo referente a la desregulación del sistema financiero, la dinámica del proceso tiene uno de sus orígenes más profundos la pretensión estadounidense de conservar la hegemonía lograda tras la segunda guerra mundial y la necesidad de detener el avance soviético, por ello se incrementó el gasto militar para financiar las intervenciones armadas.

Ante estas presiones la única opción viable para el gobierno de Nixon fue cerrar la ventanilla del oro, con ello se resolvieron los problemas inmediatos, pero se abrió una nueva etapa en la que EEUU ha usado una herramienta muy poderosa y única en el mundo, el monopolio de la moneda a nivel mundial, el cual es imposible lograr si no está respaldado en una hegemonía militar, económica y social (de acuerdo con Kennedy 1994).

Heterodoxus

Economía Mexicana

Con el apoyo de la moneda de reserva a nivel mundial EEUU intentó reconstituir su hegemonía a nivel mundial, financiando el gasto militar sin tener que darle cuentas a nadie, neutralizó en gran medida los conflictos sociales en su territorio incrementando de forma importante el crédito al consumo aun a pesar de la caída en la participación de los salarios en el PIB (ver gráfica 1), elevó las ganancias

II La reinserción económica de México al mercado mundial y el ajuste neoliberal

A raíz de la crisis de la deuda de 1982 y de la negociación de un paquete de ayuda con EUA, México adoptó progresivamente una política económica de concordancia con las nuevas tendencias de la economía mundial como en

Gráfica 1 Participación de las remuneraciones al trabajo en el total del ingreso y Créditos al consumo EUA (1970-2014)



Fuente: *US. Bureau of Economic Analysis*

de las empresas en el corto plazo mediante la creación de instrumentos financieros más especulativos y de paso sometió a los países latinoamericanos (sobre todo a México) a una política económica proclive a la rentabilidad financiera internacional y anti desarrollista (neoliberalismo) al estallar la crisis de la deuda como se verá en el apartado siguiente.

1986 la incorporación al GATT (Riguzzi y de los Ríos 2012).

En México los años 80 son considerados como la década perdida por la contracción de la economía y el nulo crecimiento, la deuda externa como obstáculo al crecimiento, inflación de tres dígitos y se experimentaron fuertes choques externos debido al incremento



de las tasas de interés y la falta de acceso a los mercados crediticios mundiales.

Es importante señalar que en el proceso de gestación de la crisis de la deuda, en México y en Latinoamérica participaron elementos de orden nacional, pero también contribuyó de forma importante la conflictividad en EEUU, así observamos que la desregulación financiera emprendida por EEUU contribuyó a la sobre oferta de créditos en el mercado mundial y a la caída de la tasa de interés durante los setenta; posteriormente el cambio drástico en la política monetaria en EEUU, tras sus problemas inflacionarios, incrementaron bruscamente las tasas de interés internacional contribuyendo a la insolvencia de México.

Renegociación de la deuda

Tras la moratoria de 1982 ocurren varios episodios de negociación de la deuda³ entre 1982 y 1985, cada episodio planteó problemas diversos. La primera fase permitió el aplazamiento del pago con lo que se contribuyó a alejar la posibilidad de la moratoria. Se extendió una ampliación en el plazo para cubrir el aporte principal por 8 años con 4 de gracia. En esa negociación la tasa de interés se situó en 1.75% por encima de la *Libor* (*London Inter Bank Offered Rate*) que en esos momentos se encontraba en niveles entre 9.75 y 11.5%, esa primera negociación le otorga un respiro financiero al país, pero en el mediano plazo la situación es insostenible, los compromisos anuales eran del orden de

los 18,000 millones de dólares anuales hasta 1990, lo que minaba las posibilidades de crecimiento del país.

Tras el estallido de la crisis de la deuda las condiciones económicas y políticas del país son de extrema vulnerabilidad: las exigencias de pago de la deuda son muy duras, el compromiso de ajuste de política económica bajo las directrices del FMI generan mucha austeridad e impopularidad entre el pueblo mexicano y si bien De la Madrid incluye estas directrices en su política económica, pronto se observa que la situación es insostenible: la economía no puede crecer, y por tanto no hay recursos para el pago de la deuda. Entonces ocurren sucesivas moratorias temporales y aplazamientos del pago, hasta llegar al Plan Baker.

En octubre de 1985, el Plan buscaba titularizar la deuda de las naciones latinoamericanas obteniendo recursos frescos de la banca privada internacional. Sin embargo, aunque representaba un cambio positivo, fue insuficiente, pues su objetivo fundamental era mantener las condiciones imperantes y proteger los intereses de los bancos acreedores. Finalmente, ni siquiera se materializaron los recursos de la banca internacional. De lo anterior se concluye que el apoyo estadounidense no llegó en el momento oportuno, durante buena parte de la década de los ochenta en los temas de la renegociación no se ocupó EEUU del tema del crecimiento económico de México.

3. De la Madrid enfrentó la crisis y emprendió los primeros esfuerzos para negociar la deuda externa aplicando las recetas de política económica del FMI, en 1985 se plantea el Plan Baker, pero no constituyó la salida definitiva al problema (Riguzzi y de los Ríos 2012).

Heterodoxus

Economía Mexicana

Se logró salir del problema en 1989 gracias al plan Brady cuando se obtuvo el reconocimiento de que la deuda era impagable si el país no crecía, se alcanzó una quita del 35% del capital, se reestructuraron las condiciones de los pagos y se bursatilizó la deuda (Vargas 2014).

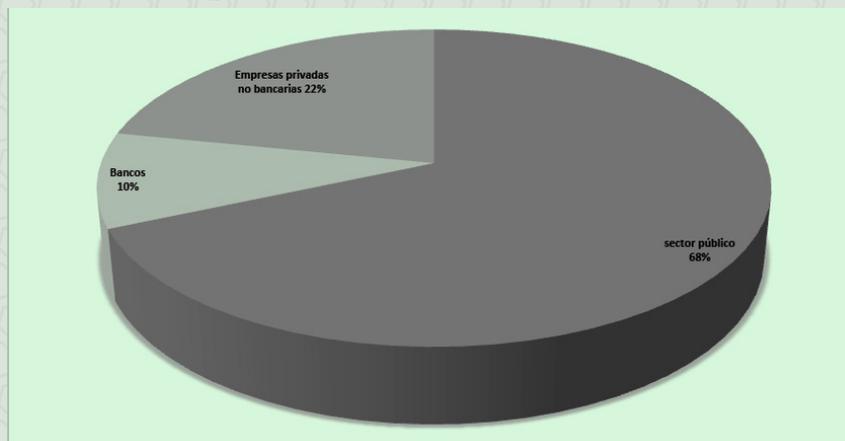
De manera paradójica a contracorriente del discurso neoliberal, de disminución del Estado en la economía, el gobierno mexicano fue muy entrometido en el sector privado al rescatar a las principales empresas mexicanas e integrarlas en la renegociación de la deuda, en la gráfica 2 se observa como más del 30% de la composición de la deuda externa provenía de las empresas privadas, entre banca y empresas no bancarias.

neoliberalismo, la apertura económica, pero también el fin de una etapa en la historia de México, el fin del llamado proyecto de nación postrevolucionaria que implicó un nuevo escenario de exclusión social (mayor al anterior), de pérdidas de protagonismo de algunos sectores sociales y empresariales y la emergencia de otros.

Sin lugar a dudas el gran perdedor del ajuste estructural fueron las clases medias, los trabajadores, los pequeños campesinos, las Pymes y los empresarios orientados al mercado interno opositores a la apertura comercial.

Ante la crisis de la deuda el gobierno mexicano necesitaba un acuerdo de reestructuración de la deuda externa con los organismos

Gráfica 2 Composición de la Deuda externa de México 1982



Fuente: Secretaría de Hacienda 1988

Consecuencias de la crisis de la deuda

El año de 1982 tiene muchos significados para México: la crisis de la deuda, la renacionalización bancaria, el inicio del

internacionales, los cuales tampoco veían con buenos ojos la nacionalización bancaria ni las tensiones entre el gobierno y los empresarios. Por su parte el sector empresarial comenzaría un profundo proceso de reestructuración ante la nacionalización bancaria que incluiría el



surgimiento de nuevas facciones empresariales que mucho intervendrían en el nuevo rumbo del país.

Para la década de los ochenta la relación económica entre México y EEUU ya es muy estrecha y el elemento central de la relación lo constituye la Industria Maquiladora de Exportación (IME) que juega a partir de los ochenta un papel central en el sector industrial y empujó a la apertura comercial y financiera del país.

La economía mexicana se reinserta en 1985 a la economía mundial después de cinco décadas de sobre proteccionismo comercial, esta reinserción constituyó un giro radical: del sobre proteccionismo, a ser una de las economías más abiertas del mundo, proceso que si bien ha conestado de varias etapas generó un profundo proceso de desindustrialización.

Los saldos de la desindustrialización de los ochenta (De la Garza, 1990), fueron un crecimiento nulo del PIB a una tasa del crecimiento del 0.6% en el sexenio 1982-1988 (Gurría, 1993; Guillén Romo 1990), con aumento del desempleo del 15% entre 1982-1985, precarización de las condiciones de los trabajadores y la clase media (Lustig 1992), tasas de inflación superiores al 100% y crisis y devaluación cambiaria de 140% en 1987. Esta destrucción de la industria nacional, fue la base que condujo al establecimiento de una nueva estructura industrial a partir del Tratado de Libre comercio con EEUU y Canadá (TLCAN), pero también a la desmedida importancia que cobró la maquiladora.

Como resultado del cambio de orientación de

la política económica hacia fines de la década, la IED en México comienza a repuntar, una buena parte de la manufactura estadounidense se traslada a México encontrando un territorio privilegiado por la cercanía geográfica, el diferencial de salarios, que da lugar a un nuevo espacio de industrialización: la Maquila.

Con el proceso de apertura, la política industrial profundizó una dinámica de polarización, por un lado, una industria manufacturera orientada al mercado interno poco competitiva, con escaso dinamismo y en vías de extinción (Dussel, 1997), por el otro, una industria maquiladora de exportación íntimamente ligada a EEUU, con un gran dinamismo, con altos niveles de rentabilidad y que genera empleos (Wilson 1992). Pero con un impacto limitado como elemento de arrastre de la economía nacional, además de ser una industria heterogénea, que genera empleos precarios y que no paga impuestos, (Leal 2013).

Pero los problemas macroeconómicos no se resuelven con la maquila y en 1987 se firma el pacto de Solidaridad Económica entre los empresarios y los sindicatos que consistió en el congelamiento de los salarios de las tarifas públicas y del tipo de cambio, lo que redundó en disminución de la inflación y también fructifica en materia de comercio internacional incrementándose de forma importante las exportaciones no petroleras sobre todo las automotrices, aunque para ello se requiere de una importación muy grande por lo que el saldo de la balanza comercial no se corrige y a partir de 1989, ya en el sexenio de Salinas, se comienza una nueva etapa en la

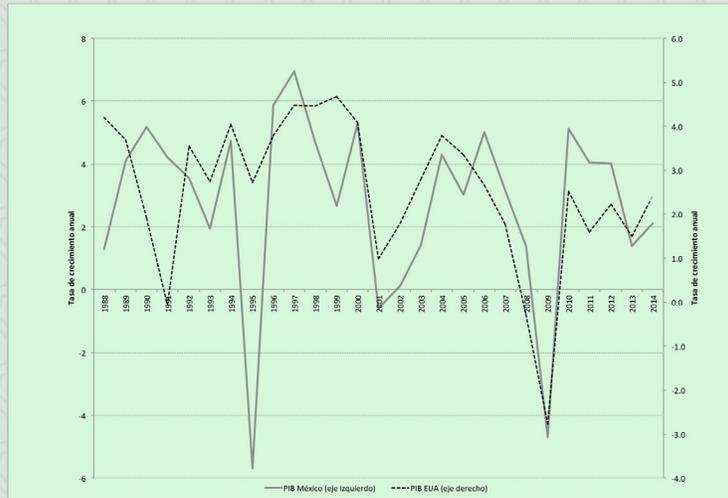
Heterodoxus

Economía Mexicana

sincronización de la economía mexicana con la estadounidense a partir de la desregulación financiera y la firma del TLCAN, estos fenómenos se observan claramente en el comportamiento similar del PIB en ambos países (ver gráfica 3).

altamente influenciada por las empresas que habían acumulado un poder importante, así el nuevo edificio reglamentario que conformaba las instituciones revistió el traje neoliberal, en el que se tenía una fe ciega en la libre competencia como la mejor forma de asignar los recursos y por tanto de bajar los precios,

Gráfica 3 Crecimiento del PIB México y EEUU 1988-2014



Fuente: US. Bureau of Economic Analysis y Banco de Información Económica del INEGI

III El sector financiero y la relación México-EEUU en los años 90

En la década de los noventa decantaron en el capitalismo estadounidense una serie de cambios que le otorgaron mayor importancia al mercado, a los accionistas, a la autorregulación, y al cortoplacismo (Porter 1998). Este ambiente anti regulatorio en EUA fue altamente favorecido por la antigüedad, obsolescencia y la excesiva rigidez de la reglamentación en materia aeronáutica, de telecomunicaciones, eléctrica y financiera entre otras (Stiglitz 2004). Pero la conformación de la nueva regulación estuvo

pero también en la auto regulación y en la aversión en el papel del Estado en la economía. La inflación tuvo su punto más alto en 1981 cuando la tasa de interés de la Fed llegó al 16% debido a un cambio en la política monetaria para contener la inflación, ahora en lugar de modificar la tasa de interés se restringió la oferta monetaria, lo que generó el incremento en la tasa de interés más grande de la historia (ver gráfica 5), ante esta situación las ganancias financieras se volvían muy atractivas, además a partir de 1981 todos los Secretarios del Tesoro han sido ex empleados del sistema financiero, el caso de William Miller marca el inicio de esa era (Ugarteche 2012), lo que



ha implicado en los hechos un mayor poder del sector financiero en la política económica estadounidense.

Este ambiente inflacionario y financiero fue reforzado con la llamada nueva cultura empresarial iniciada en 1980 (Beltrán Villalba 2003) que implicó flexibilidad laboral, subcontratación y sobre todo una revolución dentro de la empresa en la que el papel de los accionistas y de los gerentes se revaluó buscando la ganancia en el corto plazo en detrimento del crecimiento a largo plazo de la empresa (Stockhammer 2004 y Porter 1998).

Como se observa el cambio en la estructura productiva estadounidense ocurrió desde la célula misma de su economía, esto es la empresa, este conjunto de cambios micro y macroeconómicos se conjuntaron con el derrumbe del muro de Berlín para fines de la década de los ochenta y con la consecuente caída del llamado socialismo de Estado para inicios de los noventa, lo que colocó al capitalismo y en especial a Estados Unidos como el único sistema de reproducción social existente lo que le permitió quitarle el freno al incremento en la ganancia de la búsqueda de la equidad social, transformándose en un capitalismo sin restricciones (Thurow 1996) y más salvaje (Albert 1993). Ahora en la búsqueda por la ganancia en el corto plazo se invierte una proporción mayor del capital de las empresas no financieras en el sector financiero buscando elevar el precio de las acciones y por lo tanto apalancado más a las empresas y logrando mayores rendimientos en el corto plazo, a este proceso Stockhammer (2004) lo llama “financiarización”.

La parte luminosa del proceso de financiarización implicó que una parte importante del capital se dirigió al financiamiento de empresas que formaban parte de la revolución informática lo que contribuyó en los cambios y en el gran despliegue que presentaría la economía a lo largo de la década.

La economía de estadounidense vivió una etapa de profunda transformación durante la década de los ochenta, los cambios más importantes ocurrieron en pasar de una economía generadora de empleos, en un ciclo producto-empleos-consumo-ganancias-inversión-empleos; por uno centrado en la eficiencia en el que se priorizó, la obtención de ganancias en el corto plazo, la reducción en el crecimiento salarial en términos reales, el incremento en la productividad, la tecnificación del proceso productivo, la desregulación, el financiamiento de la producción a partir de bonos y acciones y por tanto la preponderancia de la figura del accionista.

La interrogante es si los salarios crecieron poco, el ahorro decreció y el consumo se incrementó en la nueva era informática, ¿cómo se adquirieron las nuevas computadoras y los equipos de comunicación por las familias estadounidenses? ¿Cómo se financió el gasto en bienes duraderos procedentes del exterior, que como se observa en la gráfica 5 fue cercano a los 500 mil millones de dólares?

Heterodoxus

Economía Mexicana

Gráfica 4 Balance en Cuenta Corriente EUA miles de millones de dólares 1989-2013



Fuente: US. Bureau of Economic Analysis

La respuesta es mediante el sector financiero, el crédito no sólo financió la inversión en el sector informático, también financió su consumo, lo que generó una dinámica social en la que el pueblo estadounidense se acostumbró a consumir más allá de sus posibilidades reales de pago, al respecto la gráfica 1 demuestra como a pesar de la caída en la participación de las remuneraciones al trabajo respecto los créditos al consumo aumentaron de forma importante.

Como se observa, la Nueva Economía sí resultó innovadora en cuanto a mejora de variables macroeconómicas y confirmación de la hegemonía absoluta de EEUU tras la ruptura del orden bipolar, sin embargo, el crecimiento dinámico dejó a su paso también profundos desequilibrios y desigualdad social, que fueron maquillados por las clases dirigentes mediante el crédito al consumo. Si en el pasado periodo

de auge económico se logró articular a las clases subalternas al proyecto dinamizador de los dirigentes mediante su incorporación masiva en el empleo y mediante el Estado de Bienestar, (etapa Fordista-Keynesiana), en esta nueva etapa (informática-global), la articulación de las clases subalternas se logra mediante el consumo a crédito de los productos de la revolución informática (Leal 2011). Esta estrategia generó un nuevo equilibrio temporal, pero que duró toda la década de los noventa, y gracias a la desregulación en el sistema financiero comenzada dos décadas antes (como ya se planteó), se logró financiar el consumo en los noventa.

México y su sector financiero en la década de los 90

Una vez concretado el Plan Brady, la economía mexicana retomó el crecimiento, pero se

4. Sin embargo cabe aclarar que el proceso de desregulación financiera si bien comenzó hasta 1989, desde 1988 se desreguló la tasa de interés porque se planteaba la necesidad de ampliar la cartera de crédito y reducir la importancia del mercado paralelo de crédito (Correa 2004).



planteaba que para adaptar las instituciones a las nuevas exigencias del capitalismo global se requería una profunda reforma financiera⁴ que preparara el terreno para la posterior reprivatización bancaria.

El objetivo de la desregulación financiera era dotar de mayores márgenes de ganancia al sector bancario, poner al país en sintonía con la visión de que el crecimiento económico podría detonar con un sistema financiero desregulado que compaginara a las empresas necesitadas de financiamiento con los ahorradores que buscan mejores rendimientos, en ese contexto se requería eliminar los techos a la tasa de interés, eliminar el encaje legal, los cajones crediticios y reprivatizar la banca.

A las medidas anteriores se sumaron la eliminación del coeficiente de liquidez, la nueva Ley de Instituciones de Crédito, la Autonomía del Banco de México y entre 1991 y 1992 se reprivatizaron un total de 18 bancos por un total de 37 mil millones de pesos (Núñez 2005). Como se verá más adelante, este proceso de subasta no fue ni claro ni eficiente, con el objetivo de lograr la adjudicación muchos grupos ofrecieron sumas muy altas y después demostraron que no contaban con suficiente solvencia pagar, por lo que recurrieron a auto préstamos y demás operaciones que incrementaron el riesgo sistémico hasta desencadenar la quiebra bancaria en 1995.

En conjunto la desregulación financiera planteaba la necesidad de sustituir al Estado por la empresa privada como actor principal en el sector, la misma idea prevalecía en

el proceso de desregulación en Estados Unidos, ambos procesos exageraron en la desregulación y en la des supervisión, con consecuencias terribles en ambos casos. Pero en el caso mexicano además, se evidenció con los actos de corrupción, la carencia de una clase empresarial responsable y robusta que garantizara el buen funcionamiento del sector y por ello la crisis no se hizo esperar.

La gestación de la crisis de 1994

Los problemas económicos eran más graves en México que sólo el endeudamiento: inflación de dos dígitos, crecimiento económico escaso, déficit estructural en la balanza de cuenta corriente, falta de integración al mercado mundial, falta de fuentes de financiamiento, grandes niveles de desempleo y subempleo, falta de productividad, dependencia tecnológica, atraso del campo, escasez de recursos para la inversión, debilidad del mercado interno, etcétera, como veremos de todos los problemas mencionados el nuevo proyecto salinista avanzó sólo en algunos, pero la estructura de la economía mexicana no mejoró incluso empeoró.

Debilidad estructural de la economía

La economía mexicana se encontraba para inicios de 1993 con debilidades estructurales ya mencionadas como baja productividad, inversión y crecimiento. Pero aun con estas debilidades la firma del tratado se conjuntó con un momento de euforia por la madurez de la etapa informática-global en el capitalismo mundial y una plétora de capitales financieros buscaban nuevos espacios de rentabilidad.

Heterodoxus

Economía Mexicana

Entre 1990 y 1993 hubo un crecimiento explosivo de 100% en el Índice de Precios y Cotizaciones (IPC), lo que presionaba fuertemente a la economía real pues no se generaron tales ganancias en la esfera productiva, así esas ganancias en bolsa eran insostenibles.

La entrada masiva de capitales externos provocó que la economía se inundara de dólares, por lo que se sobrevaluó el tipo de cambio (20% entre 1990 y 1994) y aunque las reservas internacionales crecieron hasta inicios de 1994 de forma importante, el capital externo en acciones superaba cuatro veces las reservas (Dabat y Toledo 1999).

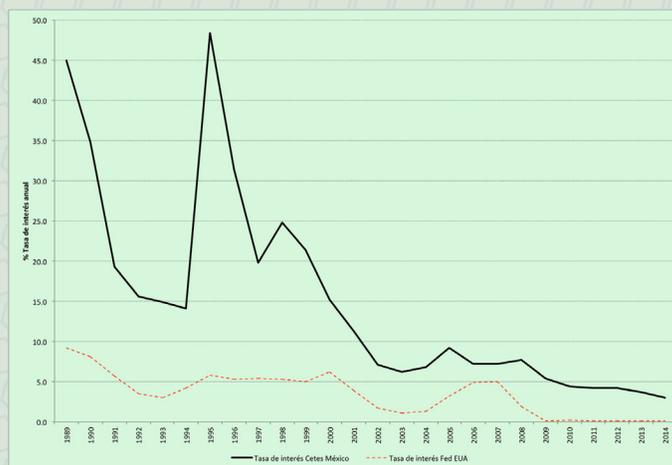
Varios eran los sectores en los que había extrema vulnerabilidad en la economía, en términos de deuda externa privada para inicios de 1994 había crecido mucho, además el sistema bancario contaba con baja capitalización, alto endeudamiento externo y cartera vencida. En lo que respecta a las variables monetarias

había un entorno monetario altamente líquido producto también de la sobre expansión crediticia y ante el diferencial de tasas de interés (ver gráfica 5) las entradas de capital hacia México eran muy grandes y no se contaba con esquemas específicos de regulación de entradas y salidas, pero lo más importante es que no se utilizaron productivamente, no creció la formación bruta de capital fijo o el empleo y hubo la necesidad de esterilizar mediante operaciones de mercado abierto dichas entradas de capital (Calvo 1995) para que no impactaran en la oferta monetaria y con ello se disparara la inflación.

Pero esta esterilización implicó al mismo tiempo el incremento en el endeudamiento público a corto plazo y con altas tasas de interés (Leal 2012).

Estas diferencias de tasas de interés reforzaron aun más la estructura deficitaria de la cuenta corriente de la balanza de pagos porque atrajo capitales, sobrevaluó la moneda y estimuló las

Gráfica 5 Tasas de interés de CETES (México) y FED (EEUU) 1989-2014



Fuente: FMI estadísticas internacionales



Economía Mexicana

importaciones, así en poco tiempo acumulamos un importante déficit comercial en el sector manufacturero y agropecuario, por su parte el sector exportador sí fue dinámico pero hubo un mayor dinamismo en las importaciones, para 1993 ya se alcanzaba un déficit superior a los 13 mil millones de dólares.

La acumulación del déficit en cuenta corriente para inicios de 1994 (cerca de los 20 mil millones de dólares) representaba con mucho el caldo de cultivo para el ajuste devaluatorio. Sin embargo, 1994 fue un año electoral y el gobierno de Salinas quería evitar a toda costa que la devaluación ocurriera antes del proceso electoral dado lo cerrado de las elecciones anteriores.

Aspectos políticos y el desenlace de la crisis

El primero de enero de 1994 entró en vigor el TLCAN, y el Ejército Zapatista de Liberación Nacional (EZLN) aprovechó que el país tendría reflectores a nivel mundial para declarar que el Estado de Chiapas se encontraba sumido en la pobreza y que ese México idílico, moderno y prospero no era el México de más del 10% del país. La emergencia en la escena pública del EZLN trajo como consecuencia en el plano financiero el incremento en la inestabilidad de los flujos financieros, se sospechaba que algo en la economía estaba mal y para marzo de ese mismo año el país sufrió otro grave sobresalto, asesinaron al candidato presidencial del Partido en el poder (PRI), por lo que la incertidumbre creció y las reservas internacionales cayeron aún más.

Los inversionistas extranjeros se negaban a seguir confiando en la economía mexicana y se *cartelizaron* en el llamado “Foro Weston” (Dabat y Toledo 1999) que fue una acción concertada de los principales especuladores para forzar al gobierno mexicano a cambiar sus CETES por Tesobonos que los protegían ante la amenaza cambiaria, así se resolvía de forma momentánea la urgencia de la devaluación, pero se acumulaba la deuda de corto plazo y en dólares mientras las reservas internacionales se agotaban en los primeros meses de 1994 comienza la salida masiva de capitales, pero el gobierno no devaluó aprovechando que en esa época la información sobre las reservas internacionales no era del dominio público, para diciembre de 1994 el país estaba casi quebrado.

Para diciembre, con la toma de posesión de Zedillo como presidente de la república la devaluación era inminente, había compra de dólares en condiciones de pánico y se dice que hubo filtración de información privilegiada directamente del gabinete de Zedillo hacia los principales empresarios mexicanos de que vendría una devaluación, con lo que la corrida en contra del peso fue aun mayor (Rivera 1997).

La devaluación del peso fue mayúscula, pasó de 3 a más de 5 pesos por dólar en cuestión de días, el conjunto de fragilidades: déficit en cuenta corriente, sobrevaluación cambiaria, entrada de capitales no aprovechadas por el sector productivo, fragilidad en la estructura productiva, concertación con especuladores y pérdida de reservas explotaron a fines de año. El llamado “error de diciembre” fue en

Heterodoxus

Economía Mexicana

realidad una cortina de humo que intentó ocultar las debilidades estructurales de la economía mexicana, se enmascaró con problemas políticos la inadecuada inserción a la economía estadounidense acompañada de la liberalización abrupta de la cuenta de capitales y del comercio. Ante la devaluación, los mercados financieros reaccionaron y México sufrió un incremento de 240% en la tasa de interés (ver gráfica 5) lo que precipitó a la bancarrota a todo el sistema bancario recién privatizado que como vimos acumuló por sí mismo sus fragilidades mediante sus corruptelas.

Los saldos del incremento en la tasa de interés se sufrieron en la caída de la inversión y crecimiento económico, para el año siguiente el PIB se contrajo más del 5%, la peor caída en la historia y el desempleo subió a más del 6%. Ante esta crítica situación, la economía mexicana fue rescatada una vez más por EEUU, en términos nominales efectuaron préstamos para resolver el problema de falta de liquidez y en el terreno productivo nos enganchamos más a la economía estadounidense mediante el comercio internacional, la IED, las remesas, la exportación del petróleo y mediante la industria maquiladora, así para 1996 el país ya crecía al 5%, pero con una estructura económica fuertemente dependiente de EEUU.

En lo referente al impacto del TLCAN se puede señalar que las exportaciones mexicanas pasaron de 60,882 millones de dólares en 1994 a 110,380 millones de dólares en 1997.

IV Crisis punto com

Para finales del año 2000, el exceso de inversión en el sector informático genera una caída en el precio de las acciones de las empresas de alta tecnología y se desarrolla la crisis punto com.

En ese contexto la integración con la economía mexicana resultó importante porque permitió a EEUU avanzar en el abaratamiento de la estructura de costos de algunas empresas mediante el envío a México de un porcentaje de los procesos productivos de manufacturas, (maquila), el crecimiento de la IED en México de procesos productivos completos que implicó ahorro de impuestos y salarios, la continua afluencia de migrantes ilegales que les permitió contar con una sobre oferta de mano de obra que alivia las presiones alcistas en sus salarios domésticos y contar con un creciente mercado mexicano liberalizado que recibe sus exportaciones.

La conformación de la crisis punto com es de vital importancia porque constituye el antecedente directo de la posterior crisis de 2008, las graves consecuencias de las recesiones estadounidenses sobre la economía mexicana ya se avizoraban desde principios de la década.

La extensión de la revolución informática hacia diversos países, en particular los asiáticos y Alemania mejoraron la capacidad productiva de estos países, acelerando las exportaciones manufactureras. Mientras que en EEUU la necesidad de satisfacer su demanda interna de productos manufacturados no se cubre



Economía Mexicana

con producción doméstica, en conjunto los dos elementos anteriores conllevan a la profundización del déficit estadounidense de cuenta corriente, asimismo, el proceso de liberalización comercial total del mundo se fortaleció con la gradual apertura económica de China, lo que significó para EEUU un nuevo país con el que estableció una relación deficitaria de cuenta corriente. Así observamos paradójicamente que la consolidación de la hegemonía estadounidense en la década de los noventa, dejó como saldo un importante crecimiento del déficit de cuenta corriente como observamos en la gráfica 4.

La relación entre el déficit en cuenta corriente de EEUU y el resto del mundo es compleja. Por un lado tiene una arista de la incapacidad de EEUU de producir lo que consume, para lo cual se puede observar su baja productividad, la carencia de ahorro que financie su inversión o su incapacidad para calificar masivamente a la población migrante.

Pero también se puede observar desde el punto de vista de la economía del conocimiento en la que la tradicional dinámica industrial se ha transformado dando paso a las cadenas de valor a nivel mundial, en las cuales la parte determinante de la cadena: el diseño del producto sigue en manos de empresas estadounidenses, por lo que EEUU sigue con el control de los procesos productivos. Pero también la podemos observar como una dinámica compleja en la que EEUU es el mercado más grande del mundo al cual muchas economías como la china, la japonesa, europea, mexicana y coreana entre otras, quieren exportar; y por su parte EEUU

requiere de esas importaciones para satisfacer su mercado interno.

A cambio de dichas importaciones EEUU paga con dólares inundando los bancos centrales del resto del mundo de dólares. ¿Qué hacen los países que tienen grandes cantidades de dólares en sus reservas internacionales? Los reenvían a EEUU como flujos de inversión a un mercado financiero seguro como el estadounidense, en el que la moneda no se va a devaluar, en donde el riesgo-país es muy bajo y en donde los estadounidenses necesitan de ese ahorro externo para cubrir su desequilibrio: ahorro doméstico < a la inversión doméstica. Así el déficit de cuenta corriente de EEUU encarna una compleja relación entre EEUU y el resto del mundo (Huerta 2005).

Sin embargo, este creciente déficit es el resultado de la dinámica de dos procesos complejos, de la internacionalización de la producción de las principales corporaciones estadounidenses que ahora producen fuera del país pero que en los hechos exportan sus mercancías hacia el mercado estadounidense, y de la cultura del consumo excesivo y por lo tanto de la incapacidad de producir el volumen de mercancías necesarias para satisfacer su mercado interno. Es decir: tasa de crecimiento del consumo estadounidense < tasa de crecimiento de la productividad estadounidense.

Ambos elementos marcaron la dinámica de la economía estadounidense que ha sido altamente determinada por la satisfacción del consumo inmediato a costa del empleo futuro, pero también prioriza las ganancias en el corto

Heterodoxus

Economía Mexicana

plazo en detrimento de la inversión y de la acumulación futura.

Desarrollo de la crisis punto com y la desregulación financiera

El proceso de gestación de la crisis punto com en Estados Unidos fue el resultado de varios acontecimientos ligados en medio de una dinámica interna y externa compleja como vimos en los apartados anteriores. Dentro de los procesos internos podemos mencionar que la gestación de la crisis en su forma más aguda constituyó la recesión durante tres trimestres, que ocurrieron del segundo trimestre de 2001 al cuarto trimestre del mismo año.

Sin embargo, ese proceso recesivo implicó el fin de un largo periodo de expansión del PIB en EEUU, de hecho implicó la ruptura de un crecimiento sostenido del último trimestre de 1991 hasta el mencionado segundo trimestre de 2001. Por ello comprender las transformaciones en la estructura económica de EEUU es de vital importancia para estudiar el mecanismo de transmisión de sus auges y recesiones hacia la economía mexicana.

La liberalización de la cuenta de capitales y la política de tipo de cambio flexible implementada por países emergentes y su inexperiencia para la gestión de estas políticas, incidieron en la inestabilidad financiera, este proceso surgió en el marco de un proceso de desregulación financiera a nivel mundial que incrementó de forma importante la liquidez mundial.

Esta inestabilidad financiera internacional

generó nerviosismo en los inversionistas internacionales y optaron por una política de relativa aversión al riesgo, para lo cual elevaron su demanda de bonos del tesoro de EEUU, considerando estas inversiones como puerto seguro.

El incremento en la demanda presionó al alza el precio de la tasa de interés de EEUU, lo que aunado a los procesos internos ya descritos conformaron un ambiente recesivo que fue el caldo de cultivo que propició la demanda exagerada por las acciones de las llamadas empresas punto com.

Es importante destacar el ambiente global de desregulación financiera emprendido por Inglaterra desde la década de los ochenta (Marichal 2010), este proceso no tardó en exportarse al mundo vía sucursales bancarias inglesas, por lo que el mercado regulado de EEUU estaba perdiendo posibilidades de rentabilidad ante bancos desregulados del mundo, esto propició el incremento de la desregulación financiera en EEUU para finales de los noventa y principios de los 2000.

Quizás la desregulación más emblemática fue la derogación total de la ley Glass-Steagal en 1999 y la llegada de la Gramm-Leach-Bliley que implicó nuevamente la incorporación de la banca comercial y la banca de inversión, pero además inauguró una transformación profunda en el mundo de las finanzas: el pasar de las finanzas basadas en las reservas a las finanzas basadas en la cobertura (Ugarteche 2014) y por lo tanto arribamos a nuevos problemas, como que los banqueros minoristas, en el mercado hipotecario ganaran comisiones por



Economía Mexicana

cada crédito otorgado, con lo que la calidad de los préstamos dejó de ser importante y lo verdaderamente importante eran los volúmenes de los créditos. Como se observa, estos cambios aumentaron la fragilidad de la economía estadounidense, pero ahora desde el aspecto financiero.

Como consecuencia otro elemento inédito, fue el gran incremento en los volúmenes de transacciones financieras a lo largo de todo el mundo, y los mercados financieros de Nueva York fueron el epicentro de estas gestiones financieras. A partir de 1994 el precio de las acciones de las empresas de tecnología como Napster y America on Line entre otras subieron de forma nunca antes vista, generó una “exuberancia irracional” (Greenspan 2008). Que sin embargo, el propio Greenspan declaró que mientras se formaba, en los noventa, no tenía forma de saberlo, sólo hasta que la burbuja se pinchara sabría que existía, así mantuvieron las tasas de interés relativamente bajas en los noventa, hasta que a mediados de 2000 la incrementaron para llegar al 6.5% (gráfica 5).

Quizás la tarde reacción de las autoridades monetarias se debió a que pese a la inestabilidad financiera a lo largo de todo el mundo, se pensaba que EEUU era inmune por la imposibilidad de sufrir un desajuste cambiario, al ser la moneda de reserva a nivel mundial y por ser la economía más grande del mundo (Marichal 2010); pero también porque Greenspan observaba que el incremento de las acciones iba acompañado de un fuerte incremento de la productividad (Greenspan 2008).

Las razones que subyacen en la conformación de la crisis punto com, son mayores que la apariencia que sugiere un simple incremento irracional en el precio de las acciones de empresas punto como (como America On Line, Yahoo, Amazon entre otras) que en conjunto generaron un incremento histórico del índice Nasdaq, llegando en marzo del año 2000 a las 5 mil unidades y desplomarse en septiembre de 2001 hasta 1,400 unidades. Paralelamente al auge de la bolsa el precio de las propiedades inmobiliarias comenzó a crecer de forma importante desde 1997 (Marichal 2010). Lo cual no constituyó un problema hasta el año 2002.

El planteamiento de este documento es que más allá de la irracionalidad que mostraron los mercados financieros tras ser profundamente desregulados como se verá más adelante, la estructura productiva de EEUU se encontraba profundamente deteriorada, lo que la ha vuelto más vulnerable a los bruscos movimientos de los mercados financieros que sí presentaron profundos cambios resumiendo: El proceso de desregulación financiera desde 1986 en Londres que generó un contagio a todo el mundo y en particular hacia EEUU, la eliminación total de la Glass-Steagal en 1999 y el incremento en la fragilidad que conllevó, el incremento paralelo a la bolsa en el mercado inmobiliario, la creencia de Greenspan de que el incremento en la bolsa era proporcional al incremento en la productividad y pese a las quiebras en varias partes del mundo se pensaba que en EUA era imposible un problema financiero por tener al dólar (moneda de reserva a nivel mundial) y por ser la economía más grande del mundo.



Economía Mexicana

Ante esta panorámica, la necesidad de EEUU por profundizar la inserción con la economía mexicana era mucha, las empresas estadounidenses requerían reducir sus costos e incrementar su rentabilidad y México requería inversión extranjera directa que generara empleos y obtención de divisas vía exportaciones, remesas, turismo y narcotráfico como veremos a continuación.

V La estructura económica de México ante la crisis punto com

Entre el año 2000 y el año 2007 la economía vivió una época de relativa estabilidad macroeconómica, pero con escaso avance en el crecimiento económico y en la generación de empleos, elementos centrales como la productividad, la inversión bruta fija, las cadenas productivas, la innovación o el mejoramiento en la agricultura brillaron por su ausencia. En cambio se logró controlar la inflación, hubo una relativa estabilidad en el tipo de cambio, se redujo el déficit presupuestal y las reservas internacionales rompían continuamente máximos históricos. En síntesis la estructura de la economía mexicana quedó a la deriva, la estabilidad macroeconómica es ahora lo central y el tema del crecimiento económico o la inversión depende del ritmo que despliegue la locomotora a la que la economía mexicana se ha enganchado, es decir dependemos de la acumulación de EEUU.

VI La recuperación de la economía estadounidense, la formación de la burbuja inmobiliaria y la estabilidad económica en México

Es común el planteamiento de que la crisis punto com fue totalmente superada para el segundo trimestre de 2002 y que la crisis de las hipotecas sub prime que oficialmente comenzó en 2008 es un evento totalmente aislado de la crisis anterior. El planteamiento en este artículo parte del análisis de la estructura económica de Estados Unidos, en la que se observa un creciente déficit de ahorro interno respecto de la inversión, de un estructural déficit en la balanza de cuenta corriente, de un persistente déficit presupuestal, del incremento sostenido del consumo y de la supremacía del dólar como moneda de reserva a nivel mundial y gracias a ello una política monetaria altamente intervencionista y contra cíclica aplicada desde la segunda posguerra y hasta nuestros días.

Así observamos que la salida de la crisis punto com se logró con una drástica caída de la tasa de interés por parte de la FED (gráfica 5), lo cual impactó a todas las demás tasas de interés incluyendo la de largo plazo. Entre 2002 y diciembre de 2007 oficialmente no hubo recesión, sino por el contrario un periodo de 6 años de continua expansión. Este periodo constituye un interregno entre la crisis punto com y el estallido de la crisis de las hipotecas *subprime*. Este periodo a su vez tiene dos sub periodos claramente diferenciados entre sí: el que abarca de 2002 a junio de 2004 y el que abarca de julio de 2004 hasta diciembre de 2007.

En el primer periodo la política económica de EEUU tenía perspectivas pesimistas, la dramática caída de la bolsa, la pérdida masiva de empleos en el sector manufacturero, el incremento del déficit comercial, los



atentados del 11 de septiembre y su creciente déficit presupuestario los llevó a aplicar una agresiva política monetaria expansiva, en la que redujeron drásticamente la tasa de interés en una clara actitud contra cíclica, la tasa de interés de la Reserva Federal pasó de 5.5% justo antes de iniciar la crisis hasta 1% en 2004⁵.

Desde el primer trimestre del año 2000 la FED recortó la tasa de interés con el objetivo de estimular la inversión, en tal política inclusive la tasa de interés real llegó a ser negativa. Los montos de inversión no obstante la baja tasa de interés no llegaron a igualar el punto más alto a inicios de la década de los noventa.

En síntesis la economía estadounidense sólo se pudo recuperar de la crisis de 2001 por medio de una política deficitaria y una prolongada caída de la tasa de interés la cual coadyuvó al incremento de la demanda de bienes inmobiliarios como se explicará más adelante.

Las repercusiones en el recorte de la tasa de interés impactaron en las tasas de interés de préstamos hipotecarios, dado que se mantuvo por tanto tiempo baja la tasa de interés y las expectativas sobre la recuperación económica eran muchas, la tasa de interés hipotecaria fija a 30 años bajó en 2.5 %, pasó de 8% a 5.5 (Federal Reserve Board “Statistics: Releases and Historical Data”, 2008). Estas tasas de interés tan bajas dieron lugar a que los bancos pudieran ofrecer créditos hipotecarios muy baratos y las familias aprovecharon para

comprar casas; generándose una demanda extraordinaria de bienes inmobiliarios, que en poco tiempo provocó un gran incremento en el precio de los inmuebles.

Se volvió tan rentable pedir prestado y comprar bienes raíces, que muchos inversionistas vendieron sus acciones de las empresas tecnológicas, (cuyos precios se vinieron abajo con la crisis del 2001 como ya se planteó) y se fueron al mercado inmobiliario (Barceleta 2010).

Para las instituciones financieras este mercado se convirtió en un magnífico negocio, tanto que se crearon opciones de crédito incluso para aquellos clientes que no eran solventes, los llamados “clientes sub-prime” y en el extremo para los llamados NINJAS (acrónimo por sus siglas en inglés de *No Income, No Job, no Assets*) y a los que prestarles representaba un alto riesgo. Esta acción estaba respaldada legalmente por la “*Community Reinvestment Act*” (Federal Financial Institutions, Examination Council, [FFIEC], 2008) que es una ley estadounidense que obliga a los bancos comerciales a otorgar un porcentaje de sus créditos a personas que no tienen un buen historial crediticio.

Para mediados de 2004 la visión del gobierno estadounidense se tornó por demás optimista y optaron por un incremento en la tasa de interés en el entendido de que la actividad económica se mantendría fuerte, sobre todo producto de la histórica fuerza con la que crecía el

5. Al respecto Greenspan planteó que la primera rebaja en la tasa de interés, sería solo la primera de una serie de rebajas, (y en verdad así fue la tasa de interés nominal llegó hasta el 1%), estas acciones de política monetaria deberían ser certeras, rápidas y contra cíclicas, “en una economía just in time se exigía una política monetaria just in time” (Greenspan 2008).

Heterodoxus

Economía Mexicana

sector de la construcción y que el principal enemigo a vencer debiera ser la inflación que se mantenía al asecho, sobre todo por los altos precios internacionales del petróleo.

Con ello el negocio de los bienes raíces se volvió altamente riesgoso, por un lado el precio de las casas tenía que subir más para que los costos fueran compensados con un precio final aun más alto, para ello la demanda tendría que mantenerse alta lo que hubiera implicado que la capacidad real de pago de las familias compradoras creciera a un ritmo mayor que el de la tasa de interés.

Pero con una economía en el sector real que no crece como ya observamos: la precariedad del empleo manufacturero (en franca caída), de la utilización de la capacidad instalada (no mayor al 78%) o de la productividad (crecimiento inferior al 1.5%) la demanda de casas no creció al mismo ritmo y más bien comenzaron a presentarse declaraciones de impago de los créditos, primeramente por aquellos más riesgosos. Con ello una vez más la economía estadounidense gozó de las ventajas de la ganancia en el corto plazo sin atender a la estructura de su economía, por ejemplo de su capacidad real de pago de sus créditos inmobiliarios, y aunque la política económica intervino de forma importante, no coadyuvó en generar mejores bases para la acumulación en el sector real, por lo que la recuperación de 2002-2007 fue sólo un espejismo y de fondo los problemas estructurales se mantenían vigentes.

En tanto la economía mexicana sufrió un decrecimiento de 0.6% del PIB en 2001 como

resultado de la contracción de la demanda de nuestras exportaciones por parte de EEUU, y sobre todo por la falta de motores internos para nuestro crecimiento económico.

El desempeño macroeconómico de México se caracterizó entre 2002 y 2008 por una relativa estabilidad en términos de inflación y de tipo de cambio con un magro crecimiento del PIB, como se observa en la gráfica 3 además de la caída en 2001, para 2002 el crecimiento fue de 0.1%, en 2003 fue de 1% y sólo hasta 2004 el PIB creció 4%.

El escaso crecimiento de la economía mexicana se explica en gran medida por la debilidad de su proceso de acumulación interna. La política económica mexicana trató de imitar a la FED y como resultado del lento crecimiento la tasa de interés de Cetes presentó claras tendencias a la baja de 2001 a 2003, y es hasta 2004 donde se incrementa nuevamente, en gran medida esto se explica por el incremento en la tasa de interés de EUA durante el segundo semestre de 2004 como ya se señaló, al respecto la gráfica 5 muestra el nivel de sincronía entre la política monetaria estadounidense y la de México, descrita por el comportamiento en las tasas de interés.

No obstante la caída de la tasa de interés en México, la inversión, la productividad, el empleo o el PIB no presentaron un gran incremento, más bien se presentó un modesto crecimiento inferior al 2.5% promedio en el total del sexenio (Ramírez de la O 2010). Lo que mantuvo a la economía mexicana alejada de una devaluación y de un incremento en la inflación, fue el explosivo incremento en



las exportaciones petroleras y a los elevados precios internacionales.

Sin embargo, México ya estaba enganchado a la locomotora estadounidense y como ya se mencionó, la recuperación de la locomotora era un espejismo y una crisis aun peor ya se estaba gestando con consecuencias aun peores para México como veremos a continuación.

La crisis hipotecaria en el contexto de la relación México-EEUU

2008 significó el punto culminante de una serie de debilidades, fracasos y salidas fáciles a una serie de problemáticas incrustadas en las entrañas mismas del sueño americano. El incremento en el consumo de la población fue un factor decisivo en la victoria de EEUU sobre el bloque socialista en medio de la guerra fría. Sin embargo, ese rasgo que le generó éxito en la guerra fría ha sido en muchos sentidos uno de los elementos propulsores de la declinación de su economía.

El proceso de sobre dimensionamiento del sector financiero de EEUU tiene varias raíces y una de ellas es la falta de un sector manufacturero dinámico que atrajera de forma masiva a la inversión, y dado el ritmo de consumo de los hogares con una producción manufacturera venida a menos, la demanda ha sido satisfecha en gran medida con importaciones, en alguna medida con importaciones de las propias empresas estadounidenses radicadas en el exterior, pero que en términos de contabilidad nacional implica la profundización del déficit de cuenta corriente, implica también un importante

superávit del resto del mundo con respecto de EEUU, por lo tanto un incremento en su tenencia de dólares y la consecuente liquidez mundial que busca espacios de valorización y regresa el capital a EEUU en forma de inversión, pero esta inversión no siempre llega al sector real de la economía, mucha de ella va al sector financiero con lo que retroalimenta el consumo estadounidense, el endeudamiento de los hogares, el déficit de cuenta corriente y las burbujas financieras.

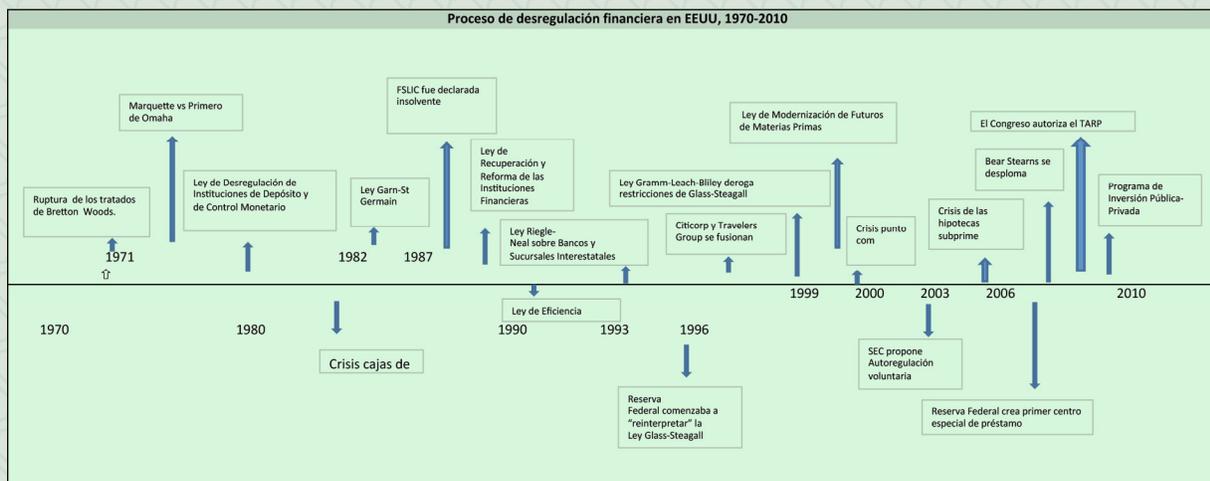
En este contexto el proceso de desregulación financiera puede ser considerada como la colección de espacios ganados por el capital privado a la férrea regulación impuesta por el Estado al sistema financiero tras el desastre de 1929 (Marichal 2010). Se presenta una línea del tiempo con los principales procesos que conformaron la desregulación financiera en EEUU Esquema 1.

[Regreso al índice](#)

Heterodoxus

Economía Mexicana

Esquema 1



Fuente: Sherman, Matthew (2009). *A Short History of Financial Desregulation in the United States*, Center for Economic and Policy Research, Washington, D.C, p. 1.

Así la desregulación financiera iniciada en 1971 ha marcado la posibilidad de mantener el ritmo de consumo y de acumulación de la economía estadounidense, lo cual ha generado a cambio la agudización de las contradicciones propias de la acumulación capitalista.

En lo económico, el nuevo sistema presentó tres importantes innovaciones a saber:

a) nuevos instrumentos utilizados; b) nuevas entidades financieras; y c) mayor desregulación del sistema (ver Dabat y Leal 2013). En lo referente a la novedad de los instrumentos financieros, cabe distinguir tres nuevas formas:

1. La titularización generalizada de las obligaciones de deuda, que consiste en un proceso de suplantación del crédito tradicional por la emisión de bonos semilíquidos negociables, para concluir con la titularización de todo tipo de activos financieros

originalmente ilíquidos respaldados por colaterales (créditos hipotecarios, automotrices, tarjetas de créditos etc.), que pasaron a convertirse en valores semilíquidos ahora negociables.

2. Los instrumentos derivados, que no son ya créditos simples sino valores indirectos derivados de otros activos “subyacentes”, como acciones, títulos, precios futuros de *commodities* o dinero (tasas de interés y tipos de cambios) o seguros contra créditos no pagados (Credit Default Swaps CDSs), mediante actos especulativos de apuesta sobre cambios del valor referencial (Mexder, 2012) que se multiplicaron vertiginosamente desde la década de los 80, primero como cobertura del contratante contra la incertidumbre en momentos de gran volatilidad de precios y de tasa de interés, después como títulos



especulativos en sí mismos, y base de nuevos instrumentos híbridos aún más complejos y peligrosos (Criado y Van Rixtel, 2008).

3. Los paquetes integrados de diferentes instrumentos “estructurados”, que incluyen activos de muy distinto tipo y grado de solvencia como los (*Collateralized Default Obligations*) CDOs, que diluyen la naturaleza de las operaciones originales en un único documento complejo, cuyo riesgo y rentabilidad depende de las agencias calificadora que lo respaldan, con el consiguiente desconocimiento absoluto de sus contenidos por los compradores finales (Criado y Van Rixtel, 2008).

En lo referente a las entidades financieras el nuevo sistema se constituyó en torno: bancos de inversión, departamentos de inversión de bancos comerciales, *holdings* financieros no bancarios, e incluso entidades financieras subordinadas o asociadas a compañías no financieras. Estas entidades emiten y negocian títulos de deuda (bonos, acciones preferentes, títulos de todos tipo y sobre todo derivados) creando diversidad de fondos especulativos desregulados en búsqueda de una rentabilidad especulativa esperada.

En conjunto los dos elementos anteriores conforman el tercer elemento, la mayor desregulación del sistema financiero, que en los hechos ha sido un sistema financiero paralelo desregulado, “*Shadow Bank System*” (Gillian y Davies, 2007; Marichal, 2010, Rozo 2010), que entre 2004 y 2009 superó en peso

a la banca regulada. Tal sistema es una nueva y compleja institución financiera, llamada banca en la sombra u oculta (por su opacidad e informalidad). Opera a partir de la emisión de títulos negociables excluidos de las hojas de balance de la empresas, en violación de las normas de Basilea II, que imponen mínimos de reservas sobre pasivos (Criado y Van Rixtel, 2008).

Entre 2005 y 2008 el Shadow Banking desplazó a la banca comercial regulada de Estados Unidos como principal intermediario financiero de ese país. Tal desplazamiento fue posible en parte por la idea de que los mercados se pueden autorregular, así la eliminación del encaje legal y la suplantación por los coeficientes de liquidez autoimpuestos en 2003 generaron el proceso de libertad extrema de los mercados financieros.

En ese contexto las empresas calificadoras de riesgo a nivel internacional como Standard and Poor’s o Moody’s podían haber jugado un papel central en la prevención del desastre, pero ellas mismas estaban implicadas y falsearon información (Ugarteche 2014).

Como ya se planteó la autorregulación favoreció un nuevo sistema bancario paralelo que no figuraba en la hoja de balance de los bancos, este proceso desregulatorio junto con la plétora de capitales que llegaron masivamente a EEUU por el proceso de crecimiento de la liquidez mundial ya descrito, y las altas tasas de interés promovieron que el sistema bancario buscara incrementar sus ganancias incurriendo en prácticas altamente riesgosas (fenómeno que se le conoce como momento

Heterodoxus

Economía Mexicana

Minsky que implica el incremento del riesgo sistémico en el que incurre la banca comercial al otorgar altos niveles de crédito en periodos de auge Ugarteche 2014 y Roza 2010).

La mejor herramienta para aumentar la captación bancaria fue la banca en la sombra que de 2005 a 2008 incluso superó la actividad bancaria regulada. El nuevo sistema generó una gran sobreacumulación especulativa de capital dinero en relación al capital productivo, tanto en EEUU como en otros países desarrollados. Mientras que en sus albores, el nuevo capital financiero favoreció al arranque del nuevo paradigma tecno-productivo (Pérez, 2004), su posterior evolución y descomposición llevó a una creciente desconexión con la economía real, tanto por los niveles desmesurados de “profundización financiera” como por la creación de dinero ficticio a través de los instrumentos derivados.

El Shadow Bank condujo además, a la gradual sustitución del crédito a las actividades productivas, por la inversión especulativa, apalancando más a los bancos y generó un tipo muy peculiar de “socialización” del riesgo privado (Stiglitz, 2010, Roubini y Mihm, 2010) que alentó conductas fraudulentas⁶.

Irónicamente, aunque México es el país más dependiente de EEUU en materia económica, el estallido de la crisis hipotecaria no significó inestabilidad financiera, quiebra de bancos o caída de la bolsa de valores en México.

Las autoridades financieras de México lanzaron loas a la solidez de la bolsa y del

sector bancario en México ante las quiebras financieras en EEUU y Europa, la realidad es que en México tenemos un sector financiero poco desarrollado que afortunadamente no ha incursionado de forma importante en los instrumentos derivados o en la titularización, pero porque no lo necesitan.

Si bien sí hubieron problemas importantes como el caso de las empresas Comercial Mexicana, Cemex o *Stanford Financial Group* México (Bauduco 2009), el sector bancario mexicano no tuvo necesidad de innovar financieramente para lograr mayores rendimientos, con el control, en los hechos, oligopólico colusivo que ejercen Banamex, Bancomer, HSBC y Santander sobre el sector bancario en México, se permiten márgenes de rentabilidad muy altos con el diferencial entre tasas pasivas y activas, los altos costos de sus servicios financieros y las tasas de interés a tarjetas de crédito (superior al 40% anual). Por ello el canal de transmisión de la crisis de EEUU a México no fue financiero, más bien es de una lógica más compleja que la relación con Europa, aquí tiene que ver con la estructura misma de la economía mexicana y no sólo de los flujos financieros.

La banca comercial, está conformada exclusivamente por instituciones privadas oligopolizadas, y en los hechos coludidas, que en su abrumadora mayoría son filiales de grandes bancos extranjeros. Este sistema bancario tiene rasgos parasitarios muy marcados, porque no otorga crédito a la producción, ya que las maquiladoras son financiadas por sus matrices, la gran empresa

6. Como el caso de Madoff en EEUU o el de Stanford en México..

Heterodoxus

Economía Mexicana

mexicana por crédito internacional o los propios fondos corporativos y las Mipymes por proveedores. De hecho, se limita al crédito de consumo (tarjetas de crédito), al cobro de los títulos del FOBAPROA-IPAB, a las comisiones por servicios bancarios y al financiamiento al gobierno, dentro de una lógica pasiva puramente rentista cuyo principal objetivo es el envío de dividendos a las matrices de los países de origen.

En la gráfica 6 se observa claramente que las empresas en México se financian en promedio en un 60% por otros canales distintos al bancario, por lo que se concluye que la banca comercial ha reducido su función central para la acumulación de fungir como intermediario financiero, incrementando el crédito al consumo y por lo tanto a las presiones sobre la cuenta corriente y al tipo de cambio, lo cual contribuye a la dinámica de economía casino en la que se ha convertido México.

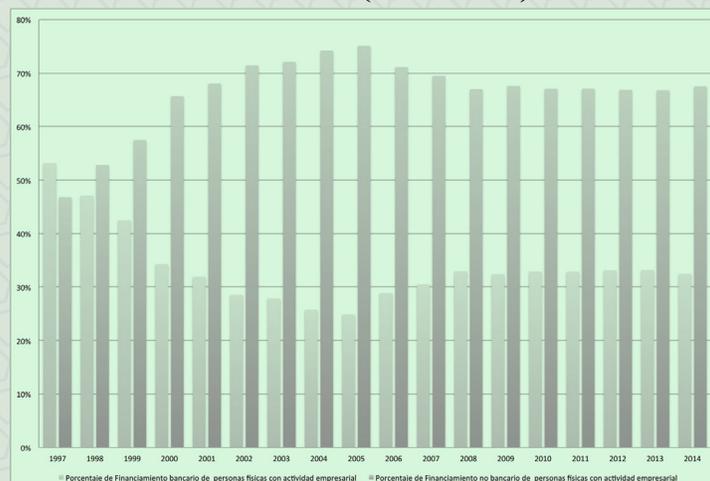
La banca comercial busca la rentabilidad en el corto plazo y el Estado mexicano no es capaz de generar un arco normativo que dirija el crédito hacia la acumulación, en ese aspecto las economías estadounidense y mexicana tienen mucho en común.

Reflexiones finales

Ante el escenario de crisis la administración estadounidense se ha visto obligada a romper sus principios de libre mercado (que ha practicado al menos en el discurso) y emprendió una serie de acciones destinadas a paliar la crisis:

- 1) Rescate a empresas financieras y no financieras,
- 2) Disminución de la tasa de interés,
- 3) *Quantitative easing*,
- 4) Devolución de impuestos,
- 5) Incremento de la deuda pública,
- 6) Repatriación de empresas manufactureras,
- 7) Impulso a la industria energética mediante el *shale gas*,
- 8) Reducción del gasto militar,
- 9) Tímida regulación al sistema financiero y

Gráfica 6 Financiamiento bancario y no bancario de las empresas en México (1997-2014)



Fuente: Banxico Financiamiento e información financiera de intermediarios financieros principales activos y pasivos de la banca comercial (Dic 2000 =>) Fecha de consulta: 15/05/2015



Economía Mexicana

10) Cambios en su política exterior a fin de reducir el gasto público.

El conjunto de políticas implementadas han logrado una disminución en el desempleo, sin embargo la tasa de interés sigue cercana al cero por ciento, lo que implica que EEUU está viviendo una situación ficticia en su proceso de acumulación con un costo financiero de la inversión cercano a cero y aún así la industria estadounidense no despega como en los años noventa. El discurso de la repatriación de industrias manufactureras planteado por Obama en el año 2014 no se ha escuchado más, ha fracasado porque las empresas estadounidenses no están dispuestas a incrementar sus costos laborales para salvar a la macroeconomía de EEUU, por ello concluimos que EEUU se encuentra en una situación muy delicada en la que viene perdiendo espacios de rentabilidad ante economías con Estados fuertes como China o Rusia, el proceso de declinación de la competitividad estadounidense y por tanto de su hegemonía de fines de la década de los años sesenta está llegando a un nivel superior de madurez (Dabat y Leal 2013). El desempeño de EEUU como potencia hegemónica es un proceso abierto en el que podría recomponerse a partir de un nuevo adelanto tecnológico como ocurrió en los noventa con la informática, si bien escenarios como ese no están descartados, con la información disponible, pareciera que avanzamos hacia un mundo multipolar en el que EEUU comparta el liderazgo mundial con otras naciones, lo que nos lleva a un escenario más democrático y equilibrado en el que México podría avanzar en entablar relaciones más justas.



Heterodoxus

Economía Mexicana

Bibliografía

- Albert Michael (1991), *Capitalismo contra capitalismo*, ED. Paidós, México.
- Banco de México, Informe Anual varios años.
- Baran Paul y Sweezy Paul (1972) “El capital monopolista” Siglo XXI, México.
- Barcelata Chávez, H.: “La crisis financiera en Estados Unidos” en *Contribuciones a la Economía*, abril 2010, en <http://www.eumed.net/ce/2010a/> POSTSCRIPT TO “THE SOCIOLOGY OF MODERN ANTI-SEMITISM”
- Bauduco, Gabriel (2009) *Imperio de papel, el caso Stanford desde adentro*, México, Ediciones B Crónica.
- Calvo, Guillermo (1995), “Testimonio acerca del paquete de préstamo garantizado para México”, en *Pensamiento Iberoamericano*, número 27 enero-junio 1995. AECI y CEPAL, España.
- Congreso de los Estados Unidos de América (1999), Ley 106-102- Gramm- Leach-Bliley Acto, Estados Unidos.
- Dabat, Alejandro (1993), *El mundo y las naciones*. CRIM-UNAM, México.
- Dabat, Alejandro, Leal Paulo y Romo Samuel (2012). “Crisis mundial, agotamiento del neoliberalismo y de la hegemonía norteamericana. Contexto internacional y consecuencias para México”, *Norteamérica revista académica CISAN UNAM* No. 14 año 7 vol 2.
- Dabat, A. y Paulo. Leal (2013). “Declinación de Estados Unidos: contexto histórico mundial” *Revista Problemas del Desarrollo IIEc UNAM*, 174 (44), julio-septiembre 2013. ISSN 0301-7036, año. 7, no. 2, Julio-diciembre, México.
- De la Garza, E. (1990). “México: ¿desindustrialización o reconversión” en Blanco, J. y G. Guevara Niebla (coords.), *Universidad Nacional y Economía*. UNAM-CIIH/Miguel Ángel Porrúa, México.
- FMI (2015) *Estadísticas Financieras Internacionales, World Debt Tables*, Banco Mundial, Washington, D. C.
- Gramsci, Antonio (1981) *Cuadernos de la cárcel*, Editorial Era, México.
- Guillén Romo, Héctor (1990). *El Sexenio de Crecimiento Cero*, Era, México.
- Guillén, Arturo (2007), *Mito y realidad de la globalización neoliberal*, Miguel Ángel Porrúa, UAM, México.
- INEGI (2007). “Conformación de la Industria en México”. Instituto Nacional de Estadística y Geografía, 2007, SCIAN-INEGI, México, en: <http://www.inegi.org.mx/>
- INEGI (2007). “Industria maquiladora de exportación”. Instituto Nacional de Estadística y Geografía, edición 2007, México, disponible en: <http://www.inegi.org.mx/>
- INEGI censo económico 2010.
- Leal, Paulo (2011), “El camino hacia la conformación del nuevo Estado del siglo XXI en el contexto del desorden financiero”, *REDPOL revista electrónica*, UAM Azcapotzalco, No. 4. <http://redpol.org/>.

Heterodoxus

Economía Mexicana

- Leal, Paulo (2012). La economía mexicana ante liberación financiera. Impacto de la entrada de capitales externos en el financiamiento de la producción. Plaza y Valdés Editores, México.
- Leal, Paulo (2013). “La Política Industrial de México a través de los proyectos de nación”, en Revista ESECONOMÍA, revista de estudios económicos, tecnológicos y sociales del mundo contemporáneo de la Escuela Superior de Economía del Instituto Politécnico Nacional, volumen VIII, Número 39 tercer trimestre 2013. ISSN 1665-8310.
- Leal, Paulo (2013a) “México, inclusión social y reformas estructurales en perspectiva histórica”, Revista Red Latinoamericana de Investigación, Educación y Extensión en Políticas Publicas (Redpol) [En línea], número 7, enero-junio 2013, México, UAM - Azcapotzalco, disponible en: <http://redpol.azc.uam.mx/descargas/numero7/MEXICOINCLUSIONSOCIALYREFORMASESTRUCTURALES.pdf>.
- Luna, Matilde (1992). Los empresarios y el cambio político en México, 1970- 1987, ERA; México.
- Marichal, Carlos (2010) Nueva historia de las crisis financieras, Ed Debate, Argentina.
- Minsky, Hyman H.P. (1982), Can ‘It’ Happen Again? Essays on Instability and Finance, M.E. Sharpe Inc., Armonk,
- Núñez, Héctor (2005), Reforma y crisis del sistema bancario 1990-2000, Plaza y Valdés, México.
- Pérez, Carlota (2004) Revoluciones tecnológicas y capital financiero. Siglo XXI, México
- Porter, Michael E (1998) On Competition, Harvard Business Review Book, chapter 13, Capital disadvantage: America’s Failing Capital Investment System.
Reserva Federal, página web: www.federalreserve.gov/
- Riguzzi, Paolo y de los Ríos, Patricia (2012) ¿Destino no manifiesto? II 1867-2010, editorial UNAM, Secretaría de Relaciones Exteriores, México.
- Rivera, Miguel Ángel (1997), México: modernización capitalista y crisis, UNAM, CRIM, México.
- Rodríguez Vargas, J.J. (2005) La Nueva Fase de Desarrollo Económico y Social del Capitalismo Mundial, Tesis doctoral UNAM accesible a texto completo en <http://www.eumed.net/tesis/jjrv/>.
- Secretaría de Hacienda y Crédito Público, página web: www.shcp.gob.mx, Dirección General Adjunta de Deuda Pública.
- SHCP, Las MYPIMES en México: [/http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_informe_vocero/2013/vocero_32_2013.pdf](http://www.shcp.gob.mx/SALAPRENSA/doc_informe_vocero/2013/vocero_32_2013.pdf)
- Stiglitz Joseph (2010) Caída libre. Ed. Taurus, México
- Stiglitz, Joseph (2002), Globalization and its Discontents, Norton & Company Inc, USA.
- Ugarteche Oscar (1991) La hegemonía en crisis, Fundación Friedrich Ebert, Perú.
- Ugarteche, Oscar (2010) De La Integración Tradicional a la Integración Estratégica: Una visión



- alternativa, Ponencia preparada para el XXXV aniversario del CELA, 24 de agosto, 2010, Coordinación de Humanidades-UNAM.
- Ugarteche, Óscar (2014) *Arquitectura financiera internacional: una genealogía de 1850-2008*, México, UNAM- IIEc.
- Ugarteche, Oscar (2010) *Historia crítica del FMI*, Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, México.
- Ugarteche, Oscar (2012) “El complejo bancario y la privatización de la gobernanza financiera” en *Jornadas Monetarias del Banco Central de la República Argentina*, 1 y 2 de octubre 2012.
- United States Department of Labor (<http://www.dol.gov/>)
- Vargas, Mendoza José (2014) *Nuevo ciclo de endeudamiento externo de la economía mexicana*, Editorial Sísifo, México.



[Regreso al índice](#)

Heterodoxus

Economía Latinoamericana

Entrevista de Michael Hardt y Álvaro Reyes a Raúl Zibechi

La entrevista que Michael Hardt y Álvaro Reyes le hicieran recientemente al reconocido experto en la dinámica de las luchas que los movimientos sociales anti-sistémicos y contra-estatales latinoamericanos han asumido, Raúl Zibechi, en mucho complace a *Heterodoxus* reproducirla en la presente cuarta entrega. Nuevo número, con el que concluye un primer año de exitosas labores editoriales, y que, de manera virtual, ha propuesto un trascendente debate auto-centrado en las nuevas formas de organización y lucha desde la investigación y el análisis económico que estos nuevos movimientos han venido asumiendo. Se trata, nos parece, de abordar el modo renovador que estas luchas adoptaron desde el quehacer alternativo al seno de las luchas concretas por la emancipación y que, en el todavía nuevo siglo XXI, se han librado por doquier en el Cono Sur. Y sobre todo se trata, también, de explorar la factibilidad de aquellas otras luchas que todavía están llamadas a emerger de modo innovador. Y si ya lo hicieron, las anteriores para luchar por cambiar el existente humano, las nuevas que sobrevendrán debieran asumir análogas vocaciones combativas para enriquecer la experiencia de lucha todavía más en aquellas regiones en que ya madura un nuevo ciclo de luchas para el desarrollo en otro nivel superior para su dinámica liberadora contra el capitalismo salvaje y neoliberal, y que, en general, ahora acumulan la fuerza suficiente que se precisa para la nueva ebullición social que aún puja para contribuir a detonar, por muchas partes, con otras luchas de alcance universal para el desarrollo de la imprescindible subjetividad político-revolucionaria, como en el caso concreto del tremor autonomista de factura campesino-indígena vivido desde la resistencia, por la autonomía y la emancipación integral que ya se ha vivido en los aleccionadores años recientes e iniciales del nuevo siglo XXI.

Heterodoxus ha decidido reproducir esta entrevista apenas la víspera inédita en México y que, apareció en el trascendente y revulsivo libro más reciente de Raúl Zibechi, *Descolonizar el pensamiento crítico y las rebeldías. Autonomías y emancipaciones en la era del progresismo* y editado por Bajo Tierra Ediciones en el curso de 2015. Lo hacemos citando su fuente original que nos interesa divulgar, toda vez que suscribimos el gran interés de su contenido para repensar críticamente el presente latinoamericano y porque, la naturaleza académica y política de nuestros virtuales esfuerzos editoriales, en ningún sentido de lucro, son amparados por el autor y sus editores originarios, bajo la licencia legal de *Creative Commons*.

Alfredo Velarde

Nuevas formas de hacer: la construcción de otro mundo en América Latina. Entrevista de Michael Hardt y Alvaro Reyes a Raúl Zibechi¹

Experiencias de organización democrática

Michael Hardt y Alvaro Reyes: En algunos de sus libros describe y analiza los modos horizontales, autónomos y democráticos de organización que caracterizan a la última oleada

1. *The South Atlantic Quarterly*, Duke University Press, Winter 2012, pp. 165-191. Notas de RamorRyan.



Economía Latinoamericana

de movimientos. ¿Cuáles son las principales características organizativas que diferencian a estos movimientos de la mayor parte de los movimientos del periodo anterior? ¿Cuáles considera que son las principales ventajas de estas experiencias de organización? ¿Cuáles han sido los éxitos más importantes de estos modos de acción? ¿Observa deficiencias o peligros en estas formas democráticas de organización?

Raúl Zibechi: La diferencia más importante es que no son organizaciones estadocéntricas, o sea, jerarquizadas, con una estricta división entre dirección y bases, entre quienes dan las órdenes y quienes las ejecutan, entre saber y hacer. Digamos que el viejo movimiento sindical tiene una organización fordista y taylorista, y en ese sentido ha sido simétrico al capital. Al ser jerárquico también es simétrico al Estado, aunque esta afirmación es algo simplista. Las grandes reuniones tienen una disposición especial, centrada en una mesa en la que se sientan los dirigentes que ordenan y dirigen las asambleas, mientras la “masa” está físicamente en un nivel más bajo, escucha pasivamente y sólo puede hablar cuando la mesa lo autoriza. En América Latina, ese tipo de organización dejó de ser la más activa y creativa.

Las nuevas organizaciones son más pequeñas, no tienen equipos dirigentes tan separados de las bases-y a veces ni siquiera tienen equipos permanentes de dirección. Pero, la diferencia más notable se registra en la escala micro. Ahí las reuniones, encuentros o asambleas son más pequeñas; la gente se suele sentar en círculo, los “dirigentes” se limitan a pasar la

palabra y muchas veces son nombrados sólo para cumplir esa función. La palabra fluye, a veces como una “catarata turbulenta”, como señala Carlos Lenkersdorf al describir una asamblea tojolabal (Lenkersdorf, 2004: 22). Son relaciones cara a cara, directas, sin intermediarios. Claro que la mayor parte de las veces predominan formas de organización intermedias, digamos, entre la asociación y la comunidad.

Algo muy común en el nuevo tipo de organizaciones es que si son muy grandes, en la base las cosas funcionan más o menos como las describí arriba; pero, a medida que se asciende en la jerarquía se van pareciendo al modelo tradicional. Algo así sucede en el Movimiento de los Trabajadores Rurales Sin Tierra de Brasil y en la Confederación de Nacionalidades Indígenas del Ecuador (Conaie), lo que indica que en una escala mayor a la comunidad o al grupo local de base no es sencillo encontrar formas alternativas de organización.

Creo que la gran ventaja que presentan es que, como no son organizaciones estadocéntricas, tienden a superar la burocracia, una forma tradicional, elemental y muy antigua de dominación. El Estado es burocracia. No sólo es eso; sin embargo, la burocracia civil y militar es una de sus características básicas. La mayor parte de la población pobre en América Latina vive su vida cotidiana al margen del Estado, y para luchar va descubriendo que no necesita organizarse al estilo estatal. A mi modo de ver, ése es un cambio estructural positivo respecto al obrero manual de antaño, cuya vida cotidiana en la fábrica estaba



Economía Latinoamericana

espacial y temporalmente reglamentada por el capital y el Estado, a tal punto que para defender sus intereses no tenía otro camino que organizarse estatalmente. Ése fue uno de los grandes éxitos del Estado de Bienestar.

Ahora los nuevos movimientos experimentan algo diferente, con sectores de la población que han sido expulsados hacia los márgenes, que ya no están incluidos. Entonces, sus formas de organizarse ya no se diferencian de aquellas que practican en su vida cotidiana; por ejemplo, las mujeres en sus barrios, en sus mercados, en sus vecindarios. La tendencia, por lo menos hasta que aparecen los gobiernos progresistas con sus políticas sociales, es trasladar los modos y formas de hacer de la vida cotidiana a la organización político-social. Y pueden verse reuniones con estilos muy similares a las “reuniones” de jóvenes o de mujeres en sus barrios, es decir, formas no tayloristas, no ordenadas ni jerarquizadas de estar juntos.

En *dispersar el poder* intenté mostrar cómo ese tipo de organización arraigada en la vida cotidiana permitió a los habitantes de El Alto y del Altiplano boliviano bloquear la máquina represiva del Estado, o sea, al ejército y la policía. Cómo la dispersión organizativa fue más potente que la centralización estatal o sindical, porque los sindicatos no jugaron el menor papel en la revuelta boliviana. Algo similar ocurrió en Argentina el 19 y 20 de diciembre de 2001, en Caracas cuando el golpe de Estado contra Chávez, en situaciones en que la población por sí misma y con sus propios recursos cotidianos fue capaz de destituir a los de arriba.

No denominaría a este tipo de organización como democrática. Me parece algo más complejo. Félix Patzi dice que la comunidad andina no es democrática sino que implica un “autoritarismo consensuado” (Patzi, 2004: 177). Honestamente, no defiendo las formas democráticas como si fueran superiores. La familia no puede funcionar de modo democrático, porque no todos sus miembros tienen las mismas responsabilidades y deberes, ni las mismas capacidades de aportar al colectivo. Pienso que eso que llamamos democracia es un modo de dominación creado por Occidente, pero esto nos llevaría por otro camino.

Este modo de organizarse con base en los modos de la vida cotidiana es lento, requiere mucho tiempo para la toma de decisiones y probablemente no puede ejercerse más allá de los grupos locales, en los que la confianza personal es grande y en los que hay muchos pequeños intereses cotidianos en común. Por lo tanto, creo que no es el paradigma perfecto a oponerle a las grandes burocracias, sino un modo que han encontrado miles de grupos de base para resistir de forma autónoma. Quiero decir que no podemos pedirle más de lo que está dando. Ahí tenemos la crisis de los Foros Sociales, que han perdido fuerza, entre otras razones, porque fueron atrapados por los más capaces, los que tienen más habilidad para “dirigir” asambleas, para conseguir dinero para viajar, etcétera, o sea, profesionales universitarios y de ONG. Eso muestra uno de los límites de este nuevo “modo de hacer”, nombre que prefiero al de “organización”, que siempre tiene un aire taylorista.



Los orígenes

MH/AR: Es imposible, por supuesto, establecer la fecha concreta en que se origina un fenómeno tan complejo como un movimiento político, pero encontramos periodizaciones interesantes y útiles, en parte, porque a menudo ponen de relieve nuestras hipótesis acerca de la naturaleza y la dinámica de los movimientos. Algunas personas, por ejemplo, fechan el nacimiento de la actual ola de movimientos de América Latina en el levantamiento zapatista del 1 de enero de 1994, poniendo así énfasis tanto en su desafío a las políticas neoliberales, como el TLC, y sus modos horizontales y autónomos de organización. Otros remontan el nacimiento de estos movimientos a 1989, aunque enfatizan características similares. Concebir el origen en el Caracazo venezolano (los disturbios y saqueos en respuesta a las políticas de privatizaciones y ajustes impuestas por el FMI) puede servir para subrayar la oposición al neoliberalismo. Sin embargo, si se localizara el nacimiento de los nuevos movimientos en la ofensiva final del FMLN en El Salvador -y se la interpreta como el punto álgido y el drama final del foquismo- esto podría apuntar hacia el desarrollo posterior de estrategias autónomas y horizontales de la lucha social. Nos parece interesante, en cambio, que en varias de sus obras, usted señala 1968 como el periodo de gestación de la actual ola de movimientos. ¿Qué ganamos al remontar la fecha de nacimiento a 1968? ¿Eso nos ayudará a ver de otra manera, por ejemplo, las formas de poder predominantes en los movimientos? ¿sus formas de organización? Y, más en general, ¿qué está en juego en estas periodizaciones?

RZ: Mi referencia a 1968 es porque busco las raíces de este proceso. Encuentro dos procesos que arrancan en ese periodo. Por un lado, el nuevo papel que tienen las mujeres y los jóvenes, o sea, una crisis o cambio en el patriarcado, que es muy visible en las pequeñas organizaciones de base. Mi forma de entender el patriarcado en este punto, que no es la única por cierto, es como un modo de trabar e impedir la circulación de la energía social. Cuando el patriarcado comienza a ser desgastado, la energía creativa empieza a fluir. El patriarcado afecta de modo principal a las mujeres y a los jóvenes pobres, que en su impensa mayoría son indios, negros o mestizos. Hago hincapié en esa fecha, porque me parece evidente que ese proceso que Wallerstein llama “revolución de 1968” (Arrighi, Hopkins y Wallerstein, 1999: 99) empezó a romper un muro de contención, y que quienes lo hicieron -y aquí en el Sur hay una historia diferente a la del Norte que no ha sido aún escrita- no fueron, tal vez, las mujeres en general sino los jóvenes y las jóvenes, ayudados, no por el empleo fabril o el acceso a la educación, sino sobre todo por la experiencia compartida en comunidades eclesiales de base (teología de la liberación), por la militancia guevarista en grupos armados o no armados, por la ruptura del orden comunitario tradicional, y por un largo etcétera que para generaciones enteras supuso vivir nuevas experiencias culturales, diferentes a las que vivieron sus padres. Pero insisto, no es algo “dado” por el sistema (la píldora, el trabajo fabril) sino algo creado abajo por diversos actores juveniles. Sólo en Brasil hubo 80 000 comunidades eclesiales, entre ocho y diez millones de personas que en la década de 1960 experimentaban algo



Economía Latinoamericana

colectivo diferente. Eso es lo que me interesa cuando digo 1968.

Lo segundo es periodizar la aparición de nuevas organizaciones. Para comprender la revuelta boliviana de 2000-2005 se puede recordar lo que sucedió en la década de 1990: las grandes marchas por la soberanía y la vida de los cocaleros, los grupos amazónicos y otros. Y es ineludible mirar 1973, o sea, el Manifiesto de Tiahuanaco, momento en que nace la corriente katarista.² Leer ese documento y compararlo con las Tesis de Pulacayo escritas por el sindicato minero en 1947 es comparar un manifiesto troskista tradicional, muy revolucionario por cierto, pero eurocéntrico, con un texto escrito por aymaras alfabetizados luego de la revolución de 1952, que colocan el problema de la opresión al lado del de la explotación.

Para entender el zapatismo es necesario viajar hasta ese mismo 1973, cuando se reúne el Congreso Indígena de San Cristóbal de las Casas, la primera puesta en común de todas las etnias de Chiapas que hasta ese momento nunca se habían juntado. Ese congreso está en la raíz del zapatismo, del mismo modo que la fundación de Ecuarrunari en 1972 está en la raíz de la Conaie, protagonista de los levantamientos posteriores a 1990, hasta los que llevan a Correa al gobierno. Y así podemos seguir por todo el continente. La

primera ocupación de tierras en Brasil se produce en el sur en 1979, la primera ronda de las Madres de Plaza de Mayo, que aún no tenían ese nombre, fue en 1977.

Entonces, cuando digo 1968 lo digo en un doble sentido. Para referirme a los cambios en el seno del mundo popular o del abajo, cambios culturales que luego se traducen en una nueva forma de hacer política, lo que resumo en la crisis del patriarcado (no como fin de la dominación sino como imposibilidad de contener las energías creativas) y, por otro lado, a lo que podemos llamar la renovación, que la periodizo en las fechas que mencioné. Esta renovación se relaciona con el tope mostrado por los modos de hacer estadocéntricos y con la aparición de una nueva generación de colectivos. A mi modo de ver, el caso más elocuente, que muestra de modo transparente los límites de lo viejo y el ascenso de lo nuevo es Bolivia, donde lo viejo es nada menos que la Central Obrera Boliviana (COB), un poder paralelo de una potencia inmensa, que se cae a pedazos en pocos años, como lo analizó brillantemente Alvaro García (García Linera, 1999; 2004).

Aquí, lo importante es pensar que lo viejo se cae, por decirlo así, no sólo por los límites externos, el Consenso de Washington, sino por los límites internos entre los cuales la generalización de la lógica comunal jugó

2. Por katarismo se entiende la corriente política inspirada en el levantamiento liderado por Julián Apasa Nina, quien tomó el nombre de Túpac Katari, y su esposa, Bartolina Sisa, cuyas fuerzas sitiaron a los españoles en La Paz en 1871. Luego de derrotados fueron descuartizados y sus restos esparcidos en numerosos lugares de Bolivia. En 1973 un grupo de profesores aymaras redactó el Manifiesto de Tiahuanaco inspirado en la gesta de Katari, dando inicio a la corriente katarista que en 1989 desplazó a los sectores que apoyaban al gobierno militar de la confederación campesina oficialista dando nacimiento a la Confederación Sindical Única de Trabajadores Campesinos de Bolivia (CSUTCB). Desde entonces el katarismo es la corriente política hegemónica en el Altiplano boliviano.



Economía Latinoamericana

un papel muy relevante. En Bolivia, el gran fracaso de la revolución de 1952 ante las comunidades fue su derrota en las áreas rurales, cuando falló a la hora de imponer el sindicato como alternativa modernizante ante la comunidad visualizada como lo arcaico. En este caso, el patriarcado tenía nombre de sindicato, operando como una especie de poder sobre la comunidad, que ésta no rechazó pero fue carcomiendo, debilitándolo paso a paso, día a día, con un estilo de hacer, si me permiten, más femenino que masculino, más sutil que frontal. Esa victoria cultural-política de la comunidad resulta clave para entender todo lo que vino después, o sea, el katarismo, la reivindicación de Túpac Katari y Bartolina Sisa (nunca uno u otro sino los dos), un proceso de descolonización desde abajo, asombroso, que aún está lejos de haber concluido.

El mapa de las diferencias

MH/AR: En relación a esta oleada de luchas latinoamericanas quedamos impresionados por las continuidades notables del pensamiento político y por la comunicación entre los movimientos, desde Chiapas hasta la Patagonia. De hecho, su trabajo en todo el continente ha puesto de manifiesto estos puntos en común, a la vez que hace hincapié en las diferencias y en las singularidades de las diversas situaciones nacionales y locales. En cuanto a la relación entre los gobiernos progresistas y los movimientos sociales, ¿cuáles son las líneas más importantes de divisiones y de continuidades? Sobre los gobiernos progresistas, por ejemplo, algunos observadores plantean que Hugo Chávez es el principal representante de la estrategia

de utilizar la autoridad del Estado contra el neoliberalismo, mientras que Lula y los Kirchner serían partidarios de un enfoque más moderado. Si uno se propone dibujar un mapa de América Latina sobre las relaciones entre los gobiernos progresistas y los movimientos sociales, ¿cuáles serían las líneas más importantes de separación y de conexión?

RZ: Es muy difícil establecer líneas divisorias con pretensión de que sean algo definitivo, porque la inestabilidad y el movimiento dentro del campo del progresismo, en el que influye de modo casi determinante la política de Estados Unidos, son permanentes. En todos los procesos hay algo en común: la continuidad del modelo extractivo, ya sea minería a cielo abierto, hidrocarburos o monocultivos. En todos los casos se trata de la producción de *commodities*, el modo que hoy asume el neoliberalismo en la región. Sin embargo, no es lo mismo lo que sucede en Venezuela o en Bolivia, donde la exportación de petróleo y gas es absolutamente hegemónica, y no ha variado después de haber transcurrido diez años de gobierno Chávez, que lo que sucede en Brasil.

En este país hay una reprimarización de las exportaciones, igual que en el resto de la región. Pero, no podemos olvidar que se trata de una potencia emergente, que tiene la segunda mayor empresa petrolera del mundo, la segunda minera, exportando aviones, siendo Embraer la tercera aeronáutica detrás de Boeing y Airbus. Si en Brasil se registra una tendencia a una desindustrialización relativa debido al brutal aumento de la exportación de *commodities*, puede imaginarse lo que está



sucediendo en el resto de la región que no cuenta con los recursos del Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES), el mayor banco de fomento del mundo que en 2009-2010 prestó más dinero que el Banco Mundial y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) juntos.

Además de la exportación de *commodities* todos los países tienen en común la expansión de políticas sociales que buscan neutralizar a los movimientos y amortiguar o impedir el conflicto. Incluso en Colombia las políticas sociales han desplazado al conflicto armado como núcleo de la acción estatal hacia los movimientos, el cual antes se resumía en represión y desapariciones. Este aspecto, junto con la mejora de la situación económica, es muy relevante, porque está en la base del actual reflujó de la acción social, pero es más importante que eso. A través de Bolsa Familia, de los planes sociales argentinos y de la Secretaría de Acción Social colombiana, los Estados, progresistas o no, están consiguiendo crear una base social para el Estado, algo que antes consiguieron a través del Welfare. Lo importante es que estas políticas no son mera continuidad del combate a la pobreza del Banco Mundial sino que toman insumos del pensamiento crítico y de los propios movimientos, al punto que los *think tank* de estas políticas son agencias como Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales (Flacso) y los ministerios de desarrollo social, como sostengo en uno de mis últimos libros (Zibechi, 2010).

El mapa de los gobiernos progresistas y de izquierda habría que completarlo estableciendo una diferencia entre aquellos países en los que la acción social hizo entrar en crisis el sistema político, como Venezuela, Bolivia y Ecuador, y aquellos como Brasil y Uruguay, donde ha predominado la estabilidad, estando Argentina en una situación intermedia. Eso indica claramente el papel actual de los movimientos. Débiles en Brasil, donde ya han cumplido su etapa histórica y ahora están en una prolongada decadencia. Fuertes en Bolivia, donde siguen impidiendo que el Estado imponga sus políticas de estabilización, como quedó demostrado a raíz del “gasolinazo” del 26 de diciembre, que Evo Morales debió suspender.³ Y en situaciones complejas en Ecuador, en que la presión del régimen contra los indígenas es muy alta porque combina aislamiento, represión, políticas sociales y entrega del agua a las multinacionales mineras.

En la recomposición de los movimientos en Argentina veo tendencias interesantes, pese a que están a la defensiva ante un Estado muy activo y presente. Pero la creatividad social se mantiene, como lo muestran las cien asambleas contra la minería articuladas en la Unión de Asambleas Ciudadanas (UAC), las iniciativas educativas de las fábricas recuperadas y lo que sobrevive de los grupos piqueteros. Los 40 bachilleratos populares y la creación de una Universidad en IMPA, la más antigua empresa recuperada, muestran que hay nuevas búsquedas y que las políticas de cooptación

3. *Gasolinazo* es el nombre que recibió la movilización del pueblo boliviano en rechazo a la anulación de los subsidios a los combustibles, que representó aumentos de 83% anunciados la noche del 25 al 26 de diciembre de 2010. La intensidad de las protestas, que amenazaban desembocar en un levantamiento popular, forzaron al gobierno a anular los aumentos la noche del 31 de diciembre



Economía Latinoamericana

y neutralización de los movimientos también tienen sus límites.

En síntesis, creo que hay países como Brasil, en los que hay una evidente crisis de los movimientos, que no pueden separarse de la pujanza económica y política de esa nueva potencia emergente, hasta situaciones intermedias como las que se están dando en los demás países, donde existe una especie de ajedrez entre movimientos y gobiernos, una suerte de guerra de posiciones, un delimitar campos y espacios, una búsqueda por mantener la autonomía y en simultáneo un trabajo fuerte de cooptación. Quiero decir que fuera de Brasil hay escenarios abiertos, inciertos, en los cuales las fuerzas se mueven con cautela y no se puede decir que una u otra esté ganando de forma rotunda. Quizá la excepción positiva para los movimientos sea Perú, donde na y una fuerte respuesta contestataria a uno de los gobiernos más derechistas de la región.

La anomalía latinoamericana

MH/AR: Aunque los sentimientos antineoliberales se han generalizado en todo el mundo, los proyectos políticos neoliberales han sido particularmente intensos y coherentes en América Latina. Cuando se consideran las influencias directas e indirectas del zapatismo en los movimientos de casi todos los continentes, la resonancia y la propagación del “Que se vayan todos” argentino, o incluso, la popularidad y la influencia de una figura como Hugo Chávez más allá de las fronteras del continente, América Latina parece destacar -inclusive teniendo en cuenta sus diferencias internas- como una anomalía en el consenso global existente. Esta afirmación, ¿le parece

válida o es pura apariencia? ¿Qué realidades sociales y qué iniciativas políticas podrían explicar esta anomalía?

RZ: Me atrevería a decir que América Latina fue una anomalía durante los noventa y la primera mitad de la década de 2000, o sea, hasta que las políticas progresistas empezaron a desplegarse e influir en los diversos abajos. Pero, ahora no está tan claro; creo que estamos viviendo una situación de transición. Llevo una década estudiando el caso de Brasil porque veo que va a tener una influencia enorme en toda la región, ya que se está convirtiendo en la potencia capaz de sustituir el papel “ordenador” que tuvo Estados Unidos durante más de un siglo. Este cambio hegemónico no puede dejar de influir en los movimientos, como sucede siempre. Por eso me parece tan importante estudiar Brasil.

Por otro lado, América Latina es una de las regiones del mundo con mayor crecimiento económico, observándose como tendencia que dicho crecimiento, que ya lleva siete u ocho años, se mantendrá durante un periodo relativamente largo. Eso permite un retorno de la estabilidad política y social, así como una mayor presencia de los Estados, eso que llamamos gobernabilidad. Si esta lectura es correcta, quiere decir que los dos factores que contribuyeron a que los movimientos sociales fueran muy fuertes, es decir, la confluencia de crisis económica y deslegitimación de los gobiernos neoliberales, han llegado a su fin.

Podemos entender a los gobiernos progresistas como el paso necesario para conseguir estabilidad. Por eso creo que en los principales



Economía Latinoamericana

países el ciclo de luchas ha terminado. No obstante, en dos de ellos las cosas siguen siendo diferentes y no se ha cerrado la crisis de gobernabilidad: Venezuela y Bolivia. En gran medida por las torpezas del imperio, pero también por la potencia del abajo que no se deja domesticar, que busca de modo inorgánico mantener la autonomía y que, por hacerlo de esa manera, lo está consiguiendo. Por inorgánico quiero decir por fuera de los órganos establecidos o de las instituciones. El fracaso de las reformas en esos países es, a mi modo de ver, el éxito de las búsquedas autónomas.

Sin embargo, el escenario muestra, además, otra tendencia. En la medida en que el extractivismo sigue siendo el eje del modelo económico, no hay modo de evitar que sobre una parte de la población, es decir, que la marginalización de amplios sectores siga su curso. Lo que acaba de suceder en Buenos Aires con la masiva ocupación del Parque Indoamericano, es una muestra de que el monocultivo de soja no genera empleo y de que provoca la aglomeración de más y más personas en las periferias urbanas. En este escenario el conflicto social es inevitable. Eso no quiere decir que el ciclo de luchas no haya terminado, sino que las políticas sociales son insuficientes para contenerlo. Por lo tanto, aún asumiendo que vivimos el fin de la anomalía, abajo no hay ningún *impasse* sino que otra vez se está juntando presión, se están creando condiciones para que vuelvan los estallidos o los movimientos amplios. Estos dos años serán claves para ver por dónde vamos, porque los gobiernos tienen problemas financieros y eso los fuerza a profundizar el modelo que les

aporta dinero fresco, pero a mediano plazo esa política no tiene salida.

Influencias inversas

MH/ AR: Cuando en 1923 José Carlos Mariátegui regresó a Perú de Europa trajo consigo una carga de conocimientos sobre la teoría marxista europea y sobre los movimientos comunistas y socialistas, que adaptó de manera creativa a la realidad andina. Actualmente, sin embargo, la influencia y el flujo de inspiración se registran principalmente en la dirección opuesta. ¿Cómo ve usted el papel y la importancia del actual pensamiento político latinoamericano para aquellos que luchan en otras partes del mundo, particularmente Europa y América del Norte? ¿Qué papel juega el pensamiento indígena en todo esto? Por el contrario, ¿cuál es o debería ser la relevancia de Europa y de América del Norte para los movimientos políticos de América Latina?

RZ: Creo que tanto el pensamiento europeo como el norteamericano siguen siendo hegemónicos entre los núcleos militantes, no sólo entre los universitarios. Pienso que, aunque América Latina puede ser inspiración, tener incluso cierta influencia política, las categorías con las que se piensa y reflexiona la realidad siguen siendo eurocéntricas, salvo excepciones. Sobre este asunto el mejor ejemplo lo constituye el hecho de que se piensa el conflicto con base en el concepto de movimiento social acuñado por intelectuales del Norte para explicar la realidad de los movimientos del Norte. Creo que las diversas corrientes de eso que se ha dado en llamar sociología de los movimientos sociales



Economía Latinoamericana

son realmente interesantes e importantes, sobre todo cuando trabajan sobre la realidad concreta. Estudios como “Freedom Summer” de Mc Adam, los trabajos de Tilly, Tarrow, Melucci y otros, han sido aportes que no podemos ignorar (Mc Adam, 1990; Tilly, 2004; Tarrow, 1997; Melucci, 1996). Pero me parece que son de escasa utilidad para pensar nuestra realidad.

Las teorías sobre los movimientos sociales parten de considerar que existe *una* sociedad, y que una parte de ella, una clase social, un sector desfavorecido u oprimido, en determinado momento manifiesta reclamos al Estado para ser escuchado, para que sus demandas sean atendidas. Entonces aparece un conjunto de análisis centrados en la forma organizativa de la acción colectiva, en la estructura de las oportunidades, en los recursos culturales que se ponen en movimiento, etcétera, etcétera. O sea, diversos modos de explicar cómo en *una* sociedad unificada, con un Estado, *una* justicia, *un* sistema político de toma de decisiones, se resuelven o expresan las diferencias, las desventajas, las opresiones.

Pero, en América Latina no tenemos *una* sociedad, sino algo diferente. Además de las clases, los grupos étnicos y étnicos, los géneros y sexos, tenemos otra realidad que a menudo ni siquiera es entendida por nuestros intelectuales. Lo que quiero decir es que hay dos sistemas, aunque la palabra “sistema” no me satisface porque no son simétricos. Por un lado, tenemos una sociedad oficial, hegemónica, de herencia colonial, con sus instituciones, sus modos de hacer, su justicia y todo eso. Por otro, hay otra sociedad que puede

estar afincada en las remotas áreas rurales y se organiza en comunidades, y también en las amplias periferias urbanas, que tiene otros modos y formas de organizarse; que tiene su propia justicia, sus formas de producción, y toda una organización para tomar decisiones paralela o al margen de la establecida. La argamasa de esa otra sociedad son relaciones sociales no capitalistas o no destinadas a la acumulación de capital y de poder sino a reproducir la vida de los que no tienen lugar en la sociedad hegemónica.

Esta sociedad otra no existe como un Estado al lado de otro Estado. Porque es una sociedad fragmentaria? , no institucionalizada y, lo más importante: es visible cuando se pone en movimiento, cuando actúa de modo diferente al establecido, precisamente porque no se organiza en torno a instituciones estatales. Esto no tiene mucho que ver con los movimientos sociales, sino que lo que llamamos movimientos es producto de esa diferencia, no su causa. Dicho de otro modo, la movilización social se pone en pie no como forma de reclamarle al Estado derechos o soluciones, que sería lo tradicional, sino como el camino para que el Estado la reconozca, la visualice, la respete. Es cierto que muchos dirigentes hablan de derechos y todo ese lenguaje estatista, pero eso no tiene la menor relevancia. Tampoco importa mucho a quién elige esa sociedad otra para que gestione sus intereses en el Estado, porque ese Estado sigue siendo vivido como ajeno, incluso en Bolivia, como acaba de verse, donde supuestamente el Estado ha sido refundado. Para comprender esta realidad es más útil el tiempo largo y la reflexión filosófica, pero no la política de



Economía Latinoamericana

lo posible, porque lo posible es siempre el Estado. Por eso, para entender esto me interesa más Clastres, un antropólogo-filósofo de los pueblos sin Estado (Clastres, 2004).

Para explicar esta realidad hay muy pocos trabajos. Conozco el más reciente de James Scott (2009), *The art of not being governed*, pero se reduce a las áreas rurales y sostiene que ese mundo ya no existe. En América Latina sólo conozco los estudios del venezolano Alejandro Moreno (2000: 163-176) relativos a las periferias de Caracas, los del grupo peruano Proyecto Andino de Tecnologías Campesinas (Pratec) sobre comunidades rurales, algunos trabajos de Silvia Rivera (2007) acerca de aymaras urbanas, algo de Luis Tapia (2007: 47-63), también de Bolivia, de Rodrigo Montoya (2010) sobre quechuas limeños y poco más. De algún modo, todo el trabajo teórico del subcomandante Marcos va en esa dirección, o sea, la de mostrar cómo ahí abajo y a la izquierda existe un mundo otro y que, para poder verlo, no sirven los libros sino la participación activa en los espacios de educación, de salud, de producción, de toma de decisiones de las comunidades.

Creo que lo peor que podemos hacer es intentar comprender esta realidad con base en conceptos como “movimientos sociales”, porque implica aplicar categorías ajenas a aquello que se pretende comprender. Me llama mucho la atención que pensadores que se dedican a la descolonización insistan en este modo de ver la realidad. Que, por cierto, no es sólo un problema de los intelectuales y activistas del Norte, porque en el Sur las cosas funcionan igual. Al parecer, este impresionante

ciclo de luchas que hemos vivido entre los noventa y principios del nuevo siglo no ha tocado las certezas intelectuales y políticas adquiridas, como si la teoría revolucionaria fuera impermeable a la realidad. En el fondo hay un problema epistemológico, que radica en cómo, cuándo y dónde es posible conocer. Pienso que el momento de la revuelta es el que ilumina la sociedad otra, que vuelve a pasar desapercibida cuando se diluye la rebelión. Tomar ese momento como eje epistemológico supone comprender *en* movimiento, *en* los espacios de la revuelta, *en* sus tiempos, y eso desarticula completamente la sociología y la política institucionales.

Me parece que la práctica indígena cuestiona las concepciones revolucionarias occidentales en varios aspectos. No veo que haya intelectuales no indios que estén dispuestos a dar el estatuto de teoría revolucionaria a la acción colectiva india y a sus pensamientos, pese a que ha mostrado de sobra su capacidad de combate y de transformación. Al parecer sólo lo estadocéntrico es teorizable. Me pregunto cómo sería una teoría de la revolución que dejara de lado la tábula rasa y tomara en serio el Pachakutik, por ejemplo. Es decir, que lo nuevo ya está en lo viejo y que lo que llamamos “cambio” es la restauración de un equilibrio perdido que supone que lo que estaba al margen o en la oscuridad pasa a estar en el centro. Cómo sería un pensamiento rebelde, mejor que revolucionario, en el que lo masculino y lo femenino sean complementarios en vez de opuestos antagónicos. En el fondo, se trata de ir más allá de la dialéctica, de evitar el concepto de síntesis, inexistente en las cosmovisiones



indias, y trabajar con otras categorías. Marx decía que el mundo nuevo ya existe en el viejo y podía pensar en términos de no exclusión, esto es, no dialécticos; pero hoy esto parece muy extraño y en el pequeño sector crítico hay más familiaridad con Deleuze y Nietzsche que con Felipe Quispe y con Luis Macas.

Movimientos indígenas

MH/ AR: En muchas partes de América Latina los movimientos indígenas han jugado un papel particularmente inspirador en esta última oleada de movilizaciones y sin duda uno podría argumentar que las innovaciones en la organización de estos movimientos han sido fundamentales para la eficacia de este ciclo de protestas. (Las “Juntas de Buen Gobierno” Zapatistas o los consejos vecinales de El Alto son sólo dos ejemplos que vienen a la mente al respecto.) Es decir, a partir de la década de 1970, en el sur de México, Bolivia, Chile o Colombia los movimientos indígenas desplazaron desde los márgenes a los protagonistas centrales del cambio social en toda la región. ¿Qué es lo que podría explicar el notable éxito de estos movimientos? ¿Cuáles han sido en su opinión los mayores frutos de este cambio? En las últimas décadas, ¿de qué manera han cambiado la izquierda indígena y, quizá lo más importante, las izquierdas no-indígenas, con el fin de hacer posible este resultado?

RZ: Es muy difícil saberlo. Sinceramente, para explicar un cambio de esta envergadura, tan profundo y completo, que se traduce en el triunfo de la comunidad frente a la asociación, por decirlo en pocas y excesivamente esquemáticas palabras, no puede ser

comprendido apelando a la coyuntura. Creo que en el último medio siglo, sin duda, en América Latina se ha producido un viraje histórico, que se relaciona no sólo con los sectores sociales sino con algo que podemos llamar lo civilizacional.

La pregunta sería: ¿por qué después de cinco siglos de represión, genocidio, marginalización, asimilación cultural y domesticación, los pueblos indios emergen con tanta potencia? Es evidente que hay varias respuestas posibles y que un solo argumento no sería satisfactorio. Pienso que hay cambios de larga duración, como la instalación de la lógica comunitaria, a los que deben sumarse cambios en el corto plazo, como las reformas neoliberales que forzaron a ese otro mundo a moverse para no desaparecer. Tal vez un diálogo entre largo y corto plazo pueda ayudar a comprender estos cambios.

Quizá lo más significativo sea que lo que denomino “lógica comunitaria” o sea, las cosmovisiones indias, tiene empatía con los mundos que nacen entre los no indígenas, es decir, en las periferias urbanas. Si observamos, por ejemplo, las villas de Buenos Aires, en las que viven dos millones de personas que representan entre 15 y 20% de la población de la ciudad, encontramos que los modos de hacer indígenas son ya el sentido común de la organización popular villera. Cuando la población de estas villas, ya sean paraguayos, bolivianos o argentinos del norte, construye iglesias, lo hace en minga (trabajo comunitario), porque es el sentido común de resolver los problemas. Las fiestas son de carácter comunitario y los



Economía Latinoamericana

nombres de las iglesias y de las fiestas son indígenas, aunque una parte sustancial de esa población no es india. Quiero decir que lo étnico no tiene mucha importancia, que lo que hay que atender son los modos de hacer, las prácticas colectivas que, sin duda, son comunitarias. Encontramos una suerte de mestizaje entre prácticas vinculadas al mundo cristiano (como las comunidades de base) y otras vinculadas al mundo indio, e incluso, al mundo campesino, que están viviendo un fuerte mestizaje. Este sector es hoy el más activo, inclusive en países como Argentina y Chile. Lo que nosotros podemos aprender es esa otra forma de hacer, los vínculos cara a cara, a no crear organizaciones instrumentales sino organizaciones en las que las personas no son medios sino fines.

Movimientos sociales y gobiernos progresistas

MH/ AR: En la última década, en América Latina, el núcleo dinámico de la política de izquierda gira con frecuencia en torno a la relación entre los movimientos sociales y los gobiernos progresistas. Muchos enfatizan -con razón, en nuestra opinión- en el hecho de que los gobiernos de izquierda llegaron al poder montados sobre las espaldas de los movimientos sociales. Estamos más interesados, sin embargo, en su punto de vista acerca de estas relaciones después de los triunfos electorales. Somos conscientes de la existencia de al menos tres concepciones relativas a la forma que debe tener esta relación. La primera es la posición hegemónica, que ve al gobierno progresista como la fuerza directriz principal y a los movimientos sociales como secundarios, contribuyendo a la consecución de las

políticas de los gobiernos. En segundo lugar está la posición que defiende la colaboración, que propone que el Estado y los movimientos sociales deben acordar tanto como sea posible los diversos proyectos. Y luego, algunos de los autores de esta corriente, como Roland Denis y el Grupo Acontecimiento, abogan por una tercera opción, una “otra política” en la que los movimientos sociales mantienen su autonomía respecto de la dirección del Estado. ¿Cómo entender la dinámica actual entre los gobiernos progresistas y los movimientos sociales? ¿Qué actitud cree que deben tomar los movimientos sociales con respecto a los gobiernos progresistas?

RZ: Es evidente que simpatizo con la posición de Denis y del Grupo Acontecimiento, en el sentido de que el cambio social y una política verdaderamente diferente no pueden surgir de los gobiernos sino de los diversos abajo. Pero, hay un problema que no es menor y que recién estamos empezando a visualizar: una vez que llegan al poder los gobiernos progresistas los movimientos ya son otros. No se puede seguir pensando en aquellos movimientos porque eso cambió, ya no siguen siendo iguales y, por lo tanto, la relación con sus gobiernos no puede ser del mismo tipo que cuando las izquierdas y los movimientos compartían las barricadas. Por definición, un movimiento existe contra o en conflicto con un gobierno. O, mejor, el conflicto es el que da forma y vida al movimiento. En este periodo, los grupos menos impactados por el Estado y el mercado, o sea, por las políticas sociales y el consumismo, están siendo los más activos. A menudo están creando otras organizaciones, como lo hacen los jóvenes *hip hop* de Quito,



o los indios amazónicos que se oponen al extractivismo, como los yupka de Venezuela, y así en todos los países. Suele suceder que los sectores que estuvieron a la cabeza durante un ciclo de luchas luego se convierten en los más afines al nuevo gobierno, porque son los más privilegiados por la nueva gubernamentalidad al punto que se vuelven su base de apoyo más sólida.

Lo que hay que entender es que una parte sustancial de los movimientos de los noventa, no todos pero sí una parte decisiva, se ha convertido en la clave de la nueva forma de gobernar. Y, por lo tanto, los nuevos movimientos están surgiendo por fuera de esa relación, porque el nuevo modo de gobernar ha sido construido a medias entre fuerzas progresistas y movimientos. No critico esa relación, no estoy en contra de lo que hoy hacen las Madres de Plaza de Mayo, quienes apoyan fervientemente y sin fisuras al gobierno kirchnerista, pero es evidente que lo más creativo está surgiendo en otros espacios.

Poder estatal

MH/ AR: ¿Cuáles considera los principales peligros y beneficios que implica la llegada al gobierno de los partidos progresistas? ¿Alcanzar la administración del Estado ha sido de alguna manera un regalo envenenado o el acceso al Estado es un paso más en el proyecto de los movimientos?

RZ: Suelo decir que para comprender lo que sucede hay que mirar tres escenarios: las relaciones interestatales, o sea, la cuestión de los gobiernos, la relación entre movimientos y Estados, es decir, la cuestión de la

emancipación, y la relación entre el desarrollo y el buen vivir, esto es, el posdesarrollo. Si miramos la cuestión estatal, la existencia de gobiernos progresistas es muy positiva, porque en ellos se juega la relación con Estados Unidos y con las grandes multinacionales del Norte, la crisis de la dominación imperialista que estos gobiernos acentúan. Pero, si observamos la cuestión de la emancipación o del desarrollo, estos gobiernos han representado un paso atrás.

El problema es que hay fuerzas sociales y políticas que no pueden tener otro horizonte más que ser gobierno, que convertirse en administradores del Estado. El Partido de los Trabajadores de Brasil o el Frente Amplio de Uruguay, que nacen con la lógica sindical, van ganando municipios y luego se hacen gobierno, no pueden tener otro horizonte más que el Estado. Incluso, los Sin Tierra de Brasil no pueden pensar en otra lógica que el cambio a través del Estado, aunque su práctica es mucho más rica que su elaboración política. Es el caso del Movimiento al Socialismo (MAS) de Bolivia, surgido de los sindicatos cocaleros, no de los ayllus del Altiplano. Ahí hay dos lógicas: la sindical que tiene toda una tradición heredada de la COB y la revolución de 1952, y la de la reconstrucción de la nación aymara, que está en la base del katarismo. Pero esta perspectiva es a largo plazo y no da respuestas a los problemas de hoy, por eso fue derrotada por el MAS.

Para resolver los problemas del hoy, hay que ser gobierno. El problema surge cuando empiezan a verse las continuidades con el Estado colonial, con la vieja política. La



Economía Latinoamericana

izquierda aún no entendió los límites del Estado-nación, entre ellos, que el Estado no puede ser refundado. Ésa es la importancia histórica del 26 de diciembre en Bolivia, un Estado que quiere ser fuerte pero no puede porque los de abajo no toleran que los dirijan como antes. Esto nos lleva a una situación de crisis permanente, que a escala nacional no se va a resolver a favor de los movimientos porque aún no han nacido instituciones posestatales.

Desarrollismo

MH/ AR: Algunos observadores critican a los gobiernos progresistas de América Latina por repetir las viejas estrategias económicas desarrollistas, especialmente en cuanto a la exportación de productos primarios y extractivos como el petróleo y la soja. ¿Cree que el desarrollismo o neodesarrollismo es un peligro significativo? ¿Puede usted imaginar alternativas económicas beneficiosas para el desarrollo o formas alternativas que rompan con las viejas estrategias de la modernización y promuevan el desarrollo no sólo económico sino social y comunitario? ¿Podríamos definir un concepto de desarrollo adecuado a nuestros proyectos políticos actuales? ¿El concepto de Buen Vivir puede ser una alternativa?

RZ: El principal problema del crecimiento con base en la exportación de *commodities*, o sea, el extractivismo, es que genera exclusión. En la producción no hay trabajadores; de hecho, hay muy pocos tanto en la soja como en la minería, y no hacen falta consumidores porque todo se exporta. Entonces tenemos un gran crecimiento del producto pero, a la vez, se mantienen la desigualdad y los niveles de

informalidad y de trabajo en negro. Este tipo de crecimiento necesita de políticas sociales compensatorias para evitar el conflicto que sería inevitable si no las hubiera. Por otro lado, ese tipo de producción beneficia a las grandes multinacionales extranjeras y en algunos casos brasileñas.

Los campesinos están perdiendo la lucha por la tierra y el *agrobusiness* la está ganando. Los gobiernos se sometieron al ciclo económico de valoración de las materias primas y eso nos está llevando a un callejón sin salida, salvo una vez más en Brasil, porque cuando el ciclo de los altos precios se termine no habrá alternativa y otra vez la prosperidad se habrá quedado en pocas manos. Entiendo a los gobiernos que dicen que necesitan dinero para pagar sus cuentas y eso los lleva a aceptar este modelo económico. Pero no estoy nada de acuerdo en que digan que el extractivismo es lo bueno, que omitan realizar el debate sobre cómo buscar y construir alternativas.

En realidad, el principal problema es que no tenemos alternativas. El Buen Vivir es algo declarativo, en lo que estoy muy de acuerdo, pero no tiene relación con la realidad. En América Latina el único país que tiene otro modelo es Cuba, y como sabemos no es un modelo para los demás, entre otras razones porque supondría un empobrecimiento generalizado sobre todo de las clases medias. En este momento de crisis del sistema y de crisis civilizatoria, el gran desafío de los movimientos antisistémicos es encontrar modos de producir y de vivir diferentes al capitalismo. Sinceramente, creo que estamos aún muy lejos de eso. En la historia ha habido



periodos de crisis del sistema sin que surgieran alternativas, como sucedió en la larga transición de la Antigüedad al feudalismo. O sea, creo que la descomposición del actual sistema, de la que estamos atravesando las primeras fases, debe ser mucho más profunda y mucho más prolongada para que nazcan fuerzas diferentes. Por lo que conozco, aún falta mucho. Algunos asentamientos Sin Tierra en Brasil pueden servir de inspiración, igual que los Caracoles y las Juntas de Buen Gobierno en Chiapas, pero la potencia del sistema todavía es muy grande y es capaz de traccionar a los miembros de estos movimientos por el sólo deseo de vivir mejor que aparentemente el capitalismo ofrece.

En síntesis, creo que para que sea posible entrar en una fase diferente de eso que llaman “desarrollismo” es necesaria una profunda revolución o mutación cultural, que modifique nuestros modos de sentir la riqueza y la pobreza, la vida y la muerte, el tiempo y el espacio, lo humano y lo no humano, y establezca relaciones no jerárquicas ni excluyentes sino complementarias entre ellos. O sea, que el ser humano vuelva a la vida sencilla sin más pretensiones que vivir en armonía con sus semejantes y consigo mismo. El Buen Vivir va en esa dirección, pero quienes lo practican –algunas comunidades andinas y amazónicas-, son minorías pobres que no entusiasman a nadie, ni siquiera a los intelectuales que en las constituciones de Bolivia y Ecuador formularon esos conceptos tan importantes.

Alternativas indígenas

MH/RZ: En la última oleada de movimientos la influencia indígena ha sido particularmente interesante porque aportó nuevos modos de pensar. Algunos incluso pueden afirmar que los movimientos indígenas han sido los más “radicales”, ya que su producción conceptual plantea la crisis de la “civilización” en lugar del callejón sin salida que implican las propuestas estrictamente “económicas” o “políticas” y, por lo tanto, pretende ofrecer alternativas más allá de lo imaginado por determinado espectro político. Por ejemplo, ¿cómo el concepto de Pachakutik⁴ podría abrir espacios para la acción que no están disponibles debido a la hegemonía de la noción liberal de “progreso” o a la idea marxista de cambios a través de la “revolución”? ¿Cómo ha alterado este desarrollo conceptual la naturaleza de la lucha política en América Latina? ¿Han tenido efecto práctico dentro de las acciones de los propios movimientos? ¿Han sido tenidos en cuenta por cualquiera de los gobiernos actuales?

RZ: Hay varios temas que el movimiento indio pone sobre la mesa. El primero es su concepción del tiempo, la relación presente-pasado. El segundo es la idea de cambio social o revolución, el Pachakutik, en relación a la tábula rasa, como ya comenté. El tercero se relaciona con el racionalismo y con la relación entre medios y fines, que involucra las ideas de estrategia y táctica, así como la cuestión del programa y del plan. Éstos son algunos de los ejes centrales de la acción revolucionaria moderna que las cosmovisiones indias cuestionan en los hechos, aunque en la mayor

4. Se trata del concepto andino del cambio social, en el cual hay un vuelco o inversión temporal que “saca” lo que está escondido dentro y hace que lo que es visible, o lo que está “fuera”, ocupe el lugar interior.



Economía Latinoamericana

parte de los casos no lo formulan de modo explícito.

En cuanto al primer aspecto, un líder indio de Ecuador dice “caminamos sobre las huellas de nuestros antepasados”. Esto quiere decir que es el pasado el que inspira la acción, no el futuro, como sucede en la modernidad. El pasado no está muerto, como dice Marcos en “Votán Zapata”, un texto central del zapatismo. Por lo tanto, cuestiona de raíz la teoría revolucionaria ilustrada, marxista y también anarquista, que mira hacia adelante. Se podría decir que, en los hechos, los revolucionarios franceses miraron hacia atrás al poner como símbolo el gorro Frigio, pero las teorizaciones siempre miran hacia el futuro. Se trata de “construir un futuro diferente” a partir de la ruptura revolucionaria. En esa afirmación se resumen las tres concepciones a las que hago referencia.

Si la revolución mira hacia el pasado es porque lo que busca es equilibrar lo que se ha desequilibrado, no crear un mundo nuevo sino algo así como ponerlo nuevamente sobre sus pies, ordenarlo, pero no en el sentido de orden estatal sino de orden cósmico, de alinear-nos con el orden superior que es el mundo, o la naturaleza, o el cosmos, según como cada uno prefiera llamarlo. Y aquí aparece la segunda cuestión: el Pachakutik. Como no se trata de crear algo nuevo sino de restablecer el equilibrio, el Pachakutik es el retorno, la vuelta de lo que estaba marginalizado, apartado, oculto, que puede ser el propio mundo indio, o el equilibrio perdido, o un concepto del tiempo no lineal sino cíclico, porque la revolución/Pachakutik es el inicio de un nuevo/viejo

ciclo, el fin de algo y el comienzo de otra cosa, pero no como la tábula rasa sino como la restauración de lo perdido/olvidado. Ya dije que esto tiene empatía con el Marx de La guerra civil en Francia, cuando hace un balance de la Comuna de París y dice que los obreros no tienen ninguna utopía lista para implantar sino apenas “dar suelta” (set free dice el texto en inglés) al mundo otro que ya existe en el seno de la sociedad burguesa agonizante. Acá la revolución no crea nada nuevo; como dice Marx, es el parto de algo que ya existe en germen, en pequeño, porque no se puede parir lo que no existe. El acto de parir es el mejor ejemplo de que ya hay algo formado para poder parirlo y que la revolución no es la que lo crea sino la que lo saca afuera y, en ese sentido, tiene relación con el Pachakutik.

La tercera se relaciona con lo que menciona Marcos acerca de que los medios son los fines. Utiliza nuestro lenguaje para cuestionar el racionalismo moderno. Lo que nos dice, creo, son por lo menos dos cosas: que la sociedad no es planificable como si fuera el barro con el que dios modeló a Adán y Eva, sino algo mucho más complejo y sobre todo impredecible. Además, nos coloca ante un doble desafío: cuestiona la relación colonial sujeto/objeto y la idea de que alguien puede modelar el futuro o lo que sea como si fuera un objeto. Si los medios son los fines, es que no existen fines más allá de una ética del buen hacer o del buen gobernar que es lo mismo. Pero esto no tiene nada que ver con la idea tradicional de revolución ni de mundo nuevo, pero sí con la de mundo otro que hay que ayudar a sostener, a crecer, a parir, etcétera.



Economía Latinoamericana

Es evidente, insisto, que esto tiene que ver con algunos de los temas de Nietzsche, como el eterno retorno, la tirada de dados, y otros. Éste me parece un campo de reflexión muy rico, que nos puede ayudar a pensar cómo relacionamos lo mejor de Occidente con lo mejor de Oriente, porque en el fondo se trata de eso, como apuntaba Anuar Abdel-Malek (Abdel-Malek, 1981). Ese diálogo entre las dos orillas de la civilización tiene en América Latina sus mejores chances, porque es donde las dos civilizaciones han convivido durante más tiempo; aunque en relación asimétrica, han convivido al fin. El zapatismo es parte de todo eso desde el punto de vista teórico y también práctico. Incorpora el feminismo, la teoría crítica, la autonomía y otras ideas occidentales. Pero nosotros, ¿estamos dispuestos a incorporar algo de la cosmovisión india? Ahí el desafío es nuestro, porque de lo contrario estamos queriendo hacer pasar al zapatismo por las “horcas caudinas” de la teoría revolucionaria moderna y leerlo con ojos marxistas, anarquistas, posmodernos o lo que se quiera. Si no nos movemos de nuestro lugar, sólo veremos la lucha indígena como un aporte interesante, casi cosmético, sin duda folclórico. Sin embargo, hoy es la mejor chance que tenemos de revisar a fondo todo lo que los revolucionarios occidentales hemos hecho rematadamente mal. Más aún: si no lo hacemos, las posibilidades de superar el capitalismo serán menores.

El papel del intelectual

MH/AR: Del mismo modo que la reciente oleada de movilización se opone al “foquismo” que caracterizó a gran parte de la izquierda latinoamericana, incluso hasta la

década de 1980, la “insurrección de masas” que identifica a muchos de estos nuevos movimientos se opone a la centralidad de la “guerra de guerrillas”. Asimismo, la crítica generalizada de la vanguardia ha llevado a una revaluación de la producción intelectual dentro de los movimientos. ¿Cómo ha visto la crítica del vanguardismo y el nuevo rol que los intelectuales desempeñan en los diversos movimientos que se han analizado? ¿Esta nueva relación ha mostrado ser productiva? ¿Cómo imagina una relación beneficiosa entre el trabajo intelectual y la política radical? O tal vez, más precisamente, ¿cómo ha imaginado las formas en que su propio trabajo se ha insertado en el panorama más amplio de lucha en el que participan estos movimientos?

RZ: En los movimientos del abajo estamos ante un periodo de transición, en el cual las viejas ideas y modos de hacer siguen existiendo pero son más débiles y en el que las nuevas aún no las han desplazado. De modo que hay una convivencia entre partido/vanguardismo y autonomía/horizontalidad, por decirlo de un modo muy simple. En todo caso, lo importante es que ya nadie defiende integralmente el vanguardismo, aunque no pocos lo siguen practicando. Otros cuantos critican la horizontalidad, pero luego, en los hechos, practican aspectos que se relacionan con ese estilo. Como se trata de culturas políticas, las transiciones son lentas, exasperantemente lentas; no obstante, hay que asumir que los tiempos de los cambios culturales son como las glaciaciones.

Yo no me defino como intelectual sino como activista/militante y pensador/educador.



Economía Latinoamericana

Bueno, tampoco, porque suena pretencioso. Pero, va por ahí. Empecé a militar en 1969 en un frente de masas de tupamaros en la escuela secundaria y nunca dejé el activismo. Ahora, por un lado escribo en periódicos con lo que me gana la vida y escribo libros, y por otro, doy talleres y cursos de formación con nuevos movimientos en varios países. El estar trabajando con movimientos y militantes me permite asegurar que muchas ideas que formulamos nosotros, me refiero a todos los que trabajamos en una dirección similar, son patrimonio de muchísima gente de los movimientos. Luego, claro, las utilizan como quieren o como pueden. Hay muchos compañeros que hablan de autonomía y de horizontalidad, pero los ves actuando como vanguardistas. Sin embargo, a veces la realidad es muy dura y las cosas no son como las imaginamos cuando escribimos o pensamos.

No creo en el papel del intelectual que definía Lenin o incluso Gramsci. O sea, el intelectual que lleva la teoría desde fuera y la inserta en el movimiento. O el intelectual orgánico que está junto al movimiento. Porque creo que los movimientos ya están formando a sus intelectuales, bien o mal pero lo hacen, y eso es muy valioso. Lo que yo puedo hacer es contribuir a desaparecer, como dice Marcos respecto al Ejército Zapatista. Hace dos años hice un curso con campesinos y grupos de periferias urbanas en Paraguay, cuyo objetivo era crear grupos de investigación para que después los propios militantes que fueron al curso pudieran replicarlos en sus comunidades y barrios. Funcionó y ellos ya pueden tener sus iniciativas de formación,

con lo cual el papel del intelectual externo se va disolviendo. Ahora lo estamos haciendo en Uruguay con grupos barriales. Es decir, el punto de partida puede parecer similar, pero el camino que recorremos es para dejar el lugar del cual partimos.

Ahí aparece una cuestión ética, no de método, porque la educación popular se ha institucionalizado; ahora trabaja para los gobiernos “progres” y está haciendo un daño enorme. El tema es quién es el centro. Si el centro es el intelectual/partido, su trabajo va a tender a consolidar ese lugar. Pero si el centro es la gente en movimiento, entonces el intelectual tiende a ser uno más en ese movimiento.

Porque, ¿qué es movimiento? Si es organización o institución, entonces funciona el rol tradicional. Pero estamos llegando a otras formulaciones sobre movimiento, que priorizan el aspecto de mover-se, deslizar-se de la identidad y del lugar material y simbólico heredados. Esto quiere decir que un verdadero movimiento es aquel en el que sus miembros cambian de lugar, algo que nos enseñan las feministas y los indios. No es movimiento aquel que, como los sindicatos, confirma y atornilla el lugar del trabajador en relación al capital. Por eso los intelectuales también nos debemos poner en movimiento y movernos del lugar ese de estar por encima de la gente.

Mirando el futuro

MH/AR: La cuestión del origen de esta oleada de movimientos, que hemos abordado anteriormente, nos lleva también a la pregunta final. Nos parece que en lo que respecta a la



Economía Latinoamericana

trayectoria histórica de estos movimientos la mayoría de los comentaristas tiene puntos de vista muy diferentes. Algunos afirman que la oleada de movimientos fue posible por una coyuntura específica, caracterizada sobre todo por las luchas contra los gobiernos neoliberales, y que ahora hemos transitado hacia un periodo diferente, que requiere distintas prácticas políticas. Otros sostienen que estos movimientos son expresiones de una época, de un cambio coyuntural, y que, por lo tanto, las formas de poder que rechazan se mantienen en su lugar y su modo de hacer política sigue siendo necesario. ¿Considera usted que la vigencia de estos movimientos quedó atrás? ¿Qué podemos esperar de los movimientos en el futuro cercano? ¿Cuáles son las iniciativas más prometedoras de estos movimientos? ¿Cuáles cree que son los mayores obstáculos que deben superar en el futuro inmediato?

RZ: El ciclo de luchas terminó, como hemos visto, pero estos movimientos iniciaron una nueva era de las luchas sociales o de clases que está en sus primeras fases. Esta nueva era es la de la autoconstrucción de un mundo otro, sin la necesidad de pasar por la toma del poder estatal, siendo ésta la principal diferencia con los periodos anteriores. El eje de las luchas cambia radicalmente: pasa de estar focalizado en el Estado a concentrarse en los territorios donde se construyen estos nuevos mundos.

El caso más evidente es el de los Caracoles zapatistas, en los que han creado un complejo de construcciones del nuevo mundo: la salud, con sus clínicas que combinan la cura de las pastillas, como dicen en referencia a

la medicina alopática, con la de las hierbas y otros modos de curar del mundo indio, como los hueseros. La educación, con sus escuelas y colegios secundarios en los que la comunidad es la que decide qué y cómo se enseña. La justicia que imparten las Juntas de Buen Gobierno. La producción familiar y cooperativa, el comercio como intercambio en mercados transparentes donde todos y todas se relacionan en pie de igualdad porque no hay monopolios. La fiesta comunitaria y el ocio, el deporte y la internet. Creo que lo más novedoso de este mundo otro es que ha sido capaz de construir formas de poder supracomunitario, como las juntas, que son poderes regionales de varios municipios que reúnen a cientos de comunidades cada uno. Y lo más importante: son poderes no estatales, rotativos, por turnos, en los que todos y todas aprenden a ser gobierno. Éste es un logro histórico, que nunca antes había existido en las luchas de los de abajo, exceptuando los 69 días que duró la Comuna de París y los breves tiempos de los sóviets antes de la reconstrucción estatal estalinista.

En el resto de América Latina tenemos experiencias no tan completas, no tan abarcativas como para decir que hay mundos nuevos, sino retazos, o algo similar a hilos de un tapiz que se está tejiendo, y destejiendo. En los asentamientos Sin Tierra se produce de otro modo, en colectivo, en algunos casos sin agrotóxicos, se experimentan nuevos modos de intercambio y de educación. En miles de comunidades andinas se producen valores de uso para mercados no capitalistas y, en algunas regiones como el Altiplano boliviano, se experimentaron formas de poder militar como



Economía Latinoamericana

el cuartel de Qalachaka con base en cientos de comunidades militarizadas. En barrios periféricos de Buenos Aires, Caracas, Bogotá, Sao Paulo, Salvador, Asunción, se produce, se enseña, se cuida la salud, en colectivo. Hay cientos de fábricas recuperadas que enseñan a producir de modo no taylorista, con una mínima división del trabajo intelectual y manual. Creo que todo esto apunta hacia la constitución de sociedades otras, que aún están en sus grados iniciales de desarrollo.

Hay varios obstáculos. El Estado y el capital, sin duda lo son. El primero por las políticas sociales que aplica y el segundo por el poder de seducción; ambos tienden a disolver las experiencias alternativas. Pero éstas deben erigir defensas materiales y simbólicas para seguir siendo y crecer. Las materiales consisten en la capacidad física de defenderse ante los inevitables ataques armados, o sea, en construir una defensa material no centralizada ni jerarquizada para que no termine parasitando al pequeño mundo nuevo. Por defensas simbólicas entiendo una cultura diferente, basada en prácticas distintas a las hegemónicas, con la suficiente potencia como para que los sueños ególatras de consumo y poder con los que seduce el capital sean disueltos por una ética de la vida. En este aspecto hemos avanzado muy poco; mientras, el capital sigue infiltrando nuestras mentes y nuestros corazones, infectando nuestros cuerpos con una capacidad de atracción tan potente que está destruyendo no sólo a la humanidad sino al planeta mismo. No es destruyendo el capital como se puede superar esta situación, porque el capital está en nosotros, sino desarrollando una potencia del amor a la vida que no puede

ser creada artificialmente. Tal vez ese tipo de amor sólo pueda renacer cuando el temor a la autoaniquilación de la humanidad nos obligue a poner por delante el sentido de responsabilidad frente al capricho de nuestros deseos.





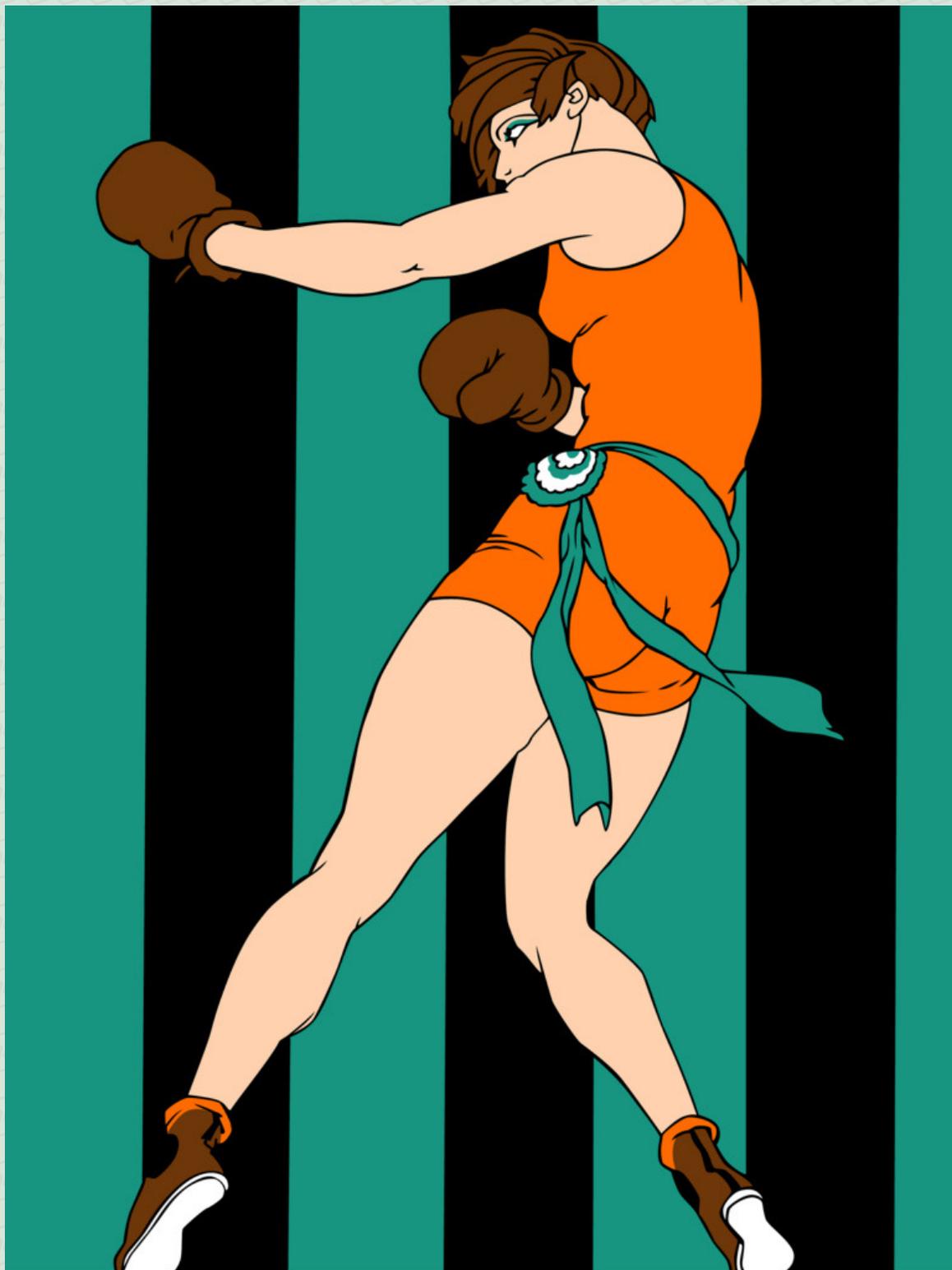
Referencias

- Abdel Malek, Anouar, *Civilizations and Social Theory*, Vol. J, Social Dialectics, Albany, State University of New York, 1981.
- Arrighí, Giovanni, Terence K. Hopkins e Immanuel Wallerstein, “1968: el gran ensayo”, en *Movimientos antisistémicos*, Madrid, Akal, 1999.
- Clastres, Pierre, *Arqueología de la violencia. La guerra en las sociedades primitivas*, Buenos Aires, FCE, 2004.
- García Linera, Álvaro, *Reproletarización. Nueva clase obrera y desarrollo del capital industrial en Bolivia (1952-1998)*, La Paz, Comuna, 1999.
- , *Sociología de los movimientos sociales*, La Paz, Oxfam/Diakonía, 2004.
- Lenkersdorf, Carlos, *Conceptos tojolabales de filosofía y del altermundo*, México, Plaza y Valdés, 2004.
- Mc Adam, Doug, *Freedom Summer*, New York, Oxford University Press, 1990.
- Melucci, Alberto, *Challenging Codes, Collective Action in the Information Age*, Cambridge, Cambridge University Press, 1996.
- Montoya Rojas, Rodrigo, *Porvenir de la cultura quechua en Perú*, Lima, Oxfam/ Conacami/ Caoi/ Universidad San Marcos, 2010.
- Moreno, Alejandro, “Superar la exclusión, conquistar la equidad: reformas, políticas y capacidades en el ámbito social”, en Edgardo Landxer (comp.), *La colonialidad del saber: eurocentrismo y ciencias sociales*, Buenos Aires, Clacso, 2000.
- Patzi, Félix, *Sistema Comunal: una propuesta alternativa al sistema liberal: una discusión rica para salir de la colonialidad y del neoliberalismo*, La Paz, Comunidad de Estudios Alternativos, 2004.
- Rivera Cusicanqui, Silvia, *Bircholas. Trabajo de mujeres: explotación capitalista y opresión colonial entre las migrantes aymaras de La Paz y El Alto*, La Paz, Mama Huaco, 2007.
- Scott, James C., *The Art of Not Being Governed: An Anarchist History of Upland Southeast Asia*, New Haven, Yale University Press, 2009.
- Tapia, Luis, “Una reflexión sobre la idea de Estado plurinacional”, en OSAL, No 22, Buenos Aires, Clacso, septiembre de 2007.
- Tarrow, Sidney, *El poder en movimiento*, Madrid, Alianza, 1997.
- Tilly, Charles, *Social Movements, 1768-2004*, Boulder, Paradigm, 2004.
- Zibechi, Raúl, *Progre-sismo. La domesticación de los conflictos sociales*, Santiago, Quimantú, 2010.

Heterodoxus



Economía Latinoamericana





Acerca del actual conflicto fronterizo colombo-venezolano: ¿Otra evidencia más del agotado “ciclo progresista” en América Latina?

Alfredo Velarde Saracho

“Los pueblos no disfrutarán de más libertad
que aquella que su audacia consiga arrebatar
al miedo”

(Stendhal, Vie de Napoleon)

Resumen. El presente texto sobre la coyuntura política que vive la región limítrofe entre Venezuela y Colombia es aprovechada por el autor para ponderar la complejidad de todos los actores que intervienen en el diferendo fronterizo (en especial los indígenas *wayuu* y *añuu* oriundos de la zona, en tanto damnificados por la ocupación militar de la región), y que se desarrolla con eventos que recrudecen el vínculo entre estas naciones devenidas en hermanas distantes. Así, se disecciona una crítica actual referida al balance que resulta posible establecer respecto a la “república bolivariana” gobernada por Nicolás Maduro. De ese modo, extiende su razonamiento a diversos asuntos que involucran al conjunto de los “gobiernos progresistas” del Cono Sur, en que el llamado ciclo progresista se agotó. El corrolato de este cuadro, es advertir la reprimarización mono exportadora de *commodities* que obligó a que esos regímenes acatasen el productivismo extractivista que impone el globalismo sistémico y que amplió el despojo a comunidades originarias en medio de la destrucción del entorno ecológico y que hacen posible, desde una otra izquierda genuina, controvertir con conocimiento de causa, al modo de Raúl Zibechi, a aquella que se denomina como tal. El autor, asegura que esa “izquierda” está lejos de serlo, señalando la urgencia por la renovación tanto del pensamiento crítico, como de las prácticas alternativas para que ello acontezca. Corresponde, al lector interesado, la evaluación sobre la pertinencia del conjunto de señalamientos que se hacen, en el contexto del momento dramático que hoy vive América Latina.

Palabras Clave: presidencias progresistas, conflicto fronterizo, Estado de Excepción, pueblos originarios, indígenas wayuu y añuu.

I. Las presidencias progresistas: de la esperanza al desencanto

Si por algo resultaron esperanzadoras las insurrecciones periféricas latinoamericanas acaecidas con fuerza telúrica desde el inicio del nuevo siglo XXI, a todo lo largo y ancho de un Cono Sur entonces conscientemente insumiso

y en sincrónica revuelta contestataria contra el caótico y depredador avatar capitalista global y sus consabidas vocaciones explotadoras, alentadas contra el persistente afán colonialista de despojo sistemático de los bienes comunes de pueblos originarios y estados nacionales por igual y que pese a todo ha continuado, de parte del globalizado capitalismo transnacional



que los ha seguido arrebatando para lucrar con ellos y destruirlos merced al ecocidio sistemático que perpetra con impunidad, ello fue así porque tal sincronía histórica excepcional, fue portadora de esperanzadoras e innegables potencialidades para un profundo cambio económico-político alternativo de fondo en la región. Empero, infortunadamente hoy, esos cambios parecen no haberse materializado aún sino de un ambivalente modo sumamente acotado o ambiguamente parcial, por la torpe dilapidación interesada de esa inédita oportunidad que parece haberse malogrado del todo en unos conspicuos casos ejemplares, y que, como en los específicos casos de Argentina, Ecuador o Brasil, pero sobre todo en Venezuela así ha ocurrido, de un modo definitivamente rotundo y que es de lamentar, por los graves efectos regresivos que ha implicado preocupantemente para toda la región subcontinental.

Esto es un hecho que, guste o no, aparece validado por el experiencia empírica reciente, mal que le pese a cierta “izquierda” blanda de horizonte limitado, y que, aunque se autodefina como “marxista bolivariana” en algunos casos no poco frecuentes, se hace notar por ser portadora de una postura de ostensible pereza mental ayuna de autocritica y claramente refractaria a procesar un necesario y urgente cambio en la cultura política¹ todavía prevalente desde un imaginario

academicista remiso del que es portadora y que se singulariza por una notoria tara suya auto-centrada en la “toma del poder” -por el poder mismo-; y, del mismo modo, por el monotemático y contraproducente “culto al Estado” que, una vez devenidos en “gobiernos progresistas” metamorfoseó su conducta política al seno del complejo entramado latinoamericano de un modo tal que, con gran celeridad, terminaron pareciéndose en forma inadmisibles y casi como dos gotas de agua a los regresivos regímenes del pasado que depusieron –esos que hoy amenazan con retornar-, con base en la potente base de masas que electoralmente los catapultó al poder en que se sustentaron en forma por demás burocrática para defraudarlas, sin cambiar cualitativamente ni el conjunto de las relaciones sociales, en general; ni las específicas relaciones económicas de producción, en particular.

¿Dónde está entonces –nos preguntamos aquí- su naturaleza progresista real? Desde nuestra perspectiva, sólo en el desplante imagológico del miope academicismo intelectualista que cree sustentarla desde un anfibológico encuadre, más que propagandístico, publicitario y de evidentes aromas incensarios que sobran por el culto a la personalidad de que son portadores, al negar la realidad objetiva que terminan ocultando.²

1. Un “cambio de cultura” –se sobreentiende que *alternativo* y de *izquierda genuino*-, en los términos declarados en entrevista con **Fabiola Palapa Quinas** por **Raúl Zibechi** para el diario *La Jornada* del miércoles 19 de agosto de 2015, en la Sección de Cultura, pág. 5^a.

2. Es de lamentar, por eso, que académicos supuestamente “serios” y “de izquierda”, como el argentino Guillermo Gigliani o los mexicanos Arturo Guillén y Luis Arismendi, se contenten con la acrítica defensa de los “regímenes pos-neoliberales”, a fortiori, sólo para convalidar gestiones estatales que son para olvidar, o de personajes muy po-



Por su parte, otros dos intelectuales estudiosos de la realidad contemporánea y en una forma más aterrizada que la de los ponentes en Casa Lamm del pasado 13 de octubre de 2015 aludidos en nuestra anterior nota al pie, supieron a su modo ver la excepcionalidad histórica de la coyuntura arriba descrita, marcada por la clara inflexión vivida en el subcontinente latinoamericano con el advenimiento del nuevo siglo XXI, aunque no imaginaran el agrio desenlace ulterior que habría de acontecer después, una vez que esa anodina además de obsoleta dizque “izquierda” estatolatra se contentara, simplemente, por sustituir a la vieja clase política conservadora de antaño, por sí misma, al frente de la polémica –y a veces hasta corrupta- gestión administrativa que ofrecieron del Estado de clase, una vez cristalizados los “regímenes progresistas” que hoy parecen ser, más bien, convenientes reemplazos sistémicos para mantener una suerte de gobernabilidad en declive sin cambiar los lamentables y entreguistas afanes económicos extractivista mono-exportadores que persisten y que no permiten avanzar en la construcción de lo nuevo e inserto en una ruta real de desarrollo económico para su gente de abajo.

En esta materia, habría que aducir que, si

lémicos como el ya desaparecido Hugo Chávez, y quien, más allá de la estridencia que lo tipificó, estaba muy lejos de una política genuinamente socialista, como lo demuestra cuán dilapidador resultó ser de la bonanza petrolera de antaño en Venezuela y que recuerda al mismísimo Estado mexicano con PEMEX durante la etapa más virulenta del capitalismo salvaje y neoliberal a la mexicana, a fin de procesar un real desarrollo económico progresista, mientras se atropellaba –y se sigue haciéndolo- a las etnias campesinas originarias para expandir el rentismo petrolero o la ecocida minería a cielo abierto, prácticas de las que surgiría –según una izquierda comunista y anarquista venezolana informada y sensible-, una suerte de “boliburguesía” que ha lucrado hasta la ignominia con los excedentes petroleros para enriquecerse personalmente de un modo grotesco y que intelectuales académicos, como los aludidos, miopes o astigmáticos, simplemente no ven. Vid. En la nota: “Encomian la actuación de Hugo Chávez”. *La Jornada*, 14 de octubre de 2015, pág. 16.

3. **Negri, Antonio y Cocco, Giuseppe.** *Global: biopoder y luchas en una América Latina globalizada.* Editoria Paidós, Buenos Aires 2006, pág 35.

bien el polémico y hasta contraproducente patrón económico extractivista los insertó en la nueva división internacional del trabajo con relativo éxito material para los gobiernos y no para la gente, en tanto que productores de commodities en economías reprimarizadas que tanto interesan al capitalismo global, los fue gradualmente antagonizando con los productores directos y los autóctonos originarios de esas tierras, en la medida que ese proceso profundizó la vieja ruta que, desde antaño lo hizo objeto de invasión y despojo, primero por las derechas explícitas del pasado –que a nadie debiera sorprender por su catadura conservadora-, y luego, por los mismos “regímenes progresistas” –algo que indigna tanto por su presunto “izquierdismo” que ha impedido sus prácticas de fáctico racismo neo-colonial anti-indígena que practican muy parecido al de la derecha explícita-. Estos intelectuales y serios estudiosos del período, dijeron en su momento algo que viene al caso, a propósito de lo que en la presente sede nos ocupa, desde el ya distante 2006, y que no permitía todavía ver a plenitud un balance correcto de su desenlace ulterior, cuando afirmaban que: “El consenso de Washington es hoy un perro muerto. Permanecen, sin embargo, los efectos destructivos de su larga eficacia y las consecuencias del imperialismo



perduran en el imperio”.³

A Negri y Cocco, formuladores de esta sentencia derivada de su análisis, les asistía sólo parcialmente la razón. Empero, no podían saber que los autodenominados “gobiernos progresistas” serían omisos en aprovechar con claridad estratégica y en favor de la gente que decían representar esa oportunidad histórica y la inercia portentosa de que gozaron así como de la misma sinergia transformadora potencial que detentaron y merced a la cual, sin duda, un cambio alternativo de fondo en alguno o algunos de esos estados nacionales que parecían experimentar un verdadero salto adelante hacia un futuro genuinamente emancipador, anti-sistémico y contra-estatal, que bien hubieran podido forzar el avance y cambio en otras muchas latitudes adicionales, quedaba congelado en un quietismo lamentable y puramente circunscrito a simplemente mantener el poder por el poder.

Tal vez Negri y Cocco, hubieran sido bastante más cautos en proferir aquella sentencia, si hubieran recordado el preciso apotegma del anarquista Bakunin, por ejemplo, según el cual “el ejercicio del poder genera intereses” y que en el accidentado tránsito de los gobiernos progresistas latinoamericanos por el poder se ha cumplido, en forma rotunda, al pie de la letra. En ese otro escenario, se hubieran podido derivar un conjunto de cambios y transformaciones de hondo calado que a estas alturas ya debieran haber sido capaces de ofrecer un paisaje renovado

y distinto, amén de mejor, al que ahora presenciamos en medio del evidente reflujo de la “ola progresista”, y que, en rigor, resultó no serlo vistos sus desenlaces postreros desde el balance actual de los primeros tres lustros del siglo XXI y que nos indican, como bien lo afirma el informado intelectual revolucionario de ascendencia tupamara, Raúl Zibechi, en su muy aleccionador e importante libro más reciente y que carece de todo desperdicio para entender la contradictoria realidad latinoamericana del más inmediato presente.⁴

En síntesis, el tránsito real que por desgracia se ha verificado en la otrora insurrecta América Latina durante los prolegómenos iniciales del todavía muy joven siglo XXI, no ha sido otro que el movimiento vivido desde la esperanza inicial que muchos tuvimos respecto de aquellos procesos, al desencanto actual por muchos de sus contraproducentes resultados objetivos y sin que los propios movimientos sociales que los alentaron inicialmente, ni la mayoría de las organizaciones civiles o populares de la región, así como la ciudadanía misma toda del Cono Sur, perciban los avances reales otrora prometidos por sus presuntas “bondades” que en forma grandilocuente se anticiparon, pero ejecutados de una tan torpe como insuficiente manera, que concluyeron en ser, en muchos casos, lo opuesto que anunciaron.

En el anterior sentido, el caso venezolano actual resulta emblemático, a la luz del complejo diferendo fronterizo colombo-

4. **Zibechi, Raúl.** Descolonizar el pensamiento crítico y las rebeldías. Autonomías y emancipación en la era del progresismo. Bajo Tierra Ediciones, México 2015 (388 págs.).



venezolano que ha irrumpido en la coyuntura reciente, y que se manifiesta como un error adicional del gobierno –el enésimo- del régimen venezolano-, al frente del cual se encuentra el taimado presidente Nicolás Maduro y a quien, poco a poco, se le ha venido agotando el bono chavista del cual todavía gozó apenas la víspera, y que, hasta hoy, le había permitido gobernar en medio de la catarata de tropiezos que caracterizan a su pobre, decepcionante y nulamente socialista desempeño; una cosa que lo ha convertido –se acepte esto o no- en el principal propagandista de la nefanda derecha golpista que tampoco –hay que decirlo con toda nitidez- es portadora de alternativa alguna a la muy grave situación venezolana que padece la gente del abajo-social explotada y oprimida de hoy en esa nación hermana y sin salidas inmediatas por la descompuesta clase política considerada en su conjunto de todo el espectro político realmente existente.

II. El Decreto de Estado de Excepción del régimen de Nicolás Maduro

En tal contexto, el polémico Estado de Excepción que el régimen del actual presidente venezolano Nicolás Maduro impuso con notable insensibilidad política, en la colindancia fronteriza colombo-venezolana no sin una controvertible ambigüedad, desde su promulgación del 7 de septiembre de 2015,

volvió a refloatar la acerada controversia entre las izquierdas latinoamericanas respecto a la naturaleza real de las autodenominadas “presidencias progresistas” del Cono Sur.⁵

Los acontecimientos que derivaron en que tal medida se dispusiera en medio de graves efectos colaterales para los habitantes de las regiones limítrofes involucradas entre ambas naciones hermanas -y que son otros damnificados directos del conflicto-, se explica por el hecho que desde la cúspide de sus respectivos gobiernos y durante años, estos han sostenido una sorda pero evidente y sabida confrontación política derivada de los antagónicos enfoques en materia de gestión administrativa de sus respectivos estados nacionales, y que hoy, a juicio de muchos, la reciente y artificial escalada en confrontación resulta desproporcionada en grado superlativo que debe ser desactivada, mientras que sus incidencias han venido siendo reportado no sin ambigüedad por la prensa regional en términos bastante confusos y nunca hasta hoy aclarados a cabalidad.

Al punto tal, que algunos analistas han insistido en que, de complicarse todavía más la crisis en la tensa relación entre estos dos vecinos distantes en materia política y que en el pasado histórico remoto fueron un solo estado-nación (la gran Colombia), muchos no descartan que el conflicto pudiera escalar a un nivel que podría alcanzar la indeseada aunque no descartable y sí posible dimensión

5. A guisa de ejemplo, ésta es una materia muy importante, entre otras, al seno de la lógica discursiva que aparece como un rasgo presente suyo en el muy importante libro del intelectual uruguayo, ex tupamaro y experto en los movimientos sociales latinoamericanos **Raúl Zibechi**. En *Descolonizar el pensamiento crítico y las rebeldías* ya arriba citado. En especial, consúltese su capítulo sobre Venezuela en que aborda su crítica del inconsecuente patrón extractivista que debe quebrarse a fin de construir una muy otra cosa diferente y mejor, en favor de un desarrollo genuino para la revuelta y enfrentada sociedad venezolana de hoy (págs. 255-262).



Economía Latinoamericana

de hostilidades, propiamente hablando, de naturaleza militar. En cualquier caso, conviene preguntarnos: ¿cómo fue posible que las cosas se tensaran en forma tan repentina e inmersa en un claro vacío de información objetiva, más allá del superficial unilateralismo en las notas de la prensa regional a un lado y otro de la frontera en crisis y de los interesados cables de las agencias de la prensa internacional y sistémica interesadas en atizar con leña el fuego? Por lo pronto, el Estado de Excepción ya provocó el allanamiento de cientos de moradas del lado venezolano, la destrucción de muchas de esas viviendas, la expulsión de al menos 1500 personas previamente investigadas, así como la “salida voluntaria” de otras 18 mil 600 en impuesto éxodo político -y contando-, en algo así como mes y medio de confuso conflicto limítrofe. Al parecer, el detonante inicial del conflicto aceleradamente descompuesto fue producto de un “altercado” que supuso el que tres soldados venezolanos y un civil fueran heridos, a resultas de un enfrentamiento con presuntos “contrabandistas” en los límites colombo-venezolanos y que según ciertas fuentes “obligó al gobierno venezolano” – algunos lo creen así, mientras otros lo suponen como una demagógica medida desorbitada y además distractora ante el acercamiento de la coyuntura electoral en la que el gobierno ve caer con celeridad la intención del voto en su favor y que la derecha explícita persigue capitalizar en el suyo-, al cierre fronterizo; la deportación de cientos de colombianos – muchos de los cuales dejaron vidas hechas completas del lado venezolano-, dado el motivo que el gobierno de Maduro esgrime con fundamento en el hecho –no se sabe si en forma probada o no-, de que esos deportados

carecían de la documentación requerida para acreditar su estancia legal en su calidad de residentes tolerados en Venezuela.

La Iglesia, por su parte y desde el lado colombiano, ya intervino a sabiendas de que sus motivaciones dudosamente piadosas y nunca virtuales bien podría reportarle al régimen dividendos por el interés político de su gobierno y del también polémico presidente paramilitar Santos, y quien encontraría en la “labor episcopal” de aquella, la posibilidad factual de reposicionarse en los círculos de opinión que lo han venido cuestionando en forma recurrente por una eventual firma de paz con las FARC en la dilatada mesa de diálogo y negociación de La Habana y por sus declaraciones que no han gustado en lo mínimo a los sectores más refractariamente conservadores a aceptar la eventual e inédita incursión de la guerrilla más añeja de América Latina en la política civil, una cosa que la obligaría a devenir en partido político, a fin de contender en futuros procesos político-electorales.

En lo que a la coyuntura política inmediata se refiere, entonces, ya el obispo de Cúcuta -diócesis fronteriza situada precisamente en la franja fronteriza del conflicto limítrofe con Venezuela-, Monseñor Víctor Manuel Ochoa, manifiesta un activismo político digno de mejor causa y que convalida al también impresentable gobierno del presidente Santos. Para él, la iglesia colombiana se encuentra trabajando en las acciones que aseguren el suministro de ropa, alimento y medicinas para atender las necesidades básicas de las personas que siguen arribando a los albergues y que han cundido del lado colombiano. La



mayoría de los expulsados que han entrado a Cúcuta, durante las semanas recientes, lo hacen tras de haber caminado entre 24, 36 o 72 horas, en estado de deshidratación evidente, sin dinero y sin más ropa que la que llevan puesta, y con el recuerdo de los desalojos violentos que se viven en la zona fronteriza. Explicó, aprovechando la coyuntura, que muchas de estas personas regresan a Colombia aterradas por haber experimentado la destrucción de sus hogares en el proceso de desalojo. Sin embargo, afirma que la diócesis recibe también a colombianos que han salido voluntariamente y que son repatriados por el clima de tensión que se vive con el gobierno de Nicolás Maduro. Y agrega:

Estos son ciudadanos que cargan con la tristeza de comenzar un patrimonio desde cero; han perdido su casa, sus posesiones y los ahorros que reunieron durante años de trabajo (...) A los deportados se les ofrece ayuda espiritual y psicológica, productos para el hogar, recursos económicos, ropa, medicinas y –concluye-, una provisión de alimentos para 15 días luego de que abandonan el albergue y regresan a su lugar de

origen.⁶

De manera que el operativo que a la postre ocasionaría la promulgación del “Decreto 1989” de Estado de Excepción y publicado en la Gaceta Oficial del gobierno venezolano mediante la Circular Número 40.740 del 7 de septiembre de 2015, ha terminado por afectar directamente a un ignoto e interesadamente difuminado tercer actor ubicado en medio del conflicto colombo-venezolano y al que debe sorprender que nadie lo vea, sobre todo porque siempre ha estado ahí, desde mucho antes, incluso, de la constitución de los dos “modernos” estados nacionales, y que, como lo hemos dicho arriba, antes fueron uno solo y el mismo a todo lo largo de los municipios afectados de Guajira, Mara y Almirante Padilla: los indígenas.⁷

III. El Estado de Excepción es una medida interna contra los pueblos indígenas de la región fronteriza y que son los mismos a uno y otro lado de la misma.

En el anterior sentido, lo que los cables de la prensa internacional –en ningún sentido neutrales- no reportan, ni mucho menos los que se emiten desde uno y otro lado de la frontera

6. En México, por lo demás, no es un accidente que notas de un talante francamente decantado por una postura abierta en favor de la contrainsurgencia así, sean propaladas y diseminadas en forma interesada por un periódico clerical y de ultraderecha evidente como lo representa en nuestro país *Desde la fe*. Véase, al respecto, la nota de **Alejandro Cruz Domínguez** firmara en el Número 970 del libelo católico y correspondiente al 27 de septiembre de 2015, pág. 7.

7. Así lo consigna con elocuencia el *Manifiesto* de potente denuncia contra el régimen presuntamente “bolivariano” de Nicolás Maduro y elaborado por la *Organización Intercultural por la Educación Autónoma Wainjirawa*, de relevante ascendencia regional, si se considera las invariablemente virulentas divergencias que los gobiernos venezolanos de un signo político u otro han tenido, desde siempre, con sus autóctonos originarios que nunca les han importado ni a presidentes neoliberales, ni a bolivarianos. Huelga decir que, bajo cierta lógica genuinamente progresista y de avanzada, ello es comprensible, por ejemplo, en cualquiera de los en última instancia colonialistas e impopulares gobiernos de las épocas de la Segunda (1813-1814), Tercera (1817-1829) o Cuarta (1830-1998)



colombo-venezolana, pronunciamientos éstos en los que cada una de las partes en conflicto responsabiliza a la otra de ser la causante original de la crisis diplomática entre los gobiernos de esos estados, es que las agresivas y torpes medidas que han acompañado al decreto con que se impuso el Estado de Excepción, en realidad, constituyen una estrategia general del régimen, y no sólo una pura maniobra externa en materia de “política internacional” para reposicionar al oficialismo en las encuestas locales con vistas a la próxima coyuntura electoral en puerta. Máxime, ante el escenario de evidente caída en la intención del voto ciudadano en su favor. En tal dirección, dicha estrategia también supone, por cierto, una medida adicional de “política interna” disciplinaria y de escarmiento en la región y que implica el recrudecimiento de su escalada contra las etnias originarias de los pueblos wayuu y añuu que han sido lo mejor de la oposición de izquierda interna a su polémico y controversial gobierno anti-indígena y en ningún sentido “socialista”, como se suele afirmar desde un gobierno que sostiene una narrativa, según la cual el decreto es una “medida soberana” en “defensa patriótica” del territorio venezolano vulnerado por la práctica sostenida de “contrabando colombiano”.⁸

Una afirmación y su medida correspondiente

Repúblicas, pero no bajo las condiciones de un régimen que se dice “bolivariano”, creador de su *Quinta República* y que jura y perjura encontrarse empeñado, no sin dudosos énfasis de chocante y desmesurado estatismo, en la auténticamente falsa construcción del “socialismo bolivariano del siglo XXI”.

8. Al referirnos aquí a los compañeros de las *etnias wayuu* y *añuu*, nos valemos de la acepción de “etnia”, como la que corresponde a ése determinado “grupo social cuya identidad se define por la lengua y la cultura comunes, las tradiciones y memoria histórica y el territorio. La palabra etnia parece que fue usada por vez primera en 1896 en el libro *Les sélections sociales* de **Vacher de Lapouge**. Es sinónimo de otras expresiones, como <<comunidad étnica y lingüística>>, <<nacionalidad espontánea>>, <<nacionalidad sin estado>>, etcétera”. Vid. La palabra “Etnia”, en **Bobbio, Norberto; Matteucci, Nicola y Pasquino, Gianfranco**. En el Diccionario de Política (Suplemento), Editorial Siglo XXI, México 1988, págs. 132-134.

ésta, por lo demás, que muy pronto la realidad echó por tierra, al descubrirse que funcionarios del gobierno estaban directamente coludidos y lucrando en el redituable negocio redondo consistente en la compra-venta y trasiego de mercancías desde Venezuela hacia Colombia, y viceversa, motivada por la escasez en el abastecimiento de mercaderías derivado de la potente crisis económica, el desbocado proceso inflacionario, la caída internacional en los precios de los hidrocarburos, y especialmente de la gasolina, mucho más barata en el primero que en el segundo estado-nación.

A decir de algunos líderes indígenas de opinión expresada desde su Organización Intercultural por la Educación Autónoma, Wainjirawa y antes ya referida en esta misma sede, con el decreto de Maduro se arriba a una acción adicional que es perfectamente coherente con la escalada represiva que, desde el gobierno del entonces presidente Hugo Chávez ya desaparecido, en 2010, inició una auténtica escalada de agresión zonal con el creciente afincamiento de la presencia y el control militar en la región del territorio indígena, ya que, según fuentes oficiales, “se hacía necesario” para evitar que los indígenas wayuu y los añuu practicaran el contrabando, etnias disidentes éstas del oficialismo, desde



su grave postración económico-material por cuanto han sido sometidas a una endémica pobreza extrema regional y de perenne olvido oficial que nunca han preocupado a los por ese mismo motivo curiosos “socialistas-estatales del gobierno bolivariano”.

Además, esta indiferencia, de parte del régimen actual no es algo nuevo, sino que ha sido una invariable constante histórica que el chavismo sólo prolongó y que el actual presidente Maduro ha recrudecido en forma por demás clara, para seguir manteniendo la continuación del mismo encuadre de olvido sostenido de siempre por parte del Estado venezolano y sus gobiernos de cualquier signo político, a derecha e izquierda de su peculiar y ominosa geometría política convencional. Lo dicen en forma por demás elocuente los justificadamente insumisos y rebeldes compañeros indígenas wayuu y añuu, a través del órgano de su organización intercultural, cuando afirman:

“Según el gobierno, los habitantes de La Guajira somos contrabandistas, por lo que se nos criminalizó con el término de “bachaqueros” Es a partir de 2010 [durante el gobierno de Hugo Chávez] que comienza el más contundente despojo territorial y de nuestros derechos como pueblos indígenas, al punto de que hasta el presente, se contabilizan más de 20 indígenas asesinados por las fuerzas militares venezolanas, y decenas de presos y sometidos a juicio por contrabando”.⁹

Sobre ello, ni qué decir tiene que a lo largo

del último lustro, desde el gobierno, se ha hecho todo lo que ha estado al alcance de su autoritario poder oficial por ocultarlo y silenciar ese estado de cosas, en medio de la acrítica e insensible euforia latinoamericanista regional por el triunfo del “socialismo bolivariano”, mientras fenómenos como estos ocurrían en diversas zonas del país, mientras a los indígenas se les montaban juicios amañados para criminalizarlos y mantener encarcelados a los disidentes aprehendidos con juicios bajo consigna, cuyo “delito” no ha sido otro que la comprensible y afanada defensa de sus territorios ahora ocupados militarmente por el ejército venezolano, bajo propósitos bastardos, a fin de perpetrar con puntual impunidad la ininterrumpida continuidad del sistemático despojo de tierras y de los valiosos recursos bióticos –como en los casos de la minería a cielo abierto que cundieron- contra estas etnias en resistencia que han pugnado por preservarlos en medio de su lacerante miseria y de las tan encomiables como justificadas pretensiones autonomistas que gobiernan al emancipador horizonte de sus finalidades, toda vez que desde lo alto, es decir, desde el poder presuntamente “bolivariano”, no se desprende sino represión e intolerancia, mentiras y ceguera frente a los usos y costumbres de estas etnias inmersas en su digna lucha por la vida.

De manera que el motivo endógeno real que explica el desproporcionado operativo que condujo en la región fronteriza colombo-venezolana a la expedición del inusitado e impertinente Estado de Excepción, no fue –como se ha hecho creer a través de las

9. En **Wainjirawa**. Órgano de la Organización Intercultural por la Educación Autónoma. Op., cit., pág. 2.



esferas oficiales- un diferendo entre vulgares traficantes clandestinos de contrabando ilegal –algunos de entre los cuales eran gente del gobierno que y que el mismo encubrió-, sino que fue el añejo conflicto que viene de lejos entre las etnias rebeldes que defienden su elemental derecho a la vida y sus territorios comunes, contra los encubiertos pero nítidos intereses de las mafias estado-céntricas gubernamentales y que guardan una velada relación de asociación con las corporaciones de vocación imperial en el lucrativo negocio consistente en despojar territorios biodiversos a los autóctonos originarios muy ricos en recursos extractivos originarios de esas tierras que resisten en lucha. Una razón que explica, sin duda, por qué les militarizan su entorno. Ellos mismos lo dicen y mucho mejor que nosotros, cuando afirman la siguiente y muy clara denuncia:

Es importante señalar que el territorio wayuu se despliega por sobre la línea fronteriza de los Estados de Venezuela y Colombia. Que a lo largo de nuestra historia en ese territorio hemos construido nuestros propios caminos que los Estados llaman “trochas” o pasos ilegales, pero que son nuestras propias vías de acceso entre las diferentes comunidades y familias de *nuestro pueblo wayuu*, así como las aguas del río Limón, Guasare y todos sus caños son las rutas y caminos de nuestros hermanos añuu entre Colombia y Venezuela (...) El tránsito entre los dos estados es para nosotros parte de nuestro cotidiano ejercicio de

nuestra soberanía territorial y que, efectivamente, muchos de nosotros que viven en ciudades como Maracaibo (Venezuela), Río Hacha o Uribia (Colombia), nunca pierden el sentido de pertenencia del territorio ancestral al que siempre volvemos regularmente ya sea para celebrar nuestras ceremonias de velorios y otras reuniones, como simplemente para visitar a nuestros familiares que sabemos permanecen siempre en el territorio ancestral, cuidando de nuestra carne (*eirrikü*) –y que los antropólogos llaman clanes-, por lo que estamos obligados a llevar el bastimento necesario tanto para nuestras celebraciones, como [para] que nuestros familiares se sostengan, cuidando y manteniendo la tierra de origen de cada una de nuestras familias.¹⁰

Resulta trascendental la anterior denuncia wayuu, en virtud a que, lo primero contra lo que arremetió el impertinente *Decreto* del presidente Maduro, no fue contra bandas de traficantes de mercaderías a gran escala –algunas de las cuales compuestas hasta por gente de su gobierno, acaso para seguir enriqueciendo a la boyante “boliburguesía”-, sino contra el traslado de precarias vituallas para ir pasando el día a día en esas rutas generalmente transitadas por humildes campesinos indígenas de la región, y para quienes la artificialidad de las modernas fronteras nacionales entre los dos estados hoy en conflicto, fue impuesta por encima de la territorialidad indígena precedente, y

10. Wainjirawa. Ibid, pág. 4.



que, aún hoy, se mantiene a contrapelo de la intervención y la vocación desgarradora de la identidad entre las mismas etnias que están asentadas entre ambas partes de la franja fronteriza colombo-venezolana. ¿No podría el régimen “progresista y bolivariano” –nos preguntamos azorados aquí- asesorarse de algún antropólogo informado y sensible, capaz de explicarles a los gobernantes qué es lo que verdaderamente es la territorialidad indígena que el gobierno niega y por qué el Decreto expedido sólo amenaza con desgarrar el tejido étnico-comunitario, y, a la vez, para exacerbar los ánimos nacionalistas de ocasión entre dos gobiernos (el venezolano y el colombiano), una cosa que, para colmo, detentan el común denominador consistente en ser tan impopulares como contrarios por igual a los intereses y los deseos legítimos de la gente de a pie a quien dicen representar, independientemente de que un gobierno se defina como de “izquierda” y el otro de “derecha”?

Al parecer, no existe ni la claridad para ofrecer una salida alternativa que, por lo pronto, ya exhibió, de nuevo, la torpeza casi proverbial de Maduro y su errática camarilla gobernante en vigoroso proceso de descomposición.

IV. El Estado venezolano y su pragmatismo político ante sus pueblos originarios.

Sorprenden, en grado superlativo, por todo lo antes dicho, dos desplantes y despistes políticos complementariamente simétricos que hoy corren en sentido opuesto, uno del otro, aunque en la actual coyuntura regional,

consistente en el agotamiento del ciclo que catapultó a los autodefinidos como “gobiernos progresistas” al poder en el Cono Sur, y que hoy ya no sepamos cuál de ambos desplantes sea peor, para desecharlo como postura política a adoptar si uno se asume como anti-sistémico y contra-estatal de izquierda auténtica.

Por una parte, como decimos, sorprende e incomoda el talante acrítico del bolivarianismo nacional estadocéntrico de cierta “izquierda latinoamericana”, bastante miope y en general solidaria con el régimen de Venezuela al que apoya sin ambages nada más porque sí y sin espacio para la crítica en sus múltiples errores y algunos horrores anti socialistas que le caracterizan a su tropicada ruta, y que, así como ella misma creyó ver durante medio siglo el “socialismo realizado” en medio de la penuria y el cerco efectivamente criminal del bloqueo imperialista estadounidense contra Cuba; igualmente ha creído en la etapa histórica actual que el gobierno venezolano de hoy, representado por Maduro, simplemente por ser el “depositario político del legado ideológico” del en cualquier caso polémico Hugo Chávez –en el sentido que Marx le confería a la ideología como portadora de falsa consciencia-, implica que aquel detente una especie de Patente de Corzo providencialmente vitalicia –de la que ya hemos atestiguado en sendas ocasiones que carece-, para gobernar en favor de la gente a partir de sus declarativos aunque invariablemente extraviados esfuerzos en favor del “socialismo del siglo XXI” que supone representar, aunque en los hechos lo niegue de un modo más que contumaz. Ese fideísmo a ultranza hacia el actual mandatario venezolano, de parte de sus solidarios



Economía Latinoamericana

extraviados, no solo lo hace un inmerecido acreedor del apoyo incuestionado y sin chistar que recibe, sino que recuerda al viejo culto a la personalidad que tanto daño hizo al imaginario genuinamente socialista y de lucha que terminó apoyando a múltiples burócratas y a algunos déspotas como en el caso del estalinismo de funesta memoria y criminales alcances a todo lo largo y ancho de la segunda mitad del siglo XX que periclitó.

Pero por otro lado, ese mismo apoyo, implica ceguera e indiferencia ante las luchas reales que, desde abajo y a la izquierda de hoy, también se libran contra los “gobiernos progresistas” en el revuelto entorno latinoamericano de hoy, como en el caso ejemplar de los indígenas venezolanos a quienes se les descalifica con injusticia y se les persigue represivamente sin atender a la justeza de sus reivindicaciones, porque se supone con desinformado unilateralismo que éstos “son dirigidos” y “mal aconsejados” –además pensando que los indígenas son tontos- por la reptante oposición de la derecha sistémica golpista – que efectivamente lo es pero que tampoco los mira- y con quienes calumniosamente se los identifica y confunde –no obstante sus inmensas diferencias-, pese a ser una muy otra cosa en materia del tipo de reivindicaciones y

sus peculiares luchas genuinas que enarbolan, mientras son ignorados al tiempo que son además reprimidos por un gobierno en custodia de la supuesta “línea providencial” para el socialismo del siglo XXI y de la que fácticamente carece sólo para hacer lo opuesto de lo declarado.

De esa manera, también se suele negar el ostensible final del ciclo y la misma “hegemonía progresista” en América Latina,¹¹ ya sometida a un evidente desgaste que se expresa en la pérdida gradual de un consenso social que, si es que con anterioridad en algún momento ido detentaron con legitimidad, ésta fue dilapidada por el extraviado estilo peculiar de gobierno en contra de la gente común que adoptaron, en parte explicada por la insensibilidad y el burocratismo con que se encaró la monumental tarea que tenían enfrente y que no supieron encarar ni resolver con otra cosa que no fuera el Estado, y que, como en cualquier economía nacional donde imperan relaciones económico-productivas y político-sociales de naturaleza capitalista, su expresión superestructural no puede dejar de ser la de un aparato de clase en última instancia subsumido a los intereses del capital, algo que se “olvida”, sobre todo entre quienes han creído que, por haber sido precisamente

11. Al respecto, léase el texto, lamentable por muchos de los conceptos que ahí contiene, en su tropezada “lectura interpretativa” de la actual coyuntura latinoamericana, del académico universitario Massimo Modonesi. ¿Fin del ciclo o de la hegemonía progresista en América Latina? En *La Jornada* del 27 de septiembre de 2015, Sección Mundo, página 22. Modonesi, en su artículo de marras, ni siquiera es consciente de la grave interpretación desorbitada que desarrolla de la categoría gramsciana de “revolución pasiva” y cree, como todo el minimalismo programático que lo acompaña en su postura, que las autodenominadas “presidencias progresistas” en América latina fueron “revoluciones” y no regímenes incapaces de llevar al terreno de la materialización objetiva de un programa medianamente coherente de reformas institucionales que fueron incapaces de ir más allá de lo cosmético en su lucha contra el neoliberalismo y al que miméticamente terminaron lamentablemente copiando. Para él, en su involuntario juicio eurocéntrico y neocolonial, por supuesto, el factor indígena en el proceso venezolano no lo es, puesto que ni siquiera lo refiere, en parte porque no lo ve.



ellos mismos quienes llegaron a los aparatos gubernamentales, cambiara su naturaleza de clase. Y esto, precisamente esto, es lo que no ocurrió con el muy burocratizado y autoritario capitalismo de estado a la venezolana, también en lo que hace a su torpe encuadre de trato discriminatorio y represivo de la cuestión indígena que resulta inadmisibles en un régimen que se precie por ser de “izquierda” y “progresista”.

Una última referencia concreta que nos gustaría citar textualmente aquí, antes de preparar nuestras conclusiones en la presente sede, respecto al persistente conflicto fronterizo colombo venezolano y a propósito de la combativa y pertinente denuncia publicada en el medio *Wainjirawa* de la Organización Intercultural por la Educación Autónoma de los rebeldes indígenas en el Zulia, es el siguiente y elocuente fragmento que supone toda una toma de postura política, cuando afirma lo siguiente y que carece de todo desperdicio:

Desde el Decreto de Distrito Militar No. 1 de Chávez hasta el hoy Decreto de Excepción de Maduro, diariamente vivimos con un verdadero Ejército de Ocupación que despoja a nuestras mujeres de la poca comida que llevan para sus familiares del otro lado, o para exigirnos cartas de certificación de que somos *wayuu* (que sólo ellos otorgan legalmente) y cartas de convivencia que debemos negociar con algunos *wayuu* que, asimilados al poder del partido, puedan otorgarnos como voceros autorizados

del gobierno para tratar con sus propios hermanos. Al mismo tiempo, los militares y guardias nacionales cobran sin ninguna vergüenza, para permitir el paso de cientos de grandes camiones cargados de alimentos y combustibles hacia Colombia.¹²

Como vemos, con la errática postura del régimen, se trata de una burda representación escénica que hace de los indígenas chivos expiatorios del encubierto y turbio amén de redituable negocio mercantil de los militares y la descompuesta clase política venezolana en el poder, lucrando con la situación. La evidente campaña de criminalización de los indígenas, auspiciada por el gobierno nacional en la región del Zulia, adicionalmente, se ve apuntalada por unos medios de comunicación y su prensa correspondiente que, si no son abiertamente proclives al régimen, es muy claro que convergen con él al expresar el rancio racismo prevalente de los alijunas (o criollos) chavistas y no chavistas.

Las reverberaciones de esta política anti-indígena, inclusive, ya llegaron a Maracaibo o hasta Caracas y rebotan en la sufrida vida cotidiana de los ciudadanos obligados al viacrucis de hacer colas en filas interminables y en las cuales, cuando se llega a percibir en ellas la rara presencia ocasional de algunos cuantos indígenas, se les hostiga con gritos de “¡bachaqueros!” (¡contrabandistas!) como si ellos fuesen responsables del grave desabasto que los obliga a hacer fila durante horas para poder adquirir un paquete de harina de maíz o, acaso, un litro de aceite. Esta anécdota, demuestra que a los indígenas

12. *Ibidem*, pág.4



se los acusa injustamente de ser responsables de contrabando, justo cuando detonó el escándalo de que hasta ciertos gerentes de PDVSA, facilitaban irregulares despachos de combustible en camiones cisterna no documentados hacia Colombia, con pagada protección militar para abastecer a todas las fuerzas regulares e irregulares presentes al otro lado de la frontera con Venezuela (desde paramilitares hasta las FARC). Es sabido que, en La Guajira, todos conocen hasta donde llega el territorio de los paracos (militares y paramilitares colombianos), y hasta donde el de las FARC. Así, el Decreto de Excepción que perjudica a los indígenas a ambos lados de la frontera, es un parapeto en cuyo telón de fondo ocurre el contrabando real que realizan en forma encubierta las propias fuerzas miliares del gobierno venezolano y funcionarios de PDVSA, mientras, desde la parte colombiana, su gobierno contempla inmóvil y complaciente estos incidentes, mientras negocia la paz con las FARC a costa de las etnias wayuu y añuu.

V. Una conclusión no exenta del seguimiento a un proceso en marcha en Venezuela y en el conjunto del Cono Sur.

Si algo debe llamar poderosamente la atención de esta coyuntura dramática en Venezuela, es que, con ella, no estamos ante un episódico fenómeno aislado que revele una suerte de excepcional impericia temporal de un “gobierno progresista” y que en solitario colapsa en ese rubro cardinal, sino que, con ella, estamos ante una regla general que por desgracia singulariza un rasgo presente,

entre otros adicionales, la naturaleza neo-colonizadora de esos “gobiernos de izquierda” y que -voluntariamente o no-, se repite casi como una calca a todo lo largo y ancho del Cono Sur y que exhibe una rampante inconsecuencia constante que abarca, incluso, a otros gobiernos donde la presencia demográfica indígena resulta mucho mayor y cuyo peso político objetivo tendría que gravitar con una incidencia mayor, algo que tendría que obligarlas -más allá de lo declarativo- a un encuadre mucho más consecuente políticamente referidos estos acontecimientos. Es el caso, sobre todo, en la Bolivia postrera a las guerras del agua y el gas en Cochabamba; o en el Ecuador, en que surgió la protesta forajida que condujo a la constitución de la CONAIE; o en el Perú, acaso un caso-límite, por detentar un gobierno que en ningún caso jamás pretendió ni resultó progresista desde sus más primigenios orígenes.

En ése sentido, si bien estas reformas varían en los alcances de lo que quedó tanto en la letra como en el espíritu de sus alcances reales dependiendo de a cual estado nacional se haga referencia, todos ellos no dejan de formular un explícito reconocimiento sobre la condición multicultural de sus respectivas nacionalidades.

Huelga decir que esta circunstancia es de lamentar -insistimos en eso-, si, a la hora de ponderar el encuadre real de los gobiernos autodefinidos como progresistas en América Latina, ante sus pueblos indios, se cae en la cuenta de que, durante las últimas décadas, los estados de la región fueron obligados a procesar -por la fuerza reivindicativa de movimientos



Economía Latinoamericana

en esa dirección- una serie de reformas dentro de su materia legislativa a fin de establecer el reconocimiento sobre su innegable naturaleza pluricultural. Tales iniciativas, se afirmó, detentaban una explícita vocación hacia el reconocimiento de derechos colectivos para pueblos y comunidades indígenas, además de que decían incluir el reconocimiento a sus peculiares sistemas normativos, amén de sus formas de autogobierno, lo que presuponía el reconocimiento del inalienable derecho a usar, difundir y preservar sus propias lenguas y otras cosas más. Todo ello resultaba toral, sin duda, a condición de que los textos de esas reformas no quedaran congelados en un conjunto de iniciativas devenidas en exánime lengua muerta, y sí, a las iniciativas de carácter legislativo referidas, no se les acompañaba, justo como no ocurrió, de los hechos empíricos que las acreditara y les dieran materialidad en sus reales hechos cotidianos. En mayor medida ello debe enfatizarse, toda vez que según los índices oficiales existentes, más de 40 millones de los habitantes de la América Latina actual son indígenas para representar alrededor del 10% de sus pobladores.

En cualquier caso, más allá de la letra contenida en los textos de la jurisprudencia normativa reciente, resultan inequívocos los retrocesos evidentes que ahora mismos se manifiestan respecto a esos ordenamientos jurídicos en lo que refiere tanto a los derechos políticos y territoriales de los pueblos y comunidades indias que hoy ocurre y que tiene en el recurrente ciclo de despojos, la rotunda confirmación de cuan poco tienen de progresistas, realmente, los regímenes así autodefinidos. Hoy, en el ámbito de la América

Latina cono sureña, está suficientemente documentada, la grosera contradicción entre la norma legal y la persistente repetición del mismo racismo, la indiferencia recurrente y la negación a los autóctonos originarios en los mismos gobiernos progresistas que, por esta y muchas razones adicionales, ahora encaran las evidencias del agotamiento de su ciclo progresista y con claros riesgos de restauración conservadora que no harían sino hacer retroceder, todavía más, la flagrante violación de todos estos derechos, puesto que de nada sirve que estén en el cuerpo legislativo incluso de cartas constitucionales, si se hace caso omiso de todos estos derechos. Ello pasa, lo mismo en la Venezuela extractivista mono-exportadora de petróleo y en sus insanas prácticas de minería a cielo abierto como lo denuncian las etnias wayuu y añuu; en el brasileño Mato Grosso do Sul, como en el caso emblemático de su invadida comunidad de Kursusu Amba; con el megaproyecto minero Marlín en San Miguel de Ixtahuacán, en Guatemala y en contra del pueblo mam; o con el proyecto minero Conga, que ya encontró la resistencia de las comunidades y rondas campesinas de Cajamarca en el Perú; y, en la misma dirección, con nuestro doméstico caso guerrerense con la persistente e impertinente intentona por imponer la hidroeléctrica La Parota contra una comunidad que quedaría bajo el agua; asimismo pasa algo idéntico con las comunidades nahuas, también en México, con la Presa Bicentenario y con el Acueducto Independencia contra los yaquis de Sonora a quienes se les vedaría el acceso al agua potable. O, además, en otras latitudes, como simétricamente se manifiesta el empleo de la Ley antiterrorista en Chile e impuesta contra



Economía Latinoamericana

las nacionalidades mapuches por un gobierno autodefinido como de orientación “socialista” con Bachelet en su segunda ocupación de la presidencia que pareciera condenada a su devolución al pinochetista confeso Sebastián Piñera. Y aún, para escándalo de muchos entre los latinoamericanistas de izquierda que no lo habían contemplado en su cerrazón doctrinal, con la imposición de la carretera Tipnis, en Bolivia; y también, con la promoción del demagógico presidente Correa de proyectos petroleros en el Parque Nacional Yasuní del Ecuador. La lista podría seguir, pero es casi infinita y debemos concluir.

¿Alguien puede dudar, inmersos en este contexto dramático, la necesidad de proceder renovadoramente a “descolonizar” incluso al autodefinido “pensamiento crítico” y a las otrora presuntamente preclaras rebeldías anti-sistémicas y contra-estatales que apenas devinieron poder, iniciaron un inexorable proceso de reconversión en gobiernos progresistas en lo declarativo, pero regresivos en la insolente realidad empírica, según lo constata, por ejemplo Raúl Zibechi aquí citado? ¿No es acaso, demasiado evidente la pertinaz recurrencia de “nuevos colonialismos” que detonaron la crisis a que hoy asistimos en los valores tradicionales que antes se suponían preclaros de la izquierda hoy remisa por la inconsecuencia de sus prácticas que a tantos procesos desnudaron de cuerpo entero? ¿Acaso no es también ya, perfectamente visible el reto por encarar la preparación del nuevo ciclo de luchas que ya están larvadas y que irrumpirán en el curso inmediato de los futuros tiempos como lo anticiparon los zapatistas mexicanos en su Coloquio sobre El Pensamiento Crítico

Frente a la Hidra Capitalista? Preguntas al aire, todas estas que desde aquí formulamos, llamadas a encontrarse con todos aquellos quienes coinciden en que, para el diseño de lo alterno y lo nuevo que debe surgir con fuerza telúrico, desde abajo y a la izquierda, de nada sirve la complacencia, la chabacanería, y el fideísmo o un minimalismo creyentes en la naturaleza providencial de supuestas izquierdas que, por autodefinirse como tales, desde el poder que han detentado para descomponerlo todo, efectivamente lo sean en su agotada práctica contemporánea. Sólo renovando los reclamos en favor de autonomías genuinas, de autogestión social generalizada y de autogobiernos ejercidos horizontalmente por la gente y para gente misma, se acudirán a las reales prácticas posibles para hacer de la emancipación y sus alternativas, algo indubitablemente concreto, verdadero y real.

Octubre 25 de 2015



Biblio-Hemerografía Citada o Consultada

- Bobbio, Norberto; Matteuci, Nicola y Pasquino, Gianfranco.** Diccionario de Política (Suplemento). Editorial Siglo XXI, México 1988, págs. 132-134.
- Comisión Sexta del EZLN.** El Pensamiento Crítico Frente a la Hidra Capitalista (416 págs.).
- Cruz Domínguez, Alejandro.** “Colombianos deportados por Nicolás Maduro deben comenzar de cero”. Noticia en el Periódico mensual Desde la fe. No. 970, México, del 27 de septiembre al 3 de octubre de 2015, pág. 7.
- Cruz Domínguez, Ángeles.** “Encomian la actuación de Hugo Chávez frente a EU”. Noticia en La Jornada, Sección Política, 14 de octubre de 2015, pág. 16.
- Harvey, David.** El nuevo imperialismo (capítulo IV “Acumulación por desposesión”). Editorial Akal, Serie Cuestiones de Antagonismo, Madrid 2004, págs. 111-140.
- Negri, Antonio y Cocco, Giuseppe.** Global: biopoder y luchas en una América Latina globalizada. Editorial Paidós, Buenos Aires 2006.
- Manifiesto en Wainjirawa.** Órgano de difusión de la Organización Intercultural por la Educación Autónoma. Versión en línea (6 págs.).
- Martínez Alier, Joan.** “Pensamiento ambiental latinoamericano”. En La Jornada, Sección Mundo, domingo 26 de abril de 2015, pág. 18.
- Modonesi, Massimo.** “¿Fin del ciclo o fin de la hegemonía progresista en América Latina?” En La Jornada, Sección Mundo, del domingo 27 de septiembre de 2015, pág. 22.
- Palapa Quijas, Fabiola.** “Emancipar a los pueblos precisa de un cambio en la cultura política: Zibechi”. Entrevista a **Raúl Zibechi** en La Jornada, miércoles 19 de agosto de 2015, Sección Cultura pág. 5^a.
- Velarde, Alfredo.** “La década de los gobiernos progresistas en América Latina”. Revista Trimestral Revuelta, México Año 8, Número 20, Diciembre-Enero-febrero de 2011, págs. 33-35.
- Zibechi, Raúl.** Descolonizar el pensamiento crítico y las rebeldías. Autonomías y emancipaciones en la era del progresismo. Ediciones Bajo Tierra, México 2015.
- Zibechi, Raúl.** “Hacia un nuevo ciclo de luchas”. En La Jornada, Opinión, del 2 de octubre de 2015, pág. 20.
- Zibechi, Raúl.** “Nuevos colonialismos y crisis de los valores de izquierda”. En La Jornada, Opinión, del viernes 16 de octubre de 2015, pág. 20.

Heterodoxus



Economía Latinoamericana



Heterodoxus

Economía Mundial

La migración virtual y sus repercusiones en el mercado de trabajo en el capitalismo contemporáneo.

En la época del general “intellect” toda la fuerza de trabajo ocupada vive permanentemente la condición de «ejército industria de reserva».

Paolo Virno.

Lo que propongo en las páginas que siguen es reconsiderar la condición humana desde el punto de vista de nuestras experiencias y nuestros temores más recientes. Se trata aquí evidentemente de reflexión, y la irreflexión me parece una de las principales características de nuestro tiempo. Lo que propongo es, pues, algo muy simple: nada más que pensar lo que hacemos.

Hannah Arendt

*Beatriz Lemus Maciel¹
Manuel Coello Castillo²*

Resumen

Con la llegada de la informática y fundamentalmente con la creación del internet, el proceso de acumulación capitalista se vio sustancialmente modificado en ese sentido, el permanente proceso de lucha de clases entre capital y trabajo, también se modificó; como sabemos, históricamente la migración ha jugado un papel fundamental en el proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo a través de la conformación o ampliación del ejército industrial de reserva y el consecuente aumento de la rentabilidad del capital, sin embargo, a partir de los años noventa del siglo veinte, ya no solo hablamos de una migración física interna o externa, sino que ahora, la migración se produce en algunas ramas de la economía de forma virtual con las consabidas consecuencias para los trabajadores, asociadas al incremento de la oferta de fuerza de trabajo.

Palabras clave: migración virtual, mercado de trabajo, globalización, desvalorización de la fuerza de trabajo, capitalismo cognitivo, proceso de informatización de la economía.

1. Profesora del Área de investigación y análisis económico (INAE) y del Área de economía política en la facultad de economía UNAM.

2. Profesor y coordinador del Área de investigación y análisis económico (INAE) y profesor del área de economía política, en la facultad de economía UNAM.

Heterodoxus

Economía Mundial

Introducción

El presente material inicia caracterizando la fuerza de trabajo en el periodo *fordista*, con el objeto de ir señalando los cambios que se han venido manifestando en el mercado laboral a partir de la crisis de dicha forma de producción y su consecuente proceso de acumulación. Posteriormente abordaremos en el sistema del capitalismo contemporáneo las nuevas características de la fuerza laboral y sus implicaciones insertas en el mercado de trabajo. El tercer apartado tiene como objetivo definir y caracterizar el proceso de migración virtual, como resultado de los cambios generados dentro de la nueva fase de acumulación capitalista y sus repercusiones en la conformación del capital variable para terminar con el cuarto apartado, titulado “Repercusiones de la migración virtual, en el proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo, en donde buscamos demostrar, que los cambios generados en el mercado laboral, a través de las redes han tenido fuertes repercusiones en el mercado global de fuerza de trabajo, donde se manifiesta una fuerte tendencia de pagar por debajo del valor, el precio de la fuerza de trabajo.

1. Características de la fuerza de trabajo en el *fordismo*

Para poder describir las características de la fuerza de trabajo en el *fordismo*, es menester considerar en primer momento, la conformación del proceso productivo mismo

que genera las necesidades hacia el mercado de trabajo. En ese sentido abordaremos brevemente, las características del proceso de trabajo en esta fase de acumulación capitalista .

1.1. El proceso de trabajo fordista³

Este sistema de producción creado por la empresa Ford se inició con la producción del Modelo T en el año 1908, y se fundamenta en la reestructuración en la producción y en una nueva estructura organizacional del trabajo, donde el elemento central radica en la especialización reglamentada, mecanizada y estandarizada que se lleva a cabo a través de cadenas de montaje, producción en línea continua y una organización del trabajo parcializado con control de tiempos y movimientos⁴ que generan la producción en serie de productos estandarizados bajo una estructura jerárquica y rígida; al mismo tiempo se genera un consumo en masa, con una gestión estatal y un sistema de contratos colectivos y de salario indirecto que no solo asegurarían su reproducción, sino que además, estos asalariados urbanos generarían nuevas formas de vida, que darían paso al surgimiento de la clase media, con ello se desarrolla una nueva visión sobre la producción y el consumo de forma masiva, que no sólo significó cambios sociales y culturales que se inscriben en la idea de cultura y consumo masivo.

Para comprender el desarrollo y consolidación del *fordismo*, es necesario analizar el momento histórico que representó la crisis económica

3. El estudio minucioso del fordismo, se lo debemos fundamentalmente a Benjamín Coriat junto con otros regulacionistas tales como Michel Aglietta y Robert Boyer.

4. Tomado de lo que conocemos como Taylorismo y que tuvo su desarrollo previo al fordismo.



del 29, así como las políticas keynesianas que se implementaron y que en un primer momento permitieron estabilizar la economía para después generar las condiciones para el desarrollo de la economía, fundamentalmente estadounidense, que durante la segunda guerra mundial se transformó en una economía de guerra, y que para la postguerra, el modelo de producción *fordista*, se convirtió en hegemónico bajo la égida de los Estados Unidos, con el acuerdo de Bretton Woods⁵ de 1944, el cual se implementó bajo el nuevo orden bipolar a nivel mundial que influye en todas las áreas de la sociedad, económico, político y social, a través del planteamiento keynesiano y a la construcción del Estado de Bienestar, como el elemento para frenar la expansión del socialismo.

La integración del fordismo con el Keynesianismo a partir de 1944 se convierte en la base de las políticas de crecimiento expansivas, con altas tasas de crecimiento económico, acompañadas de políticas de desarrollo económico, que permitieron la implementación de políticas sociales, las cuales se reflejaron en una mejor distribución del ingreso, aumentando el nivel de vida de la población en la sociedad en su conjunto, esto se da fundamentalmente en los países más desarrollados, mientras que en los países del sur o subdesarrollados, el fordismo-keynesiano tendrá otras características, que en este artículo no abordaremos, para centrarnos en la forma clásica o desarrollada del fordismo-keynesiano.

Ahora bien, el cambio tecnológico ha sido un elemento fundamental en el tránsito de las diferentes fases del desarrollo del capitalismo, debido a que permite modificar los procesos productivos, la intensidad y la calificación de la fuerza de trabajo, la calidad y el diseño de los productos, además de que facilita la división internacional del trabajo, aspectos que indudablemente inciden directamente en el mercado laboral.

La producción en masa, característica del fordismo, utiliza máquinas con propósitos especiales y trabajadores semi-calificados que generan una producción estandarizada, es decir, una cantidad determinada y con la tendencia a ser excesiva, de productos idénticos, lo que va a influir en la demanda de los mismos.

El proceso de trabajo *fordista*, va a estar caracterizado por una separación tajante entre la concepción y la producción de bienes de forma masiva y estandarizada, lo cual conlleva esa misma separación entre la fuerza de trabajo, es decir, por un lado los directivos que conciben el proceso de trabajo y por otro los trabajadores que lo ejecutan. Además debemos señalar que en lo relativo a la producción, la fragmentación extrema del proceso de trabajo, requería fuerza de trabajo poco calificada, sometida, a través de la banda o cadena, a un proceso altamente intensivo y en consecuencia extenuante, que sin embargo, dadas las características de la producción

5. Estos acuerdos se conocen como Bretton Woods, los cuales son las resoluciones de la Conferencia Monetaria y Financiera de las Naciones Unidas, realizada en el complejo hotelero de Bretton Woods, Nueva Hampshire, Estados Unidos, entre el 1º y el 22 de julio de 1944, donde se establecieron las reglas para las relaciones comerciales y financieras entre los países más industrializados del mundo.



en masa, era menester, salarios altos que permitieran el consumo masivo, aspecto que fue cubierto parcialmente por el Estado, a través de los salarios indirectos, presentes en las prestaciones sociales.

1.2. La fuerza de trabajo y el mercado laboral en el fordismo

La fuerza de trabajo, como mercancía que se oferta en el mercado laboral, en el periodo fordista y principalmente después de la segunda guerra mundial, se va a caracterizar por pertenecer, en su gran mayoría a sindicatos, lo que va a garantizar en gran medida, la obtención de las llamadas prestaciones sociales y que conforman el salario indirecto de los trabajadores.

Dentro de las características que podemos observar en la fuerza de trabajo en la forma de producción fordista, encontramos, la siguiente caracterización, (Gorz, 1989)

- Trabajo parcelado y altamente especializado en cadenas de montaje
- Producción en serie de productos estandarizados y con altos niveles de errores en la producción
- Jerarquía rígida, donde el trabajador se convierte en apéndice de la máquina
- Demoras importantes para planificar y desarrollar nuevos productos
- Aislamiento en el puesto
- El personal jerárquico organiza e impone la organización y sincronización de las tareas parcelada
- El retraso en un puesto, repercute en el proceso.

- Es un sistema centralmente hetero organizado

La existencia de sindicatos y la elevada producción en masa, fueron garantía de un creciente incremento del nivel de vida de los trabajadores, no así de mejores condiciones laborales debido a que la expoliación de la fuerza de trabajo fue excesiva y brutal generando una serie de enfermedades laborales asociadas a la atrofia muscular o problemas psicológicos por las tareas altamente repetitivas.

Si bien es cierto que las características del proceso productivo en el fordismo generaba una permanente movilidad de la fuerza de trabajo, esta normalmente era de forma local y de una industria a otra con el objeto para los trabajadores de romper la monotonía a la que eran sometidos; por lo tanto no entra dentro del fenómeno migratorio. Hablar de migración en este periodo lo podemos ubicar; en el caso de México y Estados Unidos, a partir de 1942, cuando se firma el Programa Bracero, y que buscaba, por un lado suplir la fuerza de trabajo que había sido desplazada hacia la segunda guerra mundial y por otro lado mantener en un rango aceptable para el capital, el salario.

En la siguiente tabla, podemos apreciar, de forma resumida, algunas de las características del mercado de trabajo, en el periodo del fordismo. (Tabla I).

Heterodoxus

Economía Mundial

Tabla I

Características del mercado de trabajo en el fordismo	
Característica	Fordismo
Permanencia en el trabajo	Trabajo permanente
Tipo de contratación predominante	Contratos colectivos e indefinidos
Duración de la jornada laboral	Jornadas de 8 hrs
Intermediario en la contratación	Sindicatos
Forma de migración	Migración física de fuerza de trabajo poco calificada, para abaratar la fuerza de trabajo
Fuente de ingresos	Salarios (trabajo asalariado)
Mercado laboral	local
Prestaciones sociales	Vacaciones, aguinaldo, días de descanso obligatorio, etc

Fuente: elaboración propia, con información tomada de (Coriat, 1993), (Aragonés, 2014)

2. Características de la fuerza de trabajo en el capitalismo contemporáneo⁶

A partir de la crisis del fordismo y la última revolución tecnológica,⁷ ligada al uso de las computadoras y el internet, vamos a tener cambios relevantes en el mercado de trabajo y en la correspondiente demanda de fuerza de

trabajo; algunas características significativas en la fuerza de trabajo en este periodo, tomadas fundamentalmente de (Fumagalli, 2010) (Gorz, 1989) son las siguientes:

- Autogestiva en el proceso de trabajo.
- El trabajo vivo se hace cada vez más intelectualizado, mayor grado de calificación.
- Se desarrollan relaciones lingüísticas,

6. Entendiendo por capitalismo contemporáneo, la nueva fase de esta forma de producción, enmarcada dentro del periodo comprendido a partir de la revolución tecnológica que se presenta a partir del uso de las computadoras y el internet y hasta nuestros días.

7. nos referimos al planteamiento teórico expuesto por la escuela Evolucionista que se desarrolla en la Universidad de Sussex, siendo una de sus principales representantes Carlota Pérez, que presenta la historia del desarrollo del capitalismo en cinco revoluciones industriales asociados a los ciclos largos de Kondratieff, para explicar el desarrollo del capitalismo, bajo lo que determina como el paradigma tecno-económico, retomando el planteamiento teórico de Thomas Kuhn, sobre los paradigmas teóricos, de esta forma Carlota Pérez, ubica la primera revolución tecnológica del capitalismo en la Revolución Industrial en la Inglaterra de 1771, marcada por la apertura de la hilandería de algodón de Arkwright, en Crawford, que tiene como base la mecanización y los canales. La segunda estuvo dada por la era del vapor y los ferrocarriles, Liverpool-Manchester de 1829, que tuvo como elementos fundamentales: hierro, carbón, maquinas herramientas, lo que desarrollo la ingeniería mecánica. La tercera revolución científico-



comunicativas, lo que genera un proceso de automatización flexible.

- Mayor grado de calificación.
- Genera producción diversificada.
- Flexibilidad productiva y genera evolución en las técnicas.
- Sobreexplotación por auto organización, ingenio y creatividad.
- La cantidad y calidad del trabajo se reorganizan en torno al trabajo inmaterial.
- Esto ocasiona que el trabajo obrero se transforma en trabajo de control de gestión de información de aplicación física a la máquina.
- El trabajador se convierte en fabricante, tecnólogo y administrador.
- Polivalente.
- Organización del trabajo a través de una red de flujos interconectados, coordinación colectiva.
- Sistema auto organizador y descentrado.
- Rompimiento del trabajo mecánico y estandarizado, donde los trabajadores debían conocer cómo se produce y como se repara la tecnología establecida, en esta nueva fase de desarrollo del capitalismo cognitivo, lo fundamental es que los trabajadores conozcan cómo se produce la tecnología, con el objetivo de hacer innovaciones y cambios

técnica, marcada por el acero y la ingeniería pesada, abrió el paso a la irrupción de la electricidad, la ingeniería civil y naval, así como el desarrollo de la química, tal desarrollo se genera fundamentalmente en Inglaterra, Estados Unidos y Alemania en 1875. La cuarta revolución tecnológica, se caracteriza por la época del petróleo, el automóvil, la petroquímica y la producción en masa, que se basa en la línea de montaje del primer <<modelo T>>, que difundiría mundialmente el motor de combustión interna, en 1908 de la planta Ford en Detroit. La quinta revolución tecnológica, que se da a partir de 1970 abre la Época de la informática y las telecomunicaciones, la cual se basa en el lenguaje informático que se inicia con la producción del microprocesador Intel producido en Santa Clara, California. (Pérez, 2004)

tecnológicos, esto genera que se pase de la fuerza de trabajo memorista y de repeticiones mecánicas, por una fuerza de trabajo racional que innova y genera modificaciones cuantitativas y cualitativas al proceso productivo.

- Proceso gradual de polarización del trabajo, por un lado la élite altamente especializada y que va a generar el conocimiento a través de las patentes, y por otro lado los precarios conformados por los casi analfabetas y los desplazados que no encuentran cabida en el mercado de trabajo, aunque posean una calificación laboral.
- Sujeción total

2.1. La flexibilidad

Cuando abordamos el tema de la flexibilidad en relación a la fuerza de trabajo, como una de las características predominantes en la nueva fase del capitalismo contemporáneo, debemos observarla en al menos tres aspectos:

- a) La flexibilidad del trabajador en el desempeño de sus funciones (programación, interacción entre varios ordenadores, modificación a distancia del resultado) (Fumagalli, 2010), o bien el llamado trabajador polivalente.
- b) La flexibilidad de la jornada laboral;



hoy día se ha legislado en los diferentes países para garantizar al capital, la contratación por horas, dependiendo de las necesidades de éste, independientemente que el trabajador pueda cubrir o no sus necesidades básicas de reproducción.

- c) La flexibilidad del mercado de trabajo, también como resultado de las reformas laborales en las diferentes naciones, vamos a encontrar un mercado donde la contratación de los trabajadores se puede realizar por obra determinada y en diferentes mercados nacionales.

La flexibilidad del trabajo, en los tres ámbitos señalados va a facilitar el proceso de globalización del mercado de trabajo y la consecuente migración virtual que describiremos en el siguiente apartado.

2.2. Relación laboral

Una de las características importantes dentro de este periodo es el debilitamiento de los sindicatos, con una fuerte tendencia a la desaparición y es en ese sentido y debido a que en el *fordismo* esta instancia participaba de un rol fundamental en el proceso de contratación de la fuerza de trabajo, hoy esa función ha sido usurpada por los outsourcing, que han jugado varios papeles en este proceso, por un lado, facilitan el debilitamiento de los sindicatos, propiciando además, el proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo, pero además, sirven de intermediarios en el proceso de contratación de la fuerza de trabajo, tanto en la forma física como virtual.

En ese sentido podemos afirmar que dentro de las características que vamos a encontrar en el mercado de trabajo dentro del capitalismo contemporáneo es el proceso de subcontratación, que tiene entre otras funciones reducir el salario de los trabajadores, por lo mismo, hoy día nos enfrentamos a un mercado laboral dividido, por un lado se encuentran los trabajadores que cuentan con un trabajo permanente y por otro, un sector de trabajadores, cada vez más numerosos que conforman un núcleo periférico de trabajadores eventuales y con salarios que se aproximan cada vez más a la precarización y en el peor de los casos, trabajadores autónomos, sin ninguna prestación social y menos aún garantía de ingresos que les permita cubrir sus necesidades de reproducción. (tabla II)

Heterodoxus

Economía Mundial

Tabla II

Características del mercado de trabajo en el capitalismo contemporáneo	
Característica	Capitalismo contemporáneo
Permanencia en el trabajo	Tendencia a reducir la permanencia
Tipo de contratación predominante	Tendencia hacia los Contratos individuales, por obra determinada y por honorarios
Duración de la jornada laboral	Contratación por horas, lo que genera una tendencia hacia las jornadas parciales y temporales
Intermediario en la contratación	Outsourcing y sindicatos
Forma de migración	Migración física y virtual de fuerza de trabajo altamente calificada
Fuente de ingresos	Honorarios (trabajo autónomo), contratos temporales, salario
Mercado laboral	global
Prestaciones sociales	Tendencia a la supresión de prestaciones sociales, fundada en el cambio de formas de contratación

Fuente: elaboración propia, con información tomada de (Coriat, 1992) (Coriat, 1993), (Fumagalli, 2010), (Gorz, 1989)

El sometimiento de la fuerza de trabajo, en el capitalismo contemporáneo de acuerdo a (Gorz, 1989) se da de la siguiente forma:

- Trabajadores, en su mayoría jóvenes, sin pasado sindical y con el compromiso de no hacer huelgas.
- Contratan trabajadores sin identidad de clase, de su lugar y pertenencia social (aspecto que se ve favorecido por la migración)
- Obtienen una identidad de empresa.
- Se convierten en miembros de la gran familia empresa.

- La emancipación de los obreros es virtual.

Además podemos señalar que dentro de esta fase de acumulación, la fuerza de trabajo ligada al uso de la computadora y el internet cuenta con una serie de características que describe muy bien Fumagalli y que describiremos brevemente a continuación:

- a) Flexibilidad, en el proceso de programación, comunicación y modificación de funciones de acuerdo a los resultados deseados.
- b) Aceleración, el uso de las nuevas

Heterodoxus

Economía Mundial

tecnologías, aumenta la velocidad, controla procesos, etcétera, (Flexibilidad y aceleración, incrementan en gran medida la productividad del trabajo)

- c) Reducción de costos, lo que impacta directamente la reestructuración de la actividad laboral.
- d) Miniaturización de los ordenadores, facilita también el trabajo a distancia.
- e) Interconexión de los ordenadores, permite el trabajo a distancia.

“Estas características y propiedades tiene un impacto directo sobre la condición del trabajo permitiendo desarrollar los factores que con más fuerza determinan hoy la prestación laboral de tipo cognitivo: el incremento de la productividad y la estructura cooperativa en red del trabajo. De hecho, si la flexibilidad y la aceleración influyen positivamente sobre la productividad, la interconexión y la miniaturización permiten el desarrollo de formas de organización reticular con la posibilidad de controlar a distancia los procesos de trabajo y, por lo

tanto, de promover una pluralidad de modelos de trabajo en función del grado de jerarquía/cooperación” (Fumagalli, 2010, pp. 190-191)

Esta fuerza de trabajo es aquella que se verá comprometida total o parcialmente en el proceso de migración virtual, con el objeto de mantener un estándar de vida o bajo el principio de tener alguna posibilidad de ingresos, ante la falta de oportunidades en el mercado tradicional de trabajo.

En esta etapa, vamos a encontrar también que “el proceso productivo se divide en dos grandes procesos: la producción inmaterial y la producción material; la primera genera bienes intangibles a través del general intellect⁸ como patentes, marcas, diseños industriales, que va a contar con una fuerza de trabajo altamente calificada, con remuneraciones significativas, jornadas de trabajo no definidas, y temporalidad en los puestos de trabajo; todo esto basado en un proceso de desalarización de la fuerza de trabajo. (Lemus y Coello, 2015)

8. El término y su conceptualización del General Intellect (Marx, 2007, p. 230), no solo abre una discusión en el seno del marxismo entre las visiones ortodoxas y heterodoxas, sino también en la forma de conceptualizar y analizar esta nueva fase de desarrollo del capitalismo, Hemos tomado la imagen teórica conceptual de (Negri, 2001). En este libro Antonio Negri inicia la discusión sobre la revisión crítica de los *Grundrisse*, como un elemento fundamental para entender esta nueva fase de desarrollo del capitalismo, bajo el concepto del General Intellect, que abre los espacios como metáfora en el tiempo y nos permite hacer una lectura de la posmodernidad, que se sustenta en la producción inmaterial, deudora de este Marx más allá de Marx en la fase misma de su formación. Hoy son muchos quienes trabajan en torno a estas proposiciones científicas y a estos objetivos políticos: las temáticas de los *Grundrisse*, interpretada de manera creativa, constituye un punto de tránsito fundamental para quien quiera analizar la fase actual del capitalismo contemporáneo, que algunos denominan: *Posfordismo*, (La Corriente *Regulacionista*, Boyer Robert, Lipietz Alain, Aglietta Michel, Coriat Benjamín) (La Corriente Post-Operalismo Italiano, Maurizio Lazzarato, Virno Paolo, Antonio Negri) *Capitalismo Informático*, (Dabat Alejandro, Rivera Miguel Ángel) *Imperio*, (Hardt Michael y Negri Antonio), Sociedad de la Información y del Conocimiento,



3. La migración virtual de la fuerza de trabajo

A lo largo del desarrollo del capitalismo, un elemento fundamental en su funcionamiento ha sido la movilidad de la fuerza de trabajo, elemento que le ha permitido, a este modo de producción, conformar un ejército industrial de reserva con el objeto de poder abaratar a su antojo el capital variable y acrecentar la parte de la riqueza que ha de apropiarse.

El fenómeno de la migración, asociado a la conformación del ejército industrial de reserva, ha sido un elemento recurrente que ha utilizado el capital, con el objeto de ajustar la disponibilidad de fuerza de trabajo a sus necesidades de reproducción, misma que ha tenido diferentes connotaciones a lo largo de la historia y se ha manifestado en diferentes espacios; tanto regional, nacional e internacional. Sin embargo, hoy nos enfrentamos a un nuevo mecanismo de acrecentamiento de fuerza de trabajo en los mercados laborales, y en donde la llegada de la informática viene jugando un papel fundamental, tanto en la estructura organizacional, como en los sectores productivos que han utilizado la informática como mecanismo de acrecentamiento de la oferta de fuerza de trabajo, fenómeno

que hemos llamado migración virtual y que pretendemos explicar en este apartado.

3.1. Movilidad de la fuerza de trabajo

Antes de definir el concepto de migración virtual, se enunciarán algunos elementos que han sido determinantes en la conformación de dicho fenómeno; el proceso de migración, ha transitado por diferentes momentos, comenzando a partir de la migración de fuerza de trabajo poco calificada, desde los inicios del capitalismo y principalmente en la mayor parte del siglo XX; a partir de los años 90's de ese siglo, sin que disminuyera el primero, nos enfrentamos a una migración de fuerza de trabajo altamente calificada, con perfiles en torno a la ingeniería, las matemáticas, la biotecnología, las tecnologías de la información, la salud y las ciencias. (Aragón, 2014). Esta fuerza de trabajo altamente calificada, incluso aquella que pueda operar cualquier ordenador, con el desarrollo del internet, podrá prescindir de desplazarse a los países desarrollados y operar a distancia a través de una serie de servicios vinculados al proceso de valorización del capital a través de la información y el conocimiento.

La movilidad de la fuerza de trabajo, ha sido posible debido a que, como señala Marx, una

(Manuel Castells), *Bio-Economía* (Fumagalli Andrea), sin entrar en estos momentos en esta discusión, el elemento que une a estas visiones, que tiene cada una sus propias particularidades, es desde nuestro punto de vista el concepto de capitalismo cognitivo.

Recordemos que el concepto de *general intellect*, es planteado por Karl Marx en los *Grundrisse*: “El desarrollo del capital fijo revela hasta qué punto el conocimiento o Knowledge social general se ha convertido en fuerza productiva inmediata, y, por lo tanto, hasta qué punto las condiciones del proceso de la vida social misma han entrado bajo los controles del general intellect y remodeladas conforme al mismo. Hasta qué punto las fuerzas productivas sociales son producidas no solo en forma de conocimiento, sino como órganos inmediatos de la práctica social, del proceso vital real”

Heterodoxus

Economía Mundial

mercancía que se traslada por sí misma y que además, dentro del capitalismo y a través de los procesos de acumulación, esta se ha visto despojada de los medios de producción y por lo tanto, se ve libre de vender su fuerza de trabajo, en cualquier espacio y a cualquiera que, en el mercado de trabajo ofrezca una vacante, lo cual queda inscrito dentro de la legislación tanto nacional como internacional que regula los “derechos humanos”. Al respecto, nos dice (Harvey, 1982), retomando a Marx, que si bien estas libertades representan un avance social, también es menester considerar los efectos en esta a través del espacio y el tiempo.

...los trabajadores vagan perpetuamente por el mundo tratando de escapar de las depredaciones del capital, evitando los peores aspectos de la explotación, siempre luchando, a menudo con algún éxito, para mejorar su suerte...Sin embargo, concebido como un objeto dominado esencialmente por el capital, el trabajador no es otra cosa que capital variable, un aspecto propio del capital. Las leyes que gobiernan el movimiento del capital variable están incrustadas dentro de las leyes que regulan la movilidad y acumulación del capital en general. (Harvey, 1982, p. 383).

Esta movilidad, tiene una fuerte incidencia en la conformación del Ejército Industrial de Reserva⁹, mismo que se va modificando históricamente y de acuerdo a las necesidades de fuerza de trabajo para el capital. En ese sentido no habrá de extrañarnos que hoy

podemos hablar de una movilidad de la fuerza de trabajo de forma virtual, a través de las redes.

Espacio y tiempo, son otros elementos que interesan al capitalista con el objeto de reducir su inversión en capital variable, sin reducir, el valor del que se apropia, y que se pueden materializar a través de la manifestación del trabajo a destajo de siglo XXI, con diferentes caracterizaciones y en donde el Estado ha jugado un papel fundamental, con la implementación de la legislación correspondiente.

3.2. La migración virtual y algunas de sus características.

“La migración es el cambio de residencia de una o varias personas de manera temporal o definitiva, generalmente con la intención de mejorar su situación económica, así como su desarrollo personal y familiar” (INEGI, 2015) en ese sentido, la migración laboral, “es un fenómeno que afecta a la mayoría de los países del mundo... Muchas personas en edad de trabajar no pueden encontrar empleo o no pueden conseguir un empleo adecuado para mantenerse ni mantener a sus familias en sus propios países, mientras que en otros países hay escasez de trabajadores para cubrir dicha demanda, otros factores que también influyen en esta situación son las crisis socioeconómicas y políticas, diferencias salariales, etc.” (OIT, 2015).

En su origen, la migración es, en la mayoría de los casos, una respuesta

9. Categoría marxista que describe a la población que se puede incorporar al mercado de trabajo, a partir de las necesidades del capital y bajo las condiciones que este requiera, clasificándola en latente, flotante e intermitente.



Economía Mundial

a la ausencia de oportunidades en los lugares de pertenencia de los potenciales emigrantes. De ahí que, en principio, su ocurrencia constituya una opción de superación y desarrollo para quienes logran franquear las innumerables barreras que se interponen a la movilidad de las personas. Así, por ejemplo, el aporte de los trabajadores migratorios es evidente en la generación de riqueza a partir de su inserción en actividades productivas en los lugares de destino. Sin embargo, es frecuente escuchar los reclamos de sectores nativos por su probable impacto depresivo sobre el nivel salarial de las economías receptoras y por el uso de servicios para los que —se argumenta— ellos no contribuyen de manera equitativa o equivalente. (Castillo, 2003, p. 13)

Ahora bien, con la llegada de la informática y el internet, el desplazamiento físico de los trabajadores, en la búsqueda de mejores oportunidades de trabajo, se vuelve innecesario en algunas ramas de la economía, en ese sentido podemos definir la migración virtual, como el fenómeno que permite a los trabajadores vivir y trabajar, en lugares diferentes, es decir, que sin desplazarse, puede ser contratado por una empresa o institución ubicada en otra región, país o continente, generar ingresos, incluso en una moneda diferente a la suya y competir en un mercado de trabajo global, generando con ello cambios en la oferta de fuerza de trabajo.

Como señala Hardt, el desarrollo del capital, ha generado una tendencia hacia la supremacía

de la producción inmaterial o biopolítica que conlleva una serie de nuevas y graves formas de explotación y control. (Hardt, 2010, p. 138). En ese sentido podemos afirmar que esta migración virtual, obedece, no necesariamente a la búsqueda de mejores condiciones de vida, sino al menos a garantizar la sobrevivencia a través de generar ingresos, aunque se inserten en la modalidad de temporalidad y se requiera la participación de intermediarios en el proceso de subcontratación y en lo referente al cobro de los recursos.

El notable progreso tecnológico en materia de TIC ha multiplicado las posibilidades de comercialización de los servicios y ha posibilitado que puedan proporcionarse, desde lugares remotos, muchos servicios asociados a las TIC que no exigen un contacto directo. Aunque la mayoría de esos servicios y del comercio de éstos se sitúa todavía en los países de la OCDE, el crecimiento es muy intenso en numerosos países no pertenecientes a la Organización. India y China representan ya el 6.5% de las exportaciones y casi el 5% de las importaciones de servicios informáticos y de información y otros servicios a las empresas. El peso de algunos países de Europa oriental y bálticos en la oferta de servicios asociados a las TIC también va en aumento, a menudo de forma acelerada. (OECD MULTILINGUAL SUMMARIES, 2004, p. 3)

Hoy en día, pueden prestarse numerosos servicios de trabajo a distancia. Los análisis apuntan



que hasta un 20% de los puestos de trabajo podrían verse afectados por la deslocalización –favorecida por las TIC-, lo cual no implica que esos puestos de trabajo vayan a deslocalizarse obligatoriamente, sino que alrededor del 20% de todos los trabajadores desempeñan tareas que podrían realizarse en cualquier otro lugar. Es obvio que la globalización de los servicios –favorecida por las TIC- permite a los países ganar puestos de trabajo en esas áreas funcionales. (OECD MULTILINGUAL SUMMARIES, 2004, p. 5)

Cabe señalar que, desde finales del siglo pasado se comienza a conformar este fenómeno, mismo que ha sido abordado por diversas instituciones y en 2002, la comunidad europea firma un convenio entre sus miembros, donde se plantea lo siguiente: “El término teletrabajo, cuya definición ha planteado históricamente diversas dificultades, se consigna en el acuerdo para aludir al trabajo en el que se utilizan las TIC y que se lleva a cabo de manera regular fuera de las instalaciones del empleador. Por tanto, el nuevo convenio cubre a numerosos trabajadores “móviles” o itinerantes, así como a los que desarrollan su actividad en su domicilio”. (Sanchez, 2012, p. 7)

Las estadísticas proporcionadas en este ámbito, nos dice Sánchez, son una aproximación debido a que no existen los mecanismos adecuados para dicha medición. En el caso de México, la información que presentamos a continuación como producto del trabajo de Sánchez, fue elaborada a través

de la Encuesta Nacional sobre disponibilidad y uso de las tecnologías de la información en los Hogares, realizada por INEGI, en donde encontramos que para 2009, el 78% de la población teletrabajadora, se encontraba en un rango de edad de entre 20 y 49 años, siendo el 41% mujeres y el 59% hombres. Si se considera el nivel educativo, siendo también un 78% con un nivel de escolaridad de medio superior y superior. Si observamos la distribución sectorialmente, servicios obtiene el 73%, comercio el 12%, industria 9%.

El teletrabajo, como un mecanismo de incentivar la migración virtual, se ha generalizado y de acuerdo a datos proporcionados por la consultora estadounidense IDC, señala que para el 2015 el 37.2% de la población mundial trabajará a distancia. Los países con mayor número de teletrabajadores serán China y la India. Estados Unidos y Europa, también presentarán un importante incremento en esa modalidad. (Universia, 2013)

Ahora bien, resulta necesario aclarar que migración virtual y teletrabajo, se encuentran estrechamente relacionadas y debido a que a la fecha no existe información estadística sobre la migración virtual, tomamos como referencia el teletrabajo, que nos permite visualizar las tendencias en esa materia, aunque cabe señalar que no todo el teletrabajo, es migración virtual. Considerando que los países más poblados del mundo, China e India, son los que participan con mayor fuerza en este proceso de migración virtual, la incidencia en el abaratamiento de la fuerza de trabajo, será considerable.



3.3. Estructura organizacional dentro del proceso de migración virtual.

Dos elementos fundamentales han permitido la conformación de la estructura organizacional del proceso que hemos identificado como migración virtual, por un lado la tendencia creciente del trabajo autónomo o también conocido como trabajo independiente o por cuenta propia y por otro lado, el proceso de subcontratación a través de los *outsourcing*. Dos elementos que han tenido un gran crecimiento en el presente siglo y que no es posible disociar. El trabajo autónomo¹⁰ o el proceso de autonomación de la fuerza de trabajo, va asociado a la flexibilización del mercado laboral, del proceso de trabajo y de la jornada misma, aspectos que se abordaron en el apartado dos.

La llegada del *outsourcing*, ha marcado una diferencia importante en el funcionamiento del mercado laboral, en ese sentido, la existencia de la subcontratación, ha provocado, entre otras cosas, el abaratamiento de la fuerza de trabajo, considerando únicamente la oferta de trabajo local; sin embargo, cuando hablamos de un mercado de trabajo virtual, a través de plataformas de subcontratación, nos referimos a una oferta global de fuerza de trabajo, misma que tendrá implicaciones devastadoras en el

proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo.

Un elemento adicional, que vale la pena destacar, es que el *outsourcing* virtual, le está cambiando el rostro al mercado de trabajo, a través de lo que se ha llamado la “revolución *freelance*”, considerada la transformación productiva más importante, después de la revolución industrial. En ese sentido Jeff Wald, cofundador de WorkMarket, (plataforma de subcontratación virtual en EU), afirma que para 2020 el 50% de la población estadounidense será *freelancer*.¹¹ (Villarino, 2014)

Como señala Fumagalli, uno de los atributos de la fuerza de trabajo en el capitalismo cognitivo, es la diferencia, entendida como la singularidad de cada trabajador, como proveedor de fuerza de trabajo, mismo que no es asimilable a una forma tipológica, contractual, única y dominante, y es precisamente la explotación de estas diferencias, lo que define las nuevas formas de relación capital-trabajo. (Fumagalli, 2010, pp. 179-180), y que va a impactar de forma considerable en las nuevas formas de subcontratación a través de plataformas virtuales.

10. Por trabajo autónomo entendemos la prestación laboral que permite ciertos márgenes de discrecionalidad al trabajador o a la trabajadora, ya sea en lo que respecta al contenido del trabajo y a las decisiones relativas a la propia actividad en términos de remuneración y de tiempo de trabajo. A consecuencia de ello, el trabajo autónomo presupone un menor grado de alienación, entendida como separación entre actividad laboral y objeto de trabajo, y una mayor incertidumbre ligada a las dinámicas competitivas del mercado. (Fumagalli, 2010, p. 202)

11. *Freelancer*, es un término que se le asigna al teletrabajador. Cabe señalar que este término fue acuñado por el escocés Sir Walter Scott, en las páginas de *Ivanhoe*. Término que retrata a caballeros mercenarios de la Europa Feudal, que no tenían rey ni señor y que se vendían al mejor postor. En ese sentido, y dada la globalización del mercado de trabajo, tendremos teletrabajadores de todas partes del mundo, trabajando en diferentes países, con consecuente incremento de oferta de trabajo y el subsiguiente abaratamiento de la misma.



3.4. Sectores productivos

Un fenómeno que se presenta con la llegada del internet, es la facilidad de transformar el conocimiento en información y viceversa; en ese sentido, los sectores productivos donde ha tomado gran fuerza el proceso de migración virtual, está asociado a la generación de patentes, al diseño, al marketing, la redacción y traducción y en general a los servicios empresariales, es decir, los podemos asociar principalmente a la esfera de la circulación, concretamente, los ciclos del capital dinerario y el ciclo del capital mercancías, lo cual se encuentra vinculado al hecho de que el sector terciario (fundamentalmente el terciario inmaterial), entre sus funciones encontramos, por un lado la realización del plusvalor, y por otro lado, puede facilitar el desempeño de la producción material, en la medida que las computadoras pueden operarse de forma remota en la actualidad y por lo tanto, también algunos procesos productivos.

4. Repercusiones de la migración virtual en el proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo (conclusiones).

El proceso de migración virtual, si bien, se le ha tratado de mostrar como una gran virtud del mercado de trabajo, dentro del cual se destacan como ventajas, trabajar desde el hogar, reducción de gastos de transportación, establecer tus propios ritmos de trabajo, acceder a mejores ofertas de trabajo, ampliar la demanda laboral, etc. No se menciona paralelamente todas las desventajas que esto implica, entre las que podemos enumerar las siguientes:

- Mercado global de trabajo (mayor competencia entre los trabajadores por un puesto de trabajo) independientemente de que sea temporal o por obra determinada.
- Salarios u honorarios por debajo del valor de la fuerza de trabajo.
- Pérdida de prestaciones sociales.
- Jornadas de trabajo extensivas e intensivas para cubrir los tiempos estipulados en la contratación.
- Pérdida de espacio privado y vital para el desempeño de la vida familiar.

Todo lo anterior, tiene serias repercusiones en el proceso de desvalorización de la fuerza de trabajo que lleva implícito el proceso de migración virtual. A continuación en la tabla III se puede apreciar de forma comparativa, las características del mercado de trabajo, en la fase del fordismo y en la actual fase de acumulación.



Tabla III

Características del mercado de trabajo en el fordismo y el capitalismo contemporáneo		
Característica	Fordismo	Capitalismo contemporáneo
Permanencia en el trabajo	Trabajo permanente	Falta de permanencia
Tipo de contratación predominante	Contratos colectivos e indefinidos	Contratos individuales por obra determinada
Duración de la jornada laboral	Jornadas de 8 hrs	Jornadas parciales y temporales
Intermediario en la contratación	Sindicatos	Outsourcing
Forma de migración	Migración física de fuerza de trabajo poco calificada, para abaratar la fuerza de trabajo	Migración física y virtual de fuerza de trabajo altamente calificada
Fuente de ingresos	Salarios (trabajo asalariado)	Honorarios (trabajo autónomo)
Mercado laboral	local	global
Prestaciones sociales	Vacaciones, aguinaldo, días de descanso obligatorio, etc	Tendencia a la desaparición de prestaciones

Fuente: Elaboración propia en base a tabla I y II

Únicamente considerando los cambios que se dan en el mercado de trabajo debidos fundamentalmente a los cambios tecnológicos, podemos afirmar que han sido devastadores para la fuerza de trabajo, debido principalmente a que por un lado, un sector importante de la población, no podrá acceder a la permanencia en el empleo, ni podrá gozar de prestaciones sociales, por el hecho de que la tendencia, que se reafirma por las modificaciones realizadas en las legislaciones laborales de diversos países entre los que encontramos México y España, giran en torno a la parcelación de la jornada de trabajo, la temporalidad en el mismo y la proliferación del trabajo autónomo. Ahora bien, la importancia de estudiar el proceso de migración virtual, que si bien es cierto, solo afectará, por el momento, a algunos subsectores dentro del sector servicios, este fenómeno, tiende a

potenciarse y está asociado al hecho de que, a mayor oferta de fuerza de trabajo, tenemos como consecuencia un proceso de deterioro de los niveles salariales o mejor dicho, de los ingresos de los trabajadores, debido a que el concepto de salario, es una categoría que tiende a desaparecer con estos cambios y con las transformaciones que se vienen dando a las legislaciones en materia laboral.



Bibliografía

- Aragónes, A. M., 2014. ¿Competencia internacional por la migración altamente calificada?. *Comercio Exterior*, marzo y abril, 64(2), pp. 18-26.
- Castillo, M. Á., 2003. *Migraciones en el hemisferio. Consecuencias y relación con las políticas sociales.* Santiago de Chile: CEPAL.
- Coriat, B., 1982. *El taller y el cronómetro.* Madrid: Siglo XXI.
- Coriat, B., 1992. *El Taller y el robot.* Madrid: Siglo XXI.
- Coriat, B., 1993. *Pensar al revés.* Madrid: Siglo XXI.
- Fumagalli, A., 2010. *Bioeconomía y capitalismo cognitivo. Hacia un nuevo paradigma de acumulación.* Madrid: Traficantes de sueños.
- Gorz, A., 1989. *Miserias del presente, Riqueza de lo posible.* Barcelona: Paidós.
- Hardt, M., 2010. Lo Común del Comunismo. En: *Sobre la Idea del Comunismo.* s.l.:Paidós, p. 252.
- Harvey, D., 1982. *Los Límites del capitalismo y la teoría marxista.* México: FCE.
- INEGI, s.f. *Migración.* [En línea] Available at: www.cuentame.inegi.org.mx [Último acceso: 5 octubre 2015].
- Lemus y Coello, 2015. La acumulación cognitiva en el capitalismo contemporáneo. *Heterodoxus*, Issue 2, pp. 86-99.
- Marx, C., 1975. *El Capital.* primera edición en español ed. Buenos Aires: Siglo XXI.
- Marx, C., 2007. *Elementos Fundamentales para l Crítica de la Economía Política (Grundrisse) 1857-1858.* España: Siglo XXI.
- Negri, A., 2001. *Marx más allá de Marx.* Madrid: Akal.
- OECD MULTILINGUAL SUMMARIES, 2004. *Tecnologías de la información y la comunicación. Perspectivas de la OCDE sobre la tecnología de la información.* s.l.:OECD.
- OIT, 2015. *Migación laboral internacional.* s.l.:s.n.
- Pérez, C., 2004. *REvolución Tecnológica y capital financiero. La dinámica de las grandes burbujas financieras y las empresas de bonanza.* México: Siglo XXI.
- Sanchez, M., 2012. *Un acercamiento a la medición del teletrabajo: evidencia de algunos países de América Latina,* Santiago de Chile: CEPAL.
- Universia, 2013. *universia.net.* [En línea] Available at: www.universia.net [Último acceso: 22 octubre 2015].
- Villarino, A., 2014. *elconfidencial.com.* [En línea] Available at: www.elconfidencial.com [Último acceso: 23 octubre 2015].

Heterodoxus

Economía Mundial





Didáctica de la Investigación

Seguimiento de egresados en la educación superior abierta universitaria: Una estrategia para valorar la formación en la carrera en Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM.

*Dr. Víctor Francisco Cabello Bonilla¹
Dr. Gilberto Silva Ruiz²*

Resumen

Informe final de investigación realizada con financiamiento UNAM (DGAPA PAPIIT IN402314) sobre seguimiento de los egresados del Sistema de Universidad Abierta de la carrera de Pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras que ingresaron en los años 2004-2008 para identificar actividades y lugares de trabajo actuales, las asignaturas que han contribuido en su desempeño profesional, el perfil de ingreso y procesos institucionales para realizar seguimiento en los sistemas abiertos universitarios. Se presentan logros, descripción de la estrategia metodológica seguida, datos, gráficas e información sobre los resultados obtenidos.

Palabras Clave:

Egresados, sistema abierto, universidad, condiciones, trabajo, metodología, seguimiento; egresados, perfil, ingreso.

Introducción

Este documento da cuenta del procedimiento seguido y de algunos resultados que arrojó la investigación “*Seguimiento de Egresados de la licenciatura de pedagogía del sistema de universidad abierta 2004 – 2008 en la Facultad de Filosofía y Letras*”³, que se realizó en la Universidad Nacional Autónoma de México dentro del Programa de *Apoyo para la Investigación e Innovación Tecnológica*

(PAPIIT, proyecto IN402314) gracias al financiamiento de la Dirección General de Asuntos del Personal Académico (DGAPA) en la carrera de Pedagogía nivel licenciatura del sistema abierto, cuyo objetivo fue identificar alguna relación entre la formación recibida y la actividad profesional en donde se desempeñan una vez concluida dicha carrera a fin de contribuir a revisar el campo actual de trabajo de los pedagogos universitarios.

1. Responsable del Proyecto PAPIIT IN402314 Profesor Titular de TC. Definitivo, Facultad de Filosofía y Letras, Colegio de Pedagogía UNAM.

2. Co responsable del Proyecto PAPIIT IN402314 Profesor Titular de TC, Definitivo, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales UNAM.

3 Nuestro reconocimiento a los Maestros Raúl Acosta Castillo (UAM), Jacobo González Baños (UPN), Armando Martínez Leal (UNAM), la Dra. Yazmín Cuevas Cajiga (UNAM), a la Mtra. Silvia Guadalupe Cabrera Nieto (UNAM), a las becarias de la carrera de pedagogía de la UNAM, Adriana Ocampo Calzada y María Guadalupe Raphael de Cárcer, miembros todos de este equipo de investigación, por su valiosa colaboración en el proyecto.



Didáctica de la Investigación

Estos primeros resultados, buscan destacar la vinculación que existe entre la actividad laboral que realizan actualmente los egresados con aspectos de la formación profesional básica que se ofrece en esta carrera universitaria de cara a una realidad donde se acumulan paulatinamente múltiples y complejos procesos sociales, políticos, naturales y económicos. Estos relacionados en su mayoría, pero no únicamente, por el efecto que acompaña los cambios estructurales en el mundo del trabajo por el escenario de libre mercado, con un impacto cultural y social que ha afectado de diversa manera y sentido a los niños, jóvenes, adultos y personas de la tercera edad, y que reclaman de las instituciones formadoras una atención educativa diferenciada y altamente profesional.

Nuestro punto de partida al realizar el seguimiento de egresados de las carreras profesionales universitarias, constituye por sus fines, una tarea de evaluación institucional fundamental, sobre todo porque su realización debe ser una actividad de investigación sistemática, continua y de largo aliento, pero también porque debe ser parte de las tareas de planeación y la toma de decisiones académicas y de gestión al interior de las escuelas y facultades; mayormente si se trata de sistemas abiertos o a distancia. Entre otras razones porque estas modalidades mixtas están en una clara expansión y fortalecimiento a partir del peso que tiene la incorporación de diversas tecnologías educativas e innovaciones teóricas centradas en el aprendizaje, y en el caso de la carrera en Pedagogía de la FFyL, es una formación que recibe desde hace más de 30 años estudiantes adultos principalmente,

que trabajan en su mayoría en distintos ámbitos de lo educativo y no pueden asistir a la universidad en un horario regular varios días a la semana.

Lo anteriormente señalado reclama una evaluación de la eficiencia como sistema formativo para mejorar los procesos de gestión institucional, en la medida de que es básico evaluar la formación profesional y hacer las adecuaciones curriculares, orientar los procesos de profesionalización y actualización de los tutores, encausar el uso eficiente de los recursos y medios tecnológicos, así como para generar estrategias que ayuden a potenciar el desempeño de los egresados en el campo profesional frente al cambiante mundo del trabajo y el empleo, pero también de la vida de las personas.

Desde el diseño y puesta en marcha de este proyecto de investigación, se tuvo claro el contexto de una acelerada transformación actual del sistema educativo universitario en su modalidad de educación abierta y a distancia, como una forma de lograr una mayor cobertura a importantes sectores sociales. Este proyecto centra uno de sus objetivos en el trayecto contextual que recorre esta modalidad abierta y a distancia desde los años sesenta del siglo pasado, identificando para ello un marco normativo donde son visibles las dimensiones de lo social, político, económico e ideológico del sistema educativo federal, hasta constituirse actualmente a nivel universitario, en un soporte y eje estructural de la educación pública para atender el crecimiento constante y complejo de la matrícula, lo que muestra la importancia de la Universidad como espacio



Didáctica de la Investigación

que acoge a amplios grupos de estudiantes jóvenes adultos que trabajan y buscan en una carrera universitaria una opción de mejora en sus vidas.

Siendo la carrera en Pedagogía una posibilidad, al igual que otras en las Ciencias Sociales y Humanidades, que se mantiene como una opción de formación profesional para aportar soluciones a los complejos procesos que vivimos en un momento donde es necesario tener explicaciones y respuestas antes de que los problemas e incertidumbres sean insolubles.

El contexto de estudio sobre seguimiento de egresados

Desde hace varias décadas ha existido la tendencia clara en la política educativa nacional de buscar e incorporar indicadores de calidad que lleven a la mejora de planes y programas de estudio, de formación de profesores, de dotación de infraestructura, e instalaciones adecuadas para las modalidades formativas mixtas, y la formación profesional básica que se ofrecen en las instituciones de educación superior. De este conjunto de tópicos se ha desprendido como un eje fundamental el seguimiento de los egresados en el campo educativo como una forma de

evaluar tanto la pertinencia de los contenidos de planes y programas de estudio, la formación de profesores y las formas de enseñanza, así como el impacto, en este caso, que pueda medirse en la incorporación de los pedagogos universitarios al egresar, al mercado de trabajo.

De este modo, el seguimiento de egresados pasó a ser una parte importante de las políticas educativas federales a partir de conformar un marco teórico y metodológico a nivel federal, desde principios de los noventa (Muñoz, 1993), bajo la premisa de tener un soporte homogéneo de referencia que formalmente habría de orientar el ejercicio de las universidades en cuanto a lograr multiplicar el esfuerzo de evaluar de manera sistemática el impacto de los egresados en mercados de trabajo, espacios estos últimos que ya estaban en acelerado proceso de segmentación, lo que hacía necesario la evaluación de la formación profesional.

Desde entonces han sido discontinuos y poco sistemáticos estos estudios y cuando se han realizado⁴, en su gran mayoría han sido en sistemas escolarizados presenciales con muy limitadas experiencias documentadas en los sistemas universitarios abiertos y a distancia⁵. Entre otras razones, los diagnósticos realizados sobre estos sistemas abiertos muestran que

4. En los noventa, en el afán por mejorar la eficiencia de las IES, se aplicó como imposición un modelo de evaluación institucional metodológicamente complejo que no consideró los rasgos específicos de las universidades públicas: marcos normativos y operativos, condiciones reales de organización y gestión de las comunidades académicas. Todo con el fin de poder ajustarse al interés y la exigencia que involucra una acción sistemática y constante de evaluación para la calidad de largo aliento, generando un efecto *bumerang*, con elevados costos institucionales en las siguientes décadas, por el limitado interés de la academia en estas acciones de evaluación de egresados, ya que la academia viró su interés hacia actividades que atomizaron los esfuerzos colectivos por efecto de los estímulos económicos centrados en el rendimiento logrado.

5. Los sistemas abiertos en la década de los setentas en la Universidad Nacional, y en México, desde una década antes, se constituyeron como opciones emergentes a los sistemas presenciales, como estrategia para atender el



Didáctica de la Investigación

hacer un seguimiento de egresados supone-

- i) Contar con recursos financieros específicos para este fin.
- ii) Contar con personal especializado que realice investigación sobre este tipo (Fresan, 2003: 19-31)
- iii) Tener información actualizada disponible, que permita localizar a los egresados.
- iv) No hay un nivel de respuesta garantizado a las peticiones de información sobre el hacer laboral.

Hasta la fecha, tenemos en México una cultura de evaluación institucional en educación superior extremadamente frágil, siendo el seguimiento de egresados uno de los hilos más sensibles por la ausencia de estos elementos arriba señalados. Desde esta perspectiva, sobre el escenario institucional a nivel nacional de este tipo de evaluación, se planteó esta investigación para realizar el seguimiento de egresados en la carrera de Pedagogía en el sistema de educación abierta, en las generaciones de ingreso 2004 al 2008, con miras a construir un referente para coadyuvar en la valoración del plan de estudios de una carrera que tiene que responder al conjunto de cambios que construyen un referente de necesidades diferentes para distintos grupos de edad, que hoy reclaman atención educativa altamente profesional e incluso donde las

crecimiento de matrícula, frente al efecto de las políticas públicas de crecimiento demográfico y ampliación de los niveles de gratuidad de educación, como muestra del interés por la democracia del estado de bienestar en su tránsito a la modalidad de estado regulador, en atención a las recomendaciones de los organismos internacionales de corte neoliberal a los que pertenece el gobierno mexicano.

6. Los estudiantes del sistema abierto en la carrera en pedagogía de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM, son adultos, en su mayoría son mujeres, con tiempos de culminación de estudios de preparatoria y reinicio de licenciatura de 10 años, con desarrollo de habilidades y aptitudes no siempre relacionadas con la lectura y la escritura en ese ínterin, que se incorporan a la Universidad como primera carrera, y una proporción menor de estudiantes en segunda carrera, con un perfil de profesores de distintos niveles en el sistema escolar, que buscan una actualización o especialización disciplinar.

diferencias de género de cara al mundo del trabajo exigen información y formación altamente profesional de quienes se dedican a estas tareas educativas.

La organización y desarrollo de la investigación

Para la ejecución de este proyecto de investigación se organizó un equipo de académicos que recibió recursos financieros institucionales para realizar esta tarea. Estos académicos son personal especializado en investigación socioeducativa y se contó con un soporte de información institucional del total de estudiantes inscritos en la carrera en esas generaciones, de aquellos que han terminado el total de créditos, del estatus en acreditación de quienes no han terminado y de los que se han titulado, de aquellos que se inscribieron y no han acreditado ninguna materia, además de información que permite ubicarlos a través de correo electrónico. Aspectos todos que contribuyen a construir un objeto de estudio accesible y establecer una estrategia de tiempo corto que posibilitara su localización y consulta.

El propósito de este estudio se orientó a generar información sobre dónde se insertan laboralmente los egresados de esta carrera⁶, cuánto tiempo tardan en obtener un empleo



Didáctica de la Investigación

relacionado con la formación profesional recibida en la universidad de origen, qué tanto de lo que hacen laboralmente se “alimenta” de los estudios que realizaron.

Sobre el universo de estudio

El universo de estudio de esta investigación está conformado estadísticamente de los siguientes datos:

Los datos del Cuadro 1⁸, nos muestran por un lado que de las cinco generaciones hubo una inscripción total de 500 estudiantes, de los cuales 99 completaron el 100 por ciento

de créditos. Los titulados constan de 51 estudiantes, es decir, 10.20 por ciento de la población total.

Desde otra perspectiva de análisis de los datos anteriores, sucede que si sumamos el total de los estudiantes que concluyeron sus estudios y los titulados, tenemos una población de 150 egresados, que corresponde al 30 por ciento de la matrícula total.

De estos 150 egresados, que son un referente significativo de eficiencia terminal, el dato de los titulados nos habla de una eficacia del 33 por ciento en la formación.

GENERACIÓN	EN TRAYECTO	100% CRÉDITOS	TITULADOS	MATRÍCULA
2004	66	12	9	87
2005	66	22	9	97
2006	61	21	10	92
2007	78	26	10	114
2008	79	18	13	110
TOTAL	350	99	51	500
	70%	19.80%	10.20%	100%

Generación	Terminaron estudios
2004	21
2005	31
2006	31
2007	36
2008	31
TOTAL	150

7. Estos datos fueron generados a partir de la información proporcionada por las áreas de Servicios Escolares de la Facultad de Filosofía y Letras y la Dirección General de Planeación de la UNAM.

8. El incremento de la matrícula en los años 2007 y 2008 coincide con las políticas públicas del sector educativo a nivel nacional, que han abierto los espacios de formación en las universidades en modalidades no presenciales.



Didáctica de la Investigación

El cuadro 2 nos permite observar la población de estudio sobre la cual teníamos información fidedigna para hacer contacto, obtenida de los archivos de servicios escolares de la Facultad. Debido al tamaño de este universo, metodológicamente nos vimos obligados a cubrir entre el 50 y 75 por ciento de casos, entre otras razones porque tenemos información que nos permitió hacer contacto con el 92.66 por ciento de casos, lo que incrementó las posibilidades de trabajar con una muestra confiable.

Sobre lo metodológico

Un eje de este proyecto es el concepto de egresado, que en términos operativos en la Universidad nos remite a la noción de que un egresado es el estudiante que termina los créditos, y que formalmente deja la institución para ejercer una profesión o desenvolverse en su ámbito social, que es el punto hasta donde se puede obtener y sistematizar información sobre sus historiales. Esta es una noción de egresado predominante y

que responde operativamente a un conjunto de referentes normativos relacionados con la imposibilidad que tiene la Universidad para requerir de manera obligatoria u oficial información de los estudiantes una vez que han dejado la Universidad; por lo anterior es que las estrategias que se han puesto en práctica logran obtener respuestas limitadas en cantidad por ser estas de manera voluntaria⁹, principalmente desde los espacios de educación continua¹⁰, relacionados con la actualización disciplinaria principalmente, en formas de comunicación unidireccional, de la institución a los egresados.

Una variante de la noción de egresados se refiere a la consulta de los alumnos que están en último grado de estudios de una carrera determinada y que se asume metodológicamente como virtuales egresados que visualizan los mercados de trabajo donde se pueden insertar¹¹ entre otras razones porque desde antes de ingresar ya tienen otra carrera o trabajan en actividades afines, y que en ocasiones la información de esta fuente de

9. En la construcción del estado del conocimiento existe la referencia de una universidad en el país donde se realizó un seguimiento de egresados en 2010 – 2011, en 5 carreras de nivel licenciatura en sistema abierto, donde se recuperó el 10% de los cuestionarios enviados, sin embargo existe una dificultad relativa a la obtención de información primaria, que se expresa en la ausencia de los detalles de la metodología seguida en el proceso, se presentan los resultados de 8 dimensiones de análisis que conformaron el instrumento, donde destaca justamente la dificultad para obtener información. (De Gasperín y Salazar, 2002)

10. En los sistemas escolarizados de la UNAM, es una forma significativa de seguimiento de egresados, que se relaciona con la oferta de cursos de actualización y profesionalización para los egresados de las carreras, particularmente en las carreras de Derecho e Ingeniería, en esta última existe en la licenciatura de Ingeniería Industrial una estrategia de vinculación con los egresados, que desarrollan proyectos de “emprededurismo”, apoyados por la propia institución. Es uno de los esfuerzos más estructurados de vinculación sobre seguimiento de trayectorias profesionales, en sistemas presencial.

11. Existe información de un estudio en una Universidad regional de México de estas características, que aborda desde una “*encuesta y entrevista a los alumnos potenciales a egresar, egresados y empleadores de la licenciatura en Asesoría Psicopedagógica*” como fuentes de información, que abarca 6 generaciones del 2008 al 2010, en tanto que se reconoce la dificultad de obtener información exclusivamente de los egresados. (CIDD y CEA, 2009)



Didáctica de la Investigación

“egresados” se combina con datos obtenidos de aquellos ex estudiantes que responden de manera voluntaria a los cuestionarios que se les envían, donde el problema se traslada a la interpretación y análisis de resultados en la medida que se trata de circunstancias y contextos diferentes, por involucrar perspectivas sobre la formación recibida que están determinadas por factores de distinta naturaleza¹².

Un primer aspecto fundamental del estudio fue la elección del objeto de estudio a partir de seleccionar a cinco generaciones del Sistema Abierto cuyo ingreso a la Facultad en la carrera en Pedagogía de 2004 a 2008¹³.

La estrategia metodológica que se siguió en este proyecto fue la reconstrucción del *Estado de Arte* a partir de los esfuerzos y acciones emprendidas institucionalmente tanto en universidades del país como en la Universidad Nacional, las condiciones operativas del sistema de universidad abierta en la

Universidad Nacional Autónoma de México, en particular, en la Facultad de Filosofía y Letras, y el trabajo de campo directamente en la ubicación de estos egresados.

A la par se armó una estrategia y se sustentó con dos elementos fundamentales; por un lado, la solicitud de información a los egresados que surgió de un grupo de profesores con quienes tuvieron clase en algún momento de su formación en la carrera, y que se mantienen como profesores en activo sin vínculos con el aparato administrativo escolar. Y en segunda instancia, se diseñó un instrumento construido por dimensiones de análisis con un número breve y puntual de preguntas, y que ha sido piloteado en cuanto a su pertinencia, tiempo de contestación y convergencia de la información obtenida con el objetivo de la investigación.

Se trata de un primer intento, desde esta perspectiva metodológica,¹⁴ de obtener una respuesta basada en un principio de confianza por tener su origen en una petición de un grupo

12. En el caso de la carrera en pedagogía objeto de este estudio, un número importante de estos estudiantes trabajaba con o sin remuneración antes de ingresar e igualmente un número importante tenía una carrera profesional vinculada al ejercicio de la docencia, lo que en algún sentido se induce que la hipótesis es válida en cuanto que se busca la carrera por su identificación con la docencia, por encima de otra actividad formativa.

13. Un criterio aceptado para la realización de estudios de seguimiento de egresados en las instituciones es que se lleven a cabo en lapsos de 6 años, toda vez que ello puede permitir valorar los cambios en el mercado laboral, las preferencias en la elección de los profesionales e inclusive es un tiempo razonable para identificar una ubicación laboral más estable de los egresados. (Fresan, 2003)

14. Esta estrategia se acompaña, bajo este principio de confianza, de un contacto previo con egresados de estas mismas generaciones que han cubierto el 100 por ciento de los créditos, titulados o no, que fuimos identificando como informantes clave por su vínculo de liderazgo o amistad en los que fueron sus grupos de escolares cuando estudiantes. Hemos entrevistado a seis de ellos y les hemos solicitado informar a sus compañeros cuyos correos electrónicos están en las bases de datos, sobre los objetivos y propósitos de este estudio y solicitarles apoyar esta parte del proceso al contestar el cuestionario de forma veraz y a la brevedad, lo que ha incrementado nuestra posibilidad de obtener mayor número de respuestas.

Este vínculo nos ha permitido corroborar correos electrónicos, obtener información de egresados que señalan pertenecer a estas generaciones con estudios concluidos, que fueron contactados por sus compañeros de generación como parte de la estrategia metodológica “bola de nieve” a través de las redes sociales de egresados y profesores.



Didáctica de la Investigación

de profesores, con los rasgos antes señalados apoyados, en la información de sus correos electrónicos.

Esta estrategia se diseñó bajo un principio de confianza, de un contacto previo con egresados de estas mismas generaciones que han cubierto el 100 por ciento de los créditos, titulados o no, y que fuimos identificando como informantes clave por su vínculo de liderazgo o amistad en los grupos de escolares cuando fueron estudiantes.

Se logró entrevistar a seis de ellos y se les solicitó contactar a sus compañeros de generación, cuyos correos electrónicos se obtuvieron de las bases de datos oficiales y de algunos miembros del equipo de investigación, que fueron revisadas y contrastadas con los datos que tenían estos informantes clave, sobre los objetivos y propósitos de este estudio y solicitarles apoyar esta parte del proceso al contestar el cuestionario de forma veraz y a la brevedad, lo que incrementó la posibilidad de obtener mayor número de respuestas.

Esta acción metodológica inicial nos permitió corroborar correos electrónicos, obtener información de egresados que señalan pertenecer a estas generaciones con estudios concluidos, que fueron contactados por sus compañeros de generación como parte de la estrategia metodológica “bola de nieve” a través de las redes sociales de egresados y profesores.

Un dato relevante que destaca en la estrategia metodológica seguida, en tanto que está relacionado con los porcentajes de respuestas

obtenidas en la investigación y que se consideró desde el inicio del proyecto es que este grupo de académicos participantes en la investigación, conoce y mantiene contacto regular con algunos miembros de la población de estudio, lo que permitió establecer un proceso de comunicación bilateral durante la etapa de desarrollo del trabajo de campo, y propició un escenario adecuado al objetivo de la investigación.

Por cuanto hace al cuestionario, se diseñó y aplicó en una versión digital en una sola ocasión, el cual se concluyó y piloteó al inicio del mes de marzo de 2015 con un total de 19 preguntas en su mayoría de opción múltiple con respuestas rápidas y directas en tiempo breve.

Finalmente resta señalar que se cerró el proceso de recepción de cuestionarios el 10 de abril y enseguida se revisó la base de datos que de manera automática se generó en la aplicación para depurar y organizar los datos para el procesamiento de información en SPSS y su posterior análisis.

Al concluir el proceso de depuración y organización de datos y de procesamiento de información a nivel de frecuencias simples y correlación de variables, se contó con un total de 73 cuestionarios que se recibieron, que corresponden al 48.66% de la población de estudio, tomando en cuenta que se tuvo información verídica sobre la ubicación de los egresados y se pudo contactar de manera efectiva con 138 casos de los 150, con 12 casos donde no hubo forma de hacer contacto con estos egresados. Lo anterior nos permite



Didáctica de la Investigación

deducir que para los fines de esta investigación la estrategia seguida de redes de estudiantes y profesores fue exitosa.

Algunos de los resultados más significativos

Un primer dato de referencia para entender el alcance de los resultados es que la inscripción total de inscritos en las generaciones de 2004 a 2005, según datos oficiales en la licenciatura en Pedagogía en sistema abierto o semipresencial, fue de 500 estudiantes, de los cuales un 30 por ciento (150) han concluido los 275 créditos¹⁵ hasta octubre del 2014, y son quienes constituyen el universo de este estudio, que en términos absolutos el 34 por ciento (51) de ellos se han titulado hasta la misma fecha¹⁶.

Para el caso del estudio al que aquí se alude, se trata de 150 egresados que tienen entre 2 y 6 años de haber cubierto el 100 por ciento de créditos y concluido la carrera en Pedagogía en la Facultad, lo que constituye también un referente importante, en tanto que nos indica

los tiempos de trayectoria de formación, retención y tiempos de titulación.

Un siguiente dato arrojado por la investigación es referente a la edad de los estudiantes que ingresan a esta carrera en sistema abierto, que tenía entre sus objetivos de la investigación la identificación del perfil de los estudiantes que ingresan a este sistema formativo, donde encontramos que la media de edad de ingreso en estas generaciones fue de 35 años, que en el caso de esta carrera y modalidad se ha mantenido en los últimos 10 años¹⁷, en su mayoría son mujeres, en un promedio de 85 por ciento; algunas de ellas buscando un espacio de realización profesional y personal, otros de ellos son profesionales de diversos campos del conocimiento que hicieron esta carrera en segunda opción, sin que necesariamente sean todos docentes (Andueza, 2003) pero sí vinculados a diversas tareas organizativas y administrativas en instituciones educativas de distinto nivel, y que todos ellos reclaman un apoyo continuo con base en el uso necesario de nuevas tecnologías educativas¹⁸.

15. En la carrera en Pedagogía de la FFyL de la UNAM, los 275 créditos de referencia equivalen a haber cubierto el 100 por ciento del plan de estudios.

16. Información aportada por el Departamento de Sistemas de la Secretaría Académica de Servicios Escolares de la Facultad de Filosofía y Letras de la UNAM. 1/ 10/ 2014.

17. En general hay en las carreras de sistema abierto en la UNAM, campus CU, una tendencia reducirse la edad de los estudiantes al incorporar cada vez más a jóvenes recién egresados del bachillerato.

18. Al momento de elaborar este informe se mantuvo la hipótesis sobre estos rasgos, que señalaba la posibilidad de identificar del conjunto de estudiantes que ingresaron a esta carrera en las generaciones de estudio, al menos; 1) aquellos que han sido profesores en cualquier nivel educativo y que buscaban actualización didáctica, 2) aquellos que buscaban una formación para ser docentes, por tener algún vínculo en aquel momento con actividades educativas diversas, no necesariamente docentes, 3) quienes tenían algún interés por conocer o estudiar temas educativos, y que pudieron sentirse inclinados hacia una formación para la investigación, y 4) quienes buscaban la formación pedagógica como un complemento cultural a su formación profesional o personal previa.

Esta hipótesis se sustentó en que tales rasgos están relacionados con al menos dos variables significativas: la edad de los estudiantes y la actividad laboral que realizaban antes y durante el tiempo en que realizaban sus estudios de pedagogía.



Didáctica de la Investigación

Los datos anteriores validan la tesis de que se trata de una formación a la que se incorporan principalmente adultos, lo que confirma que se mantiene e incrementa la tendencia y que tiene que ver con las expectativas profesionales que los acercan a la carrera.

Este dato es también significativo en la medida que el sistema de educación abierta en las Facultades de la UNAM, se ha ido abriendo paulatinamente a los jóvenes, en tanto que sistema paralelo emergente al escolarizado, donde la tendencia ha sido la disminución paulatina de la edad, con promedios de 24 años, en facultades como Psicología y Economía.

En cuanto al dato sobre el sexo de los egresados tenemos que 83% son mujeres y 17% son varones, lo que muestra que se mantiene también la tendencia histórica de ser una carrera a la que se incorporan mayor número de mujeres.

Sobre el estado civil tenemos que el 21.4% son solteras(os) y 57.2% son casadas(os) o tienen o tuvieron una relación de pareja, al momento de realizar este estudio, lo que no necesariamente supone que haya sido así en el momento de realizar sus estudios en esta carrera, sin embargo hay un dato que es revelador, el que actualmente el 18.6% este separado (a) o divorciada (o), circunstancia que también ha sido un rasgo singular de las estudiantes durante su trayecto en la carrera. Lo anterior supone que si la mayoría son mujeres, la condición civil puede constituirse

en un factor importante para la formación de estos profesionales, e hipotéticamente las solteras(os) pueden corresponder a un grupo de edad de los más jóvenes, que enfrentan el reto de asumir la construcción de una relación con significado social en un contexto de valores generacionalmente diferente.

Otra variable importante que resulta de la investigación es el año en el que estudiaron el bachillerato, como un referente que permite identificar, así sea parcialmente, el tiempo de separación de la escuela y el regreso a continuar estudios universitarios. Señalamos que es una valoración parcial, porque para el 39% la carrera en pedagogía es su segunda carrera, sin embargo para el 61% sí fue la primera carrera a la que se incorporaron después de concluir el bachillerato. La media de tiempo entre los estudios de bachillerato y el ingreso a la carrera es de 6 años aproximadamente. Tiempo que puede ser cultural y educativamente importante si consideramos que se trata de una etapa de transición tecnológica que implicó adquisición y desarrollo de habilidades tecnológicas y cognitivas de autogestión, en un contexto de adquisición de tecnología que era de alto costo aún, y la vía de acercamiento fue a través de la formación educativa que tuvieron en la carrera de pedagogía. Históricamente hay una reducción de este promedio con relación a los datos de 2003, donde la edad promedio era de 10 años.

Al revisar las razones por las que eligieron esta carrera, encontramos que el 35.7% señaló que en ese momento tenía algún interés por los

Una variable más igualmente significativa es el estado civil, ya que al ser en promedio el 85 por ciento mujeres, son referentes importantes asociados a la conformación de los grupos por edad.



Didáctica de la Investigación

temas educativos, un 22.9% porque requerían algún apoyo a su formación profesional (este grupo de respuestas eventualmente corresponde a quienes tenían una carrera previa y desempeñaban alguna actividad profesional en algún ámbito educativo como docentes o en áreas de administración o gestión educativa cuando ingresaron a la carrera), el 21.4% porque eran docentes y nuestra hipótesis es que buscaron actualización profesional, un 11.4% porque querían ser docentes. El resto de este grupo señaló que buscaban una formación que complementara su cultura general (8.6%).

En términos analíticos se puede agrupar este conjunto de respuestas en un bloque de expectativas relacionadas a lo educativo del orden de 91% y un 9% de egresados que tuvieron como expectativa un conocimiento de cultura general. Lo anterior también se asocia a un tipo de agrupamiento por edad.

Si nos detenemos un poco en este punto destaca inicialmente que el 32.8% (eran docentes y/o querían ser docentes) en la medida que su búsqueda de formación pedagógica apunta a enfatizar una necesidad de actualización profesional o educación continua para los docentes, y para quienes quieren ser docentes, sobre todo si son universitarios, lo que les obliga a realizar una segunda carrera de nivel licenciatura, en una búsqueda legítima, lo

anterior llama la atención en la medida de que la carrera de pedagogía no constituye por sí misma una opción de formación de docentes universitarios en servicio, tarea que durante muchos años realizó el Centro de Investigaciones y Servicios Educativos (CISE), y antes el Centro de Didáctica y la Comisión de Nuevos Métodos, que respondieron en su momento y circunstancia a este tipo de necesidades de profesionalización docente, sin que los estudiantes tuvieran que hacer una licenciatura, derivado del crecimiento de la planta docente universitaria, y que hoy sigue siendo una exigencia legítima y válida para los docentes en la medida que se forman en el ejercicio diario de la experiencia y la práctica en el aula y no como producto de un proceso institucional, sistemático y profesional¹⁹.

En otro bloque de información inicial obtenida en este estudio encontramos que el 14.3% de estos egresados, no trabajaba antes de estudiar la carrera, que el 12.9% realizaba labores domésticas no remuneradas, el 28.5% trabajaba en un centro escolar, público o privado, y el resto realizaba actividades diversas como comerciante o empleado, o por cuenta propia. Llama la atención el grupo de egresados que ya se dedicaban a lo educativo. A la pregunta, si trabajaban durante el tiempo en que realizaron sus estudios de pedagogía

19. Hasta el año 2003 que se empezó a operar formalmente la Maestría en Docencia para la Educación Media Superior (MADEMS) en algunos campos disciplinarios, se generó en la UNAM una estrategia para formar docentes de bachillerato con perfil universitario, con un programa de posgrado, sin embargo son inexistentes los espacios de formación y actualización para el ejercicio de la docencia de docentes de licenciatura y posgrado, lo que nos permite entender que estos docentes busquen un espacio de formación didáctica en una carrera de nivel licenciatura, sobre todo cuando las exigencias de promoción y evaluación institucional les reclaman de actualización para mejorar sus ingresos. Una variable más igualmente significativa es el estado civil, ya que al ser en promedio el 85 por ciento mujeres, son referentes importantes asociados a la conformación de los grupos por edad.



Didáctica de la Investigación

en la Facultad, encontramos que el 32.9% lo hacía en un centro escolar, lo que nos habla de un incremento de más de 4 puntos porcentuales con respecto al momento de iniciar la carrera, un 14.3% que no trabajaban, cantidad que se mantiene, un 12.9% que trabajaban por cuenta propia, y el resto que hacía diversas actividades como empleado o comerciante.

Al revisar los datos sobre el trabajo que realizan actualmente encontramos que la mayoría lo hace en algún centro escolar, otros son empleados en diversas instituciones no necesariamente educativas, y el resto realiza actividades diversas, 85.7% señala que actualmente sí trabaja y 14.3% no trabaja. De quienes sí trabajan, en términos absolutos, el 40% lo hace como docente, otro 10% realiza actividades de apoyo pedagógico, un 29% realiza actividades educativas de administración o gestión educativa, 18% son empleados en dependencias federales o privadas y 4% trabajan por su cuenta en actividades no educativas.

En cuanto a esta variable, tenemos que de aquellos que sí trabajan actualmente, el 79% está relacionado con actividades educativas en diferentes niveles de operación e instituciones educativas. Una pesquisa importante será correlacionar el puesto del empleo y desde cuándo trabajan en dicha actividad, para poder establecer una primera relación entre los estudios realizados y el empleo actual.

Al respecto tenemos que a la pregunta sobre si la actividad laboral que realizan actualmente tiene relación con la formación que recibieron, tenemos que el 15% señala que no tiene

relación, 11% señala que la relación es limitada y 69% señala que sí tiene total relación. El resto no contesta a esta pregunta. Llama la atención en esta información que del total de los egresados encuestados el 26% no trabaja, y sólo un 5% no contesta a esta pregunta, y un 15% señala que no tiene relación su formación con la actividad laboral actual. Una hipótesis de trabajo es que este grupo puede corresponder a quienes ingresaron a la carrera por un interés cultural en la educación.

Llama la atención el 26% de egresados que no trabajan y que habrá que correlacionar la información para saber si trabajaban cuando estudiaban y en caso de hacerlo, en qué actividad lo hacían.

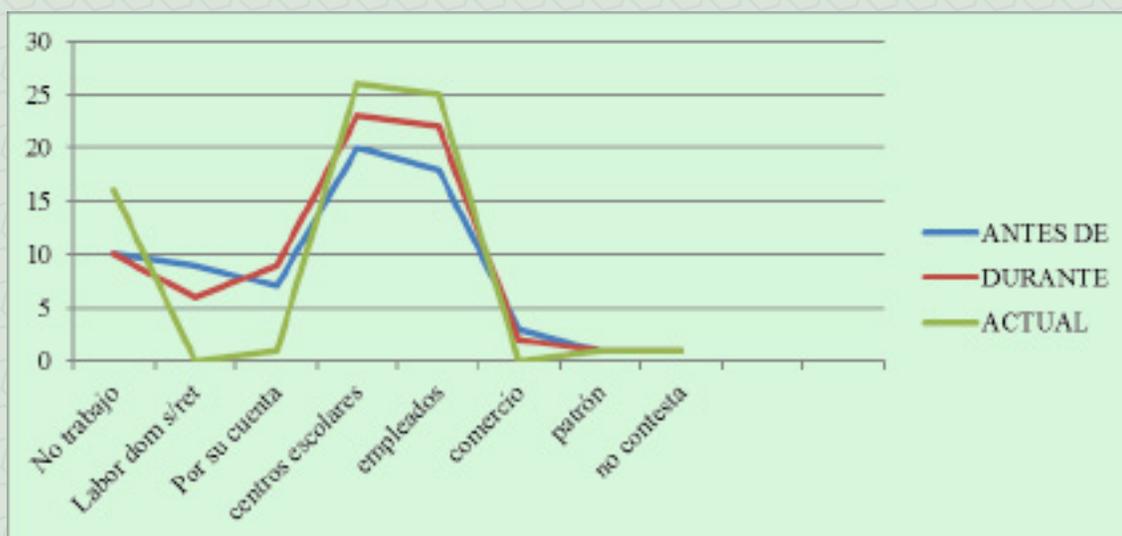
Por otro lado, la mitad de los egresados señala que sí faltaron algunos aspectos durante su formación que han sido necesarios para su desempeño profesional.

De quienes señalaron que sí faltaron aspectos en su formación, en porcentajes absolutos, el 28% menciona que faltan prácticas en la formación que recibieron, el 21% señala que faltó incluir contenido relacionado con los cambios laborales actuales, otro 21% señala que faltó incorporar aspectos técnicos de la actividad pedagógica y manejo de TIC,s actuales, 12% señala que falta actualizar el contenido de los programas de estudio de la carrera, 6% menciona que se debe cumplir con las especializaciones que señala el plan de estudios, 6% señala que se deben incluir temas relacionados con la práctica docente, y un 6% señala que se debe incluir contenidos relacionados con la investigación pedagógica.



Didáctica de la Investigación

Gráfica N° 1
Actividades laborales antes, durante la formación y actualmente



Finalmente, incorporamos el dato sobre aquellos egresados que tenían una carrera previa a su formación en pedagogía, que para los fines de este estudio corresponde al 38%, encontramos que el 20% tenían la carrera de administradores, 16% tenían la carrera de ingenieros, 12% tenían la carrera de diseñadores, 12% eran profesores de educación básica, 12% eran técnicos diversos, 12% eran psicólogos, 4% profesores de educación superior, 4% biólogos, 4% historiadores, 4% compositores.

Hasta aquí una descripción e interpretación de los datos más significativos que han surgido de esta etapa de la investigación. Uno de los objetivos de la carrera es formar investigadores, de los egresados de este estudio, la tercera parte se titularon, lo cual nos habla del cumplimiento de este objetivo, lo que implica analizar la noción de investigación que acompaña el tipo de tesis que

elaboraron, ya que involucra la posibilidad de concebir la investigación pedagógica de una manera diferente, habida cuenta que un grupo significativo de egresados son docentes.

A manera de conclusión

Uno de los fines que acompaña el logro de esta investigación apunta a identificar un conjunto de rasgos mucho más cercanos de los egresados que nos permita saber quiénes son, cómo se vinculan al mercado de trabajo, la relación entre lo que aprendieron y lo que hacen hoy profesionalmente y en sus condiciones de vida, sus necesidades e intereses por grupos de edad, sexo y actividad profesional actual.

Una expectativa que puede generarse de los resultados obtenidos en esta investigación, ofrece elementos para una reflexión sobre la viabilidad del actual plan de estudios de la carrera, igualmente al valorar las condiciones



Didáctica de la Investigación

actuales de cambio en los mercados de trabajo, a partir de las dinámicas que ellos viven en sus lugares y espacios de trabajo actual.

Y una opción más apunta a la posibilidad de aportar referentes empíricos que enriquezcan la aplicación y operación de un modelo educativo centrado en la educación a distancia, que retome lo mejor de la experiencia de los egresados de la modalidad abierta, con las ventajas que ofrece la existencia en la UNAM de un Centro de Alta Tecnología para la Educación a Distancia, que cuenta con personal académico y técnico altamente especializado en esa modalidad educativa, y los recursos y avances más significativos en tecnología centrada en la educación universitaria.





Bibliografía básica.

- Muñoz Izquierdo, Carlos. (1996) Diferenciación Institucional de la Educación superior y mercados de trabajo. Seguimiento de egresados de diferentes instituciones a partir de las universidades de origen y de las empresas que trabajan, ANUIES. 247 p.
- Centro de Innovación y Desarrollo Docente (CIDD) y Centro de Educación Abierta (CEA) 2009. Universidad de Baja California. 134 pp.
- García Aretio, Lorenzo. (1987) Rendimiento Académico y abandono en la educación superior a distancia. ICE. Madrid.
- Andueza, Cejudo María de la C et, al., (2003) El Sistema Universidad Abierta de la Facultad de Filosofía y Letras. Diagnóstico 2001/ 2003 Problemática y Estrategias. Mimeo. 20 pp.
- Blanco, José y Rangel José (1999) La eficiencia de egreso en las IES. Propuesta de análisis alternativo al índice de eficiencia terminal. Revista ANUIES. http://publicaciones.anuies.mx/pdfs/revista/Revista114_S1A1ES.pdf
- División de Educación Abierta. (2004) El sistema Universidad Abierta de la Facultad de Filosofía y Letras. Diagnóstico 2001/ 2003 Problemática y Estrategias. Documento de trabajo. -CREAD, (2010) Educación a distancia: actores y experiencias. Tomo I y II CREAD: México.
- Granados, Ga. Tenorio, Piedad. (1992) Abandono de estudios en las Facultades de Letras de la UNED. Estudios de la Educación a Distancia/17. ICE Universidad Nacional de Educación a Distancia. Madrid. 142 pp.
- Fresan, Orozco Magdalena (2003) Esquema básico para el estudio de egresados. México ANUIES
- De Gasperin L, Gutiérrez, L, y Salazar E. (2002) ¿Dónde están y qué hacen los egresados del SEA?

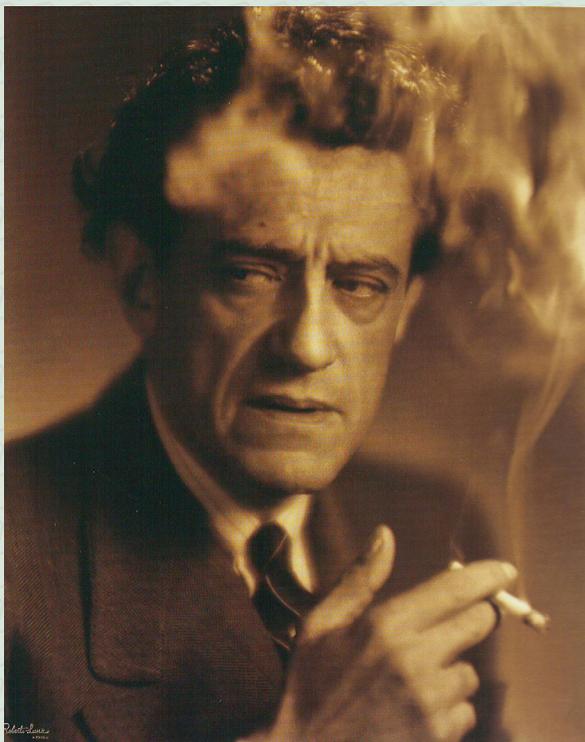


Cada chango a su mecate y el Chango Cabral a sus dibujos

Ernesto Carranza Aguilar

El 1 de junio de 2015, realizamos una entrevista a Ernesto García Cabral Sanz, hijo del legendario Ernesto García Cabral, quien en el medio periodístico, social e intelectual fue conocido con el mote del “Chango” Cabral. Fino dibujante sin igual, máximo recreador del ‘art nouveau’ y ‘deco’ mexicano, así como gran retratista del pueblo y de la clase política; ‘socialité’ que se codeó con personajes de la farándula de la talla de Dolores de Río, María Félix, Agustín Lara y Mario Moreno “Cantinflas” entre otros. Campeón de tango en el mismísimo Buenos Aires, segundo lugar nacional en lucha grecorromana, enamorado de la vida y sobretodo de las mujeres; agudo, mordaz, pero siempre con un sentido del humor sin par, una leyenda en vida. Ernesto García Cabral nació en Huatusco Veracruz el 18 de diciembre 1890 y murió en la Ciudad de México el 8 de agosto de 1968.

En los últimos años la labor artística de Ernesto García Cabral (EGC), ha sido nuevamente valorada después de haber sido injustamente olvidada. Pero seguramente hay quienes aún no saben quién fue el “Chango” Cabral y cuál fue la importancia de su obra, dinos ¿quién fue EGC y cuál es la importancia de su trabajo artístico?



Bueno, en palabras de Juan José Arreola, que también fueron las de Diego Rivera y José Clemente Orozco, cuentan que en una ocasión reunidos en el café “monotes” así le llamaban al lugar porque estaba lleno de monos de caricaturistas y dibujantes; un periodista les pregunto ¿quién es el mejor artista plástico y dibujante hoy en día? Ambos acordaron, que el mejor entre todos ellos era, indudablemente EGC. Con esta anécdota, quiero que tengan una idea del valor que en su tiempo se le asignaba al quehacer de Cabral, quien es considerado por muchos como el padre de la caricatura mexicana actual.

Cabral nace en Huatusco, Veracruz en 1890 y con 16 años de edad en 1907 viene a la Ciudad de México, su gran sueño era ser pintor como el ‘Tintoreto’, Rafael o Tiziano, pero



la vida, como el mismo Cabral afirmaba, por necesidad lo llevo por el lado del “monito” esto le dio de comer porque aunque tenía una beca de 25 pesos al mes que le daba Don Teodoro A. Dehesa, gobernador de Veracruz, no le alcanzaba para vivir. Don Teodoro fue el mismo que becó unos 3 o 4 años antes a Diego Rivera en París para perfeccionar su arte, en la ciudad luz, París.

También ha sido considerado por diversos investigadores como el paradigma de la caricatura, sobre todo por sus conocimientos de anatomía, composición, peso, base, formas, colores, y colorimetría. Conocimientos que aplicaba en su caricatura diaria, mismos que trabajaba con una soltura y velocidad no igualada, era de los artistas que nacen una vez al siglo; su producción fue inmensa. Nació con la inquietud y el don de dibujar, desde los cuatro años de edad dibujaba con el dedo índice en la tierra floja, pero los faldones de las mujeres de 1900 le borraban sus obras maestras, y él se “encabralaba” en serio y en forma, hasta que en una ocasión le regalaron un pizarrón en donde podía conservar de alguna manera sus dibujos. Posteriormente fue haciendo un cuadernito con el cual, a los 15 años se fue con mamá “Yeya” mi abuela, a ver a Don Teodoro Dehesa, y fue gracias a ese cuadernito, que todavía se conserva en el archivo EGC que el gobernador le otorgo una beca para estudiar en San Carlos. De inmensa versatilidad, no hay dibujante en México que manejara tal variedad de estilos, y a la vez conservara el propio. De acuerdo a la publicación que se tratase, utilizaba un estilo distinto, si era para un cartel de cine, para una ilustrar la portada de revista, dependiendo del

tipo de revista diseñaba algo especial para la misma. Fue un tipazo, que ora si, hablando de tipos, desarrollo tipografía, una de las familias de tipografía amplísima. Docenas de familias de tipografías de García Cabral se podrían organizar, prueba de ello lo podemos encontrar en González Meave y Trattoni, que en el libro de “100 años de diseño gráfico en México” da cuenta del hecho.

Entonces, etiquetarlo como caricaturista sería como constreñirlo a un esquema muy convencional, por lo mismo que tú me estás diciendo: ilustrador, diseñador, conocedor de la técnica, los dibujos y las perspectivas que maneja, digo esto porque para mucha gente decir caricaturista es una cosa muy menor.

Monero: de hacer monitos, es hacer muñequitos es como se entiende pero actualmente también la caricatura ya no se considera como arte menor, porque obviamente un rostro caricaturizado puede ser y es, en muchos de los casos genial, y puede ser un vehículo para denunciar las lacras sociales.

Estoy de acuerdo, la caricatura siempre aparte de la estética, puede tener un sentido de crítica, de denuncia. Pero para ese gran público, decir “monitos” es decir caricaturas, les podemos decir, si “monitos” pero de calidad...

Exactamente

“Monitos” con contenido...

Ya no son “monitos” en sentido literal, Carlos Monsiváis les llamo retrato caricatural, son retratos que atrapan el alma, un gesto que los denuncia como gente pícara, como gente



agradable, como hampón, como gente solida, cuadrada, como en el caso de Plutarco Elías Calles.

Esa caricatura es genial, unos trazos limpios, sencillos, directos, cuadrados como tú dices...

Si, así era Plutarco Ellas Calles, o la caricatura de Dalí, ese loco sensacional genial, o la de Diego Rivera y Frida Kahlo, que son síntesis en pocas líneas.

¿Es por ello que algunos de ustedes los consideran el maestro de la línea?

¡Hombre! Es un maestro de la línea, sin media duda, por la síntesis que hacia dibujisticamente hablando. Con un manejo sencillo, genial, escueto, preciso, exacto, con pocas líneas atrapaba la esencia ya sea de un personaje o de un desfile entero de gentes, lo hacía con muy pocos elementos.

Esa es una forma de definirlo, como el gran maestro de la línea. Pero esta otra forma en la que se le ha conceptualizado como el máximo recreador del 'art nouveau' y 'deco' mexicano ¿a qué se debe?

Bueno en 1998, creo que fue, no recuerdo con precisión, en el Museo Nacional de Arte se hizo toda una exposición sobre el 'art deco' en México. Y resulta que el 20% de esas 600 y pico de piezas que había entre automóviles, floreros y arquitectura que se hallaban expuestas, eran de Cabral. Nadie hizo tanto como él en el 'art deco' por ello es que se le considera el mayor, no sé si el mejor, pero si el máximo exponente del 'art deco' y 'noveau' en México.

Dentro de toda su obra, elaboró una serie particularmente interesante de imágenes de mujeres, esas mujeres de principios del siglo XX que tienen ya otro sentido de la vida, otra estética, otra forma de comportarse; "las pelonas" a quienes la sociedad de la época criticó porque no eran las mujeres convencionales ¿por qué le interesaron a Cabral tanto esas mujeres?

Bueno recordemos, que a Cabral le interesaban en general las mujeres ¡ja, ja! no nada más esas mujeres, siempre fue un enamorado, un galanteador, podía él solo sostener una charla con quince distintas muchachas y hacerles una flor a cada una de ellas, hasta con aplausos de los asistentes al asunto. Siempre le encantó y le fascinó y eso nos fascina y nos encanta, nos lo heredó a los Cabral, el lado de la mujer, pero además la gran valía que tiene la dama para Cabral, pero si, ciertamente retrata a este nuevo tipo de mujeres que gozaron de otras libertades: de estudiar, de trabajar, que fuman, que boxean, que hacen deporte, cuando en los principios del siglo XX, el papel social que se les asignaba era casarse, tener hijos, ser amas de casa.

Precisamente una de las viñetas de Cabral, que reflejan ese nuevo rol femenino, es la de una futbolista. Hoy el futbol femenino ya es aceptado, pero para esa época debió ser escandaloso, sin embargo, él destaca ese nuevo campo de participación femenina a través de un dibujo sensacional, que en sus versiones, primero en blanco y negro y después en color, es de una genialidad extrema.

Si, el movimiento que logra transmitir por su conocimiento de la anatomía humana la



flexibilidad, la exactitud, la proporción de las piernas y de los ojos y de las manos, se ve claramente en ese dibujo.

Ahora, se le recupera como artista gráfico, como diseñador, como innovador, como el exponente del 'art deco' del 'art nouveau' pero tuvo muchas otras facetas a lo largo de su vida. Facetas, que hoy pocos artistas cultivan como el baile, el deporte, etcétera.

Dinos algo acerca de esas facetas de Cabral.

Como no, él al llegar a la Ciudad de México a los 16 años, algo que le atrajo enormemente fueron la luchas y el box que estaban de gran moda, y él se puso a entrenar lucha grecorromana, y llegó a ser el segundo lugar a nivel nacional en esa disciplina, estamos hablando de 1908-1909. Y era la agilidad inmensa que tenía, no en balde le habían puesto el mote de el “chango” dada la facilidad con la que se trepaba a los árboles, con que se revolcaba, con que se movía, brincaba, echaba *machincuepas*, etcétera, eso fue lo que lo llevo a ese segundo lugar en lucha grecorromana: Nunca dejó de asistir tanto a las luchas como al box, que le parecía más verdad que la propia lucha, le encantaba nadar. Pero no solo eso, también está su veta de actor, que comenzó en las pastorelas en las cuales llegó a actuar de Mefistófeles, nada más apropiado. Años después, en 1923, con el “Gallo” Gustavo Sáenz de Sicilia, el “chango” es el protagonista de dos películas que se exportan a Estados Unidos, que fueron *Escándalo Social o drama en la aristocracia* y *Atavismo*, drama tremendo de un fulano que heredó el alcoholismo de sus padres y acaba hecho una piltrafa humana, barbón todo dado al catre, con gran éxito resultaron esas

películas, no solo en México sino también en Estados Unidos,

¿La última película en que actuó fue “En este pueblo no hay ladrones” verdad?

Esa fue su última participación, ya por los años 60, un par de años antes de su muerte, el fallece en 1968; fue precisamente la opera prima de Alberto Isaac, quién invita a Buñuel a Emilio García Riera y a toda una pléyade de gentes para que hiciesen distintos papelitos, a Cabral le toca trabajar de extra, accede porque era muy amigo de Alberto Isaac y ahí está presente en una iglesia donde el sermón lo está dando Buñuel arriba del pulpito, esa fue su última participación en el cine. Pero su participación en el cine también se encuentra en todos los carteles de la época de oro del cine mexicano, de la comedia del humor de Germán Valdés “Tin Tan”, Adalberto Martínez “Resortes”, Antonio Espino “Clavillazo”, “Manolín y Shilinsky” y Mario Moreno “Cantiflas” del cual era hermano.

Ahora que tocas ese tema de los carteles y del cine, por ejemplo en el caso particular de “Tin Tan”, que hoy los jóvenes lo han retomado como símbolo de identidad por su irreverencia, muchos de ellos no saben que las imágenes que portan en sus playeras fueron diseñadas por el “Chango”. De la película más celebrada de “Tin Tan” “El rey del barrio” el cartel fue diseñado por Cabral, ¿no sería también una buena forma de acercar a los jóvenes a la obra de Cabral a través de ese vehículo que fueron los carteles que elaboro para esas películas?

¡Pero por supuesto, hombre! Es como decíamos desde un principio, es el gran



conocido desconocido, muchos han visto esos carteles, o han visto varias de sus obras y no saben de quién son; la propia humildad de Cabral, fue como dice Monsiváis su enemiga, el enemigo de Cabral era Cabral, en la medida en que no hizo libros, no hizo compilaciones no hizo catalogación, que eso es lo que ahora está haciendo el Taller Ernesto García Cabral, llevamos apenas una tercera parte todavía nos faltan 5 o 6 mil elementos más por catalogar para poder tener cuando menos un buen porcentaje de la obra que hizo Cabral, porque aunque mucha se conserva, otra tanta esta desperdigada.

¿Conservadoramente hablando de qué tamaño se calcula la magnitud de su obra?

Más de 30 mil trabajos hizo en vida este hombre, nada más con su cartón editorial diario, ya tienes ahí más de 15 mil trabajos, independientemente de todo lo demás que hacía para distintas publicaciones como *Revista de Revistas*, *Jueves de Excelsior*, *Ambiente*, *Hoy*, *Tic-Tac*, *Fufurufo*, *Fantoche*, la cual dirigió con Manuel Horta en el 29-30, y eran de 20 a 40 cosas por publicar cada semana nada más para esa publicación. Como publicista realizó numerosos trabajos cuyos temas resolvía por el lado del humor, siempre con humor. Algo que caracterizó a Cabral, fue su jocosidad, su gozo por la vida, la alegría, que inundaba totalmente lo que hacía.

Pero al margen de su actividad artística se encontraba su vida social, que también le dio grandes satisfacciones, por ejemplo, está la experiencia de haber sido ganador en Buenos Aires de un concurso de Tango.

Así fue, es cierto eso. El tango empieza a

ponerse de moda en París en 1912-1913 y nada más era tocado en los arrabales, igual que en Buenos Aires, con los *'lumpen'* del barrio latino. Cabral se hizo especialista en el tango, hasta incluso llegó a hacerse pasar por gaucho y los imitaba excelentemente para poderse ligar a las *"coccots"*. El año y medio que estuvo en Buenos Aires se perfecciona en el tango, hay que recordar que no fue sino hasta 1917, que Gardel compone el primer tango cantado, y por supuesto Cabral fue también amigo del *"Zorzal Criollo"*. También le hacía a la cantada, muy entonado, tenía una voz de espanta pendejos muy sabrosa, era gritón y pegaba unas carcajadas *pegosisimas*, había alegría, bife, y hembras, las preciosísimas gauchas lo levantaron después de haber estado con principio de tuberculosis en Europa cuando lo sacó Don Isidro Fabela en 1916. A finales de 1917 regresa a México para colaborar con el periódico *Excelsior* y la *Revista de Revistas* que funda Rafael Alducín en 1917.

¿De esa época es aquella famosa imagen que utilizo Ángeles Mastretta para la portada de su libro "Arráncame la vida"?

Sí, Ángeles estaba escribiendo todavía *"Arráncame la vida"* y ella ya sabía que portada iba a tener ese libro, la imagen que nosotros llamamos *"Una mirada en el Tango"*, fue utilizada como portada en más 52 ediciones, y fue hasta este momento que me entere que se podía cobrar por su uso, pero por la amistad que se tiene con Ángeles y con Héctor Aguilar Camín, no hicimos ningún reclamo, además el objetivo del Taller "Ernesto García Cabral AC", es poner a Cabral al alcance de todos y hacer conocido, a este gran conocido desconocido.



De su relación con la farándula, hace rato te comentaba de dos fotografías que cualquiera hubiera deseado tomarse, una de ellas es cuando María Félix en plenitud de belleza lo está abrazando alegremente, y la otra es, cuando jocosamente está departiendo con esa gran diva del cine nacional e internacional que es Dolores del Río ¿Cómo fue la relación con esas grandes divas?

Aquí ves (*me muestra una publicación de la época*), la serie de 6 fotografías desde que saluda a María, se le acerca, se aproxima, la florea por supuesto, ella era de una belleza arrolladora, la abraza, luego todo gozoso la está “abrochando” María Félix con gran sonrisa sin pose, y aquí ya Cabral dándose el permiso de aceptar un beso de la doña. María Félix. Estuvo casada entre otros con Agustín Lara y ¡él era hermano de Agustín Lara eran *brothers!* Llevaban hasta serenatas juntos, hermanos del alma de verdad, esa relación con la doña era también por su contacto con el cine, con Jorge Negrete, que también era su cuate.

En el caso concreto de Dolores del Río, en ese momento estaba casada con Lou Rilley quién era el productor del programa de televisión “*Duelo de Dibujantes*” que fue durante algunos años, el primer lugar de *rating* de la televisión mexicana en sus inicios, de ahí su trato además de su relación como ya te he dicho con el cine nacional y sus estrellas. Cabe mencionar que gracias a este programa se vendieron gran cantidad de televisores, era un programa muy divertido, especialmente ver a Cabral como floreaba a Reyna, que era una modelo preciosa; estaban en este programa los dibujantes Freyre, Isaac, Guasp,

conducidos básicamente por el “Che” Reyes y Agustín Barrios Gómez, Abel Quezada también estuvo participando.

Sé que pudiéramos pasarnos horas, días, meses hablando de la obra del “Chango” Cabral, lo cual absolutamente me rebasa, por ello me gustaría terminar con dos cosas. Una anécdota que es muy singular porque involucra también a un gran personaje de aquellos locos años 20 del siglo pasado, un personaje que fue tanto real como ficticio; real, que fue Conchita Jurado y ficticio, que fue Don Carlos Balmori, el gran industrial, más rico que Rockefeller y Morgan juntos, compadre de Tomás Alba Edison, amigo íntimo del Zar de todas las Rusias, que hizo víctima a Cabral de una de sus tantas bromas, de esas tantas “balmoreadas” que se dieron entre fines de los años 20 y principios de los años 30. Cuéntanos aquella historia.

Bueno. Balmori, millonariazo español, un gachupín con sombrero, bigote, lentes, chaparrito, con abrigo enorme y con un brillante en la corbata que pesaba cualquier cantidad de quilates, y era muy celebrado cuando venía a México, se anunciaba en los periódicos y demás. ¡Hoy es la recepción con Balmori! e invitaban para la ocasión desde el jefe de policía, el secretario de gobierno, periodistas, músicos e intelectuales, asistían a esas reuniones que consistían en gastar una broma a cada invitado que desconocía que se trataba de una farsa, en el caso de Cabral, una vez hechas las presentaciones de rigor, Balmori con supuesto acento español, le dijo: ¡Hombre muéstreme su arte! Cabral le hace una caricatura y un apunte a Balmori. Y este le contesta: *No está mal ¡pero hay mejores en*



España! Pero bueno, le dice a su secretario: Dadle un chequecillo (que era falso), y el chequecillo era como de 5 mil pesos, que en aquel entonces comprabas un rancho con todo y reses con esa cantidad, y de repente el jefe de policía cerraba todo el lugar porque se habían robado el fistol de Balmori, Cabral dice: a mí que me registren, yo puedo ser mujeriego o muchas cosas pero ladrón, ni asesino para nada, nunca, no. Pues registran a Cabral y le encuentran en el chaleco el fistol de diamante, llega Balmori le cruza con un guante la cara y lo reta a duelo al día siguiente en Chapultepec, siendo se decía este hombre el mejor tirador de Europa y el segundo espada de Francia y España, reta a muerte a Cabral porque lo ofendió robándose el fistol, y el otro decía: ¡perdón pero si tengo que probar mi inocencia con mi muerte pues mañana nos vemos a las 5 de la mañana en Chapultepec!

La cosa es que en ese momento, Balmori se quita el sombrero, y aparece una greña larga, canosa, que llegaba hasta la espalda, se quita los lentes, se arranca el bigote, y resulta que es Conchita Jurado, una actriz sensacional a la que debería hacerse un monumento, porque era buenísima, era tan buena como falso el “diamantote” del fistol, era tan convincente este personaje de Conchita Jurado que merece todo el reconocimiento, hay varios libros donde se registra esta anécdota de Cabral y de todas las gentes a las que les habían hecho la broma, que eran gente de peso.

Se calcula que fueron alrededor de 3 mil personas que fueron víctimas de las balmoreadas...

¡A eso no lo sabía yo!

Pero en esa sesión que fue el Casino Militar, Balmori le pidió algo a Cabral: Que bailara. Sí, le pidió que bailara Tango. Cabral fue una de las gentes que pone de moda el tango en México, le gustaba salir de fiesta con los amigos a compartir y a bailar tango incluso a cantarlo, el himno de guerra cuando veían a Cabral entrar en los ‘Nigth Clubs’ y cabarets era la “Cumarsita”, incluso le compusieron una canción que Rafael Freyre la tiene grabada. Cabral pone de moda el tango, era buenísimo bailando e incluso era imitado.

Su aporte fue muy grande en el ámbito de la cultura, el arte, etc. Para finalizar Tocayo, hoy que están a punto de cumplirse 125 años del nacimiento de Cabral ¿Qué vigencia tiene su obra? ¿O simplemente lo debemos recordar como un gran artista del pasado que hizo aportes fundamentales, pero que esta ahí en el pasado?

Gran cantidad de su obra es absolutamente actual, basta recordar una de la caricaturas que hizo para la portada de un número de la revista *Jueves de Excelsior*, en la cual está un fulano, un muñeco casi un títere, saliendo del senado para meterse en la de diputados, y otro que está saliendo de la de diputados, para meterse al senado. Hay otra donde un fulano tiene trajes diferentes: Uno de vividor, uno de agrarista, de socialista, de capitalista, ahora serían uno de priista, de panista o de perredista, y entonces se pone el atuendo que necesita, un chaquetero, estos son solo dos ejemplos pero hay muchos más que son de una absoluta actualidad.



¿Su caricatura política sería la que tendría más vigencia?

No, las fallas, los egoísmos, los errores del ser humano los denunciaba con mayor frecuencia que las trapacerías de los políticos. Ponía en evidencia los vicios, las tonterías, las estupideces, y las bajezas del ser humano. Decía Cabral: *“De la cintura para abajo somos animales, de la cintura para arriba queremos ser hombres”*

Muchas gracias tocayo.

Encantado hermano.



[Regreso al índice](#)



Procesos Culturales Emergentes: La Representatividad en la era Digital

César Augusto Hernández González¹

Resumen

El efecto del uso de las Tecnologías de la Información y Comunicación “TIC”, en las distintas esferas sociales, ha mostrado ser un objeto de estudio fehaciente para entender formas de interacción social emergentes; en lo referente a la construcción de una cultura política capaz de generar cambios en las relaciones de poder vigentes, su análisis; permite advertir la forma en que el proceso de Representatividad se puede vincular a ideas como la participación política, donde la falta de legitimidad en los actores e instituciones políticas, ha trasladado la atención de los ciudadanos a un escenario virtual.

Palabras Clave:

Tecnologías de la Información y Comunicación “TIC”, Representatividad, Participación Política, Espacio Público.

Introducción

El presente artículo aborda el efecto de las TIC en la cultura política; se centra en la relación existente entre el proceso de representatividad actual y el uso de plataformas tecnológicas como una alternativa para hacer visible la postura de las personas referente a los recursos y bienes públicos a través de la participación política.

Para explicar dicho fenómeno cultural, se ha estructurado el presente documento en siete apartados, comenzando con *1. Cultura y Tecnología. Una relación Dialéctica*, donde se desarrolla la relación existente entre cultura y las TIC, auxiliado del enfoque dialéctico explicando como la cultura y las herramientas tecnológicas han ido de la mano con los acontecimientos históricos.

Es decir, que cada desarrollo tecnológico ha sido consecuencia de un conjunto de cambios cuantitativos en cualitativos, consolidados a través de un sistema de creencias que se sostienen por una forma de ideología dominante; lo que nos lleva al apartado 2. *La ideología de las TIC*.

El apartado 3. *México un claroscuro digital* confronta la idea que sostienen las TIC con un contexto real: México; mostrando un cúmulo de contrastes donde la desigualdad económica ha generado brecha en los niveles de acceso.

Conocer los alcances que tienen las TIC derivado de las condiciones económicas, permite abordar el apartado 4. *Medios de comunicación emergentes* explicando cómo el poder de los medios de información tradicional como la televisión o la radio han

1. Licenciado en Ciencias de la Comunicación por la UNAM. El presente trabajo es un resumen de una investigación que se realizó con la asesoría de la Doctora Francisca Robles catedrática de la UNAM.



logrado permear sus líneas editoriales; sin que hubiese un contrapeso en la construcción simbólica de sus mensajes.

Bajo ese escenario; el uso de las redes sociales en internet se convierte en un punto de análisis nodal como medio de comunicación emergente, pues permite analizar información proveniente de diversos emisores que se expresan del espacio público desde posturas distintas.

Pero dichas posturas que son alternas y a veces contrarias a las que fluyen por los canales de comunicación habituales, no han surgido desde la espontaneidad sino que han sido una construcción histórica expuesta a través de la percepción pública que se tiene de las instituciones y los grupos de poder que administran el espacio público.

En el apartado 5. *Representatividad ¿alternativa?* se explica como la percepción de los ciudadanos en general ha mirado la legitimidad del gobierno con fuertes connotaciones negativas a través de un breve análisis de la Encuesta Nacional Sobre Cultura Política y Prácticas Ciudadanas (ENCUP); lo que ha trasladado la posible vinculación entre gobernantes y gobernados a escenarios alternativos.

Situación que se reflexiona en el apartado 6. *Participación Política en Plataformas en Internet, una alternativa a la representatividad legal*, dando respuesta a la pregunta ¿si la legitimidad del proceso representativo ha desviado la participación política de los escenarios institucionalmente establecidos

como viables; entonces dónde se manifiesta la necesidad de los individuos por afectar su espacio público?

Sugiriendo como ejemplo de esta representatividad alternativa, una manifestación cultural visible; en una encuesta piloto en el Municipio de Chimalhuacán donde se exponen los resultados de cómo un grupo de estudiantes de la Universidad Autónoma de Estado de México percibe su forma de gobierno y utiliza las redes sociales para participar políticamente.

Finalmente en las *Conclusiones* se relacionan los postulados teóricos que abrigan la participación política como una forma de representatividad alternativa con los resultados obtenidos de la encuesta aplicada en el Municipio de Chimalhuacán, dejando una puerta abierta a futuras investigaciones suscritas a los efectos culturales consecuentes del uso de las tecnologías de comunicación.

1) Cultura y tecnología. Una relación dialéctica.

En la actualidad es frecuente escuchar acerca del efecto de las nuevas tecnologías en los distintos ámbitos sociales, principalmente del uso de las Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC), cuya premisa ha sido considerar el conocimiento derramado de la información obtenida a través de los medios de información como el punto medular de incidencia para el sistema productivo.

El efecto del uso de las TIC, ha venido de la mano con un conjunto de cambios culturales



a nivel mundial, entendiendo por cultura a ese conjunto de signos y símbolos compartidos que se permean en un contexto determinado; es decir, que ha existido una mutua afectación entre la construcción simbólica del significado de tecnología para las personas y a su vez ésta ha influido en la forma en que se relacionan los individuos.

La tecnología se percibe bajo esta visión como un producto social conformado por las distintas etapas históricas; donde cada herramienta tecnológica utilizada para mediar el flujo de información entre una persona y otra ha llevado de forma paralela un conjunto de prácticas sociales soportadas en usos y costumbres.

Desde el teléfono de Graham Bell, la prensa, radio, televisión, hasta en nuestros días el internet; las herramientas se han consolidado como canales que expresan el avance científico de las diversas tecnologías y a la vez exponen cierto cambio en la forma en que se socializa; consideración que expone una mutua afectación entre desarrollo tecnológico y cambio social.

Pues el avance tecnológico en las diversas áreas productivas y de servicio ha afectado las relaciones productivas, generando a largo plazo cambios estructurales en la forma en que el gobierno administra los recursos y bienes de una sociedad; es decir la suma de los pequeños saltos tecnológicos, terminan por transformar el sistema de producción en su

generalidad, asentando un cambio cualitativo en la forma en que se organiza una sociedad.

Como marco referencial se dan cuatro grandes cambios en el modo de producir; el socialismo primitivo, feudalismo, capitalismo y socialismo²; cada uno acompañado por instituciones que se han visto afectadas por el avance tecnológico en la producción y generación de servicios.

En el caso concreto de las TIC, el estudio realizado por Sebastián Ayala (2013) en el estudio de caso *Internet Participación Política: El caso del partido pirata Alemán*; se puede percibir cómo la historia del desarrollo del Internet apunta a la suma de dos factores; la primera: el contexto histórico de la guerra fría, donde una posible guerra nuclear, forzó al gobierno de Estados Unidos a desarrollar una tecnología descentralizada y la segunda: el cúmulo de avances en el área cibernética, que prosiguió de la debacle del bloque socialista y la perestroika.

A pesar de haber sido en su origen un proyecto tecnológico con miras militares; en la actualidad podemos observar como su uso acentuado en la sociedad ha diversificado los fines para los que fue creado, abonando a la idea del desarrollo de una tecnológica que cuenta por una parte con la aportación cuantitativa en su avance técnico y por el otro a una tesis desde el poder hegemónico y transformada por una antítesis social.

2. Erich Fromm (2012) en el libro *Marx y su Concepto del hombre*, hace referencia a los modos de producción; recogiendo desde los textos de Marx y Engels las tres reglas fundamentales del enfoque dialéctico: Unidad y lucha de contrarios, cambios cuantitativos en cualitativos y negación de la negación.



En el caso de la política las distintas relaciones de poder se han visto tocadas por el uso de tecnologías como el Internet, desde el posicionamiento a través del marketing de candidatos en el escenario institucional hasta la desacreditación de actores e instituciones públicas, concluyendo incluso en el cambio de gobierno como fue el caso de la *Primavera Árabe*, donde plataformas como Facebook precipitaron la visión mundial de una clase política carente de legitimidad.

Estos fenómenos nos llevan a reflexionar, de qué forma el uso de las TIC han afectado la construcción de una cultura política capaz de generar cambios en las relaciones de poder vigentes, centrando nuestra atención en uno de los procesos nodales de la política democrática en México: la Representatividad.

2) La ideología de las TIC

Para entender el uso de las TIC en la denominada sociedad del conocimiento valdría la pena definir las tecnologías como:

“innovaciones en microelectrónica, computación (hardware y software), telecomunicaciones, optoelectrónica, microprocesadores, semiconductores, fibra óptica, etc., que permiten el procesamiento y acumulación de enormes cantidades de información, además de una rápida distribución de la información, a través de redes de comunicación. La vinculación de estos dispositivos electrónicos, permite que se comuniquen entre si infinidad de usuarios, generando sistemas de información en red, basados en un protocolo común” (Cobo, 2014: 305).

Dichas innovaciones se vinculan con la sociedad del conocimiento, donde el uso de internet permite el flujo abundante de información, aportando materia prima para una economía orientada por actividades productivas que requieren análisis, capacidad de decisión y capacidad de reprogramación en tiempo real, de creatividad y reflexión intelectual que enriquece el conocimiento y el espíritu (Cervantes, 2007: 16).

Este rasgo de la sociedad del conocimiento, considera un traslado del auge de la economía productiva a la financiera, donde los mercados bursátiles han permitido la generación y acumulación de riquezas desde los factores especulativos mundiales influidos todo el tiempo por información vital.

En su idea más fecunda, el uso de las TIC busca la construcción de una sociedad del conocimiento que reconozca todo factor que disminuya la posibilidad de la libre circulación de ideas, de la información y del conocimiento básico o aplicado como un desdeñable e indeseable retractor que inhibe y retrasa los procesos de invención e innovación (Cervantes, 2007: 19).

Sin embargo en sociedades con uso asentado y frecuente de las TIC (Estados Unidos, Canadá, Inglaterra, Noruega, etcétera.); se ha percibido en la forma emergente de interacción social, cualidades como la individualización del trabajador en el proceso productivo donde la nueva organización social y económica tiende a descentralizar la gestión, individualizar el trabajo, personalizar los mercados y en consecuencia segmentar el trabajo y las



sociedades (Cervantes, 2007: 17).

Es decir, el mismo rasgo de individualidad que históricamente se ha consolidado sobre una sociedad capitalista cuyo sistema de creencias ha orientado la segmentación del trabajo y la descentralización de gestión, principalmente en la forma administrativa del gobierno como una forma de desvincular la identidad entre las instituciones y los individuos.

Otra cualidad ha sido contemplar el mismo patrón de distribución a nivel mundial entre las TIC y otros recursos / bienes, donde el crecimiento inequitativo responde a un patrón histórico de apropiación del conocimiento, concentrando la investigación científica y el desarrollo tecnológico en los países desarrollados.

Por tanto, la actual sociedad del conocimiento cobijada por bondadosas intenciones debe percibirse bajo su dimensión real, para apreciar con mayor certeza sus alcances.

3) México, un Claroscuro Digital

Para México, la distribución desigual de la riqueza ha generado altos grados de marginación en el acceso y uso a las TIC, centrandose en zonas urbanas el principal conglomerado de servicios y consumo de bienes; en el 2012 señaló el INEGI que el 76.8% de la población total habitaba en ciudades³.

3. Instituto Nacional de Estadística y Geografía, 26/06/2015: <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sisept/Default.aspx?t=mdemo148&s=est&c=29192>

4. Cfr. CONEVAL: http://www.coneval.gob.mx/rw/resource/Metodologia_Medicion_Multidimensional.pdf, 27/06/2015

Esta característica, con las implicaciones difíciles de eludir dado que el mayor porcentaje de la población socializa en ciudades y en estas las TIC suelen ser un factor determinante en la toma de decisiones, herramientas como el internet son elementos cotidianos de acceso y envío de información.

Si bien, en su mayoría las zonas urbanas cuentan con características similares como el acceso a servicios y bienes de consumo, la disparidad en la distribución de la riqueza obliga a dimensionar algunas diferencias en cuanto a condiciones de vida.

Como lo muestra el Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL), cuya evaluación realizada en 2012 mostró una media nacional de pobreza del 45% con al menos 17 entidades arriba del porcentaje promedio, llegando en algunos casos hasta 54.4% (Michoacán) 57.9%(Tlaxcala) 61.9% (Oaxaca) 69.7% (Guerrero) y 78.5% (Chiapas)⁴

El CONEVAL, considera 8 indicadores básicos para medir los niveles de pobreza: 1) Ingreso Corriente, 2) Rezago Educativo, 3) Acceso a los servicios de salud, 4) Acceso a la seguridad social, 5) Calidad y espacio de la vivienda, 6) Acceso a los servicios básicos en la vivienda, 7) Acceso a la alimentación y 8) Grado de cohesión social.

Al conjugar todos los elementos no es de extrañar que en Chiapas durante el 2013 según



datos del INEGI, hubiera un total de 213,614 computadoras, esto es el 17.9% de hogares existentes en la demarcación; mientras en el Distrito Federal existían al menos 1,402,835; es decir el 54.8%; más de la mitad del total de hogares⁵.

Otros estados como Guerrero (196,497; el 21%) Oaxaca (183,984; el 18%) Michoacán (289,558; el 24.8%) o Tlaxcala (77,040; el 24.4%) estuvieron muy por debajo de la media nacional.

En realidad para el 2013; solo 16 estados se encontraron arriba de la media cuya medida tampoco fue alentadora, un escaso 35.8%, cerca de 11,146,494 hogares con computadora de un total de 31 millones; por otro lado, el acceso a esta herramienta se pudo incrementar por factores como pequeños negocios donde se ofrecía el servicio de renta; los llamados “café internet”, también algunas iniciativas estatales donde se ponían máquinas gratuitas para el uso de la comunidad y la imperiosa necesidad de distintas empresas por mantener a sus empleados en continua comunicación y abastecimiento de datos; llegando a 49,458,088 usuarios de computadora, correspondiente al 46.7% del total de la población.

Sin embargo, el uso de computadora no ha implicado en todos los casos el acceso a Internet, se tiene como ejemplo que del 46.7% de los usuarios de computadora, el 43.5%

utiliza internet; es decir, esos 49 millones se reducen a 46 millones de usuarios en Internet.⁶

Mirando más de cerca el promedio, vale la pena comparar que mientras en el Distrito Federal hay casi 5 millones de usuarios de Internet esto es el 60% de su población, en Chiapas únicamente hay 1 millón de usuarios correspondiente al 24% de su población.

Todos estos datos nos obligan a reflexionar, como las condiciones económicas que experimentan los individuos de una misma nación, distantes y a simétricas, son una limitante en el acceso a herramientas como la computadora personal (PC) y el Internet.

Al limitar el acceso a estas herramientas, no solo se impide la posibilidad de obtener información, sino sobre todo, la pluralidad y contraste de otras fuentes distintas a las ofrecidas por medios de información tradicional como la TV, la radio y los periódicos.

4) Medio de Comunicación Emergente

La falta de pluralidad en la información se convierte en una reducida construcción de criterio para aquellos que carecen de estas herramientas, abonando a la idea de la *agenda setting*, donde el éxito de los medios de información⁷ radica en colocar la temática prioritaria en el imaginario colectivo, es

5. Instituto Nacional de Estadística y Geografía, 26/06/2015: <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sissept/default.aspx?t=inf240&s=est&c=26488>

6. Instituto Nacional de Estadística y Geografía, 08/07/2015: <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sissept/default.aspx?t=inf239&s=est&c=26487>

7. Los medios de comunicación de masas, siguen “la fórmula acuñada específicamente para la televisión, formar, informar y entretener al público que tiene acceso a ellos. Atendiendo a los intereses que defienden, buscan el



decir que los medios no tienen la facultad de indicarnos cómo pensar, sin embargo si nos definen el qué pensar a través de su agenda editorial.

Dicha agenda elige a través de un conjunto de temas previamente analizados, cuáles serán los sucesos sociales que se transmitirán de forma masiva y bajo qué criterio se abordarán, centrando la opinión pública de forma exclusiva en los temas que estos medios han decidido dar seguimiento.

¿Bajo qué criterios eligen las temáticas a transmitir?; una posible respuesta es entender cómo los medios masivos de información, entran en la lógica de las necesidades empresariales de acumulación de bienes y recursos al estar administrados por dueños que se alinean a las ventajas del sistema capitalista.

De esta forma, la competencia entre distintas empresas sirve para extender la idea de ser

sencillas instituciones educativas, culturales, apolíticas y neutras que en realidad facilitan el trabajo de ideologización independientemente de la intervención directa de los productores de mensaje (Lumbreras, 2002:499).

Pues funcionan como un sistema sutil de dominación, consistente en exponer las diferentes opciones políticas y culturales, legitimando con esta apertura aparente la explotación y la alienación propios de un orden político y económico fincado en la desigualdad social (Lumbreras, 2002: 498).

Sin embargo, la inequidad social ha generado en ciertas circunstancias irrupciones a la hegemonía del sistema operante; una muestra fue el movimiento “Yo soy 132” cuyas premisas principales fueron: 1) exigir la apertura de espacios distintos a los medios de información ya existentes, promoviendo otras ofertas a la industria cultural⁸ establecida y 2) hacer evidente la coyuntura entre clase política y grupos empresariales (PRI-Televisa), lo

beneficio económico del empresario o grupo empresarial que los dirige, habitualmente concentrado en grandes grupos de comunicación multimedia, e influir en su público ideológicamente y mediante la publicidad. El modelo comunicativo parte de “la interacción entre un emisor único (o comunicador) y un receptor masivo (o audiencia), un grupo numeroso de personas que cumpla simultáneamente con tres condiciones: ser grande, ser heterogéneo y ser anónimo. Los medios de comunicación de masas son sólo instrumentos de la comunicación de masas y no el acto comunicativo en sí”, fuente consultada: http://Medio_de_comunicaci%C3%B3n_de_masas , el 07/07/2015.

8. En este caso, se hace referencia al termino entendido desde la escuela de Frankfurt donde se entiende que la industria cultural: “ *es la prolongación del trabajo bajo el capitalismo tardío. Es buscado por quien quiere sustraerse al proceso del trabajo mecanizado para ponerse de nuevo en condiciones de poder afrontarlo. Pero al mismo tiempo la mecanización ha conquistado tanto poder sobre el hombre durante el tiempo libre y sobre su felicidad, determina tan íntegramente la fabricación de los productos para distraerse, que el hombre no tiene acceso más que a las copias y a las reproducciones del proceso de trabajo mismo. El supuesto contenido no es más que una pálida fachada; lo que se imprime es la sucesión automática de operaciones reguladas. Sólo se puede escapar al proceso de trabajo en la fábrica y en la oficina adecuándose a él en el ocio. De ello sufre incurablemente todo amusement. El placer se petrifica en aburrimiento, pues, para que siga siendo placer, no debe costar esfuerzos y debe por lo tanto moverse estrechamente a lo largo de los rieles de las asociaciones habituales. El espectador no debe trabajar con su propia cabeza: toda conexión lógica que requiera esfuerzo intelectual es cuidadosamente evitada.*” Adorno (Año :25)



que subordinaba los intereses públicos a los acuerdos entre ambas partes.

Su reclamo se promovió principalmente en Internet donde herramientas como Facebook, Twitter y You Tube, agilizaron la simpatía de un sector de la sociedad –ciudadina principalmente- que en términos generales no ha percibido las bondades de la democracia.

El internet y sus plataformas mostraron en el movimiento “yo soy 132”, ser una herramienta eficiente para colocar un discurso distinto al que provenía de los medios masivos de información dominantes; esto se debió gracias a cualidades técnicas como la lógica de una red descentralizada, la fragmentación de mensajes y la estandarización de protocolos.

La imposibilidad de ejercer control en el contenido circulante en Internet, donde cada mensaje se divide en partes y al llegar a otro ordenador se reagrupa unificando a través de un mismo lenguaje toda la información, ha sido la base para transformar el sentido de la comunicación.

Esta herramienta aglutina características de un medio de masas: amplia difusión de mensajes como lo explica la teoría de los seis grados⁹; la interactividad a través de multimedia con videos, fotos, audio, etc. Y a su vez tiene cualidades denominadas comunicación en red: cercanía, flexibilidad, interconexión,

cerrando el circuito a través de la posible retroalimentación en tiempo real.

Sus ventajas en la difusión de mensajes alternativos ha sumado a la idea de una cultura política que intenta transformar las prácticas distantes de la aprobación social; ya que el medio de comunicación, habilita la posibilidad de exponer la postura de las personas respecto a los recursos y bienes públicos no coincidentes con las ejecutadas por el gobierno.

5) Representatividad... ¿alternativa?

La capacidad de exponer mensajes alternativos en herramientas como Internet, surge en primera instancia de la posibilidad de acceder a estas tecnologías; no se puede hablar de un uso generalizado en México dada su limitada penetración a nivel nacional y por ende su efecto debe mirarse en su justa dimensión.

Asumida esta importante consideración; es de reconocer la visible necesidad de ciertos sectores de la sociedad en apropiarse del internet y sus plataformas como medio para expresar su percepción referente al manejo del recurso público.

Una mirada de cómo ve el mexicano común el ejercicio del poder por parte del gobierno, se encuentra en la Encuesta Nacional Sobre Cultura Política y Prácticas Ciudadanas

9. La teoría de los seis grados postula que cada ser humano que habita en este planeta puede ser relacionado con cualquier otro individuo sin importar su ubicación, mediante seis intermediarios, colocando de forma general el algoritmo potencial de 100 x 100, es decir, que un individuo promedio cuenta con 100 conocidos, amigos, familiares, y que a su vez cada uno de ellos contara con otros 100 de tal forma que para el 5° grado de intermediario ya habría la posibilidad de haberse abarcado 100 mil millones de personas, transmitiendo un posible mensaje. Vid: Fuente ARS Chile; “Redes sociales”; <http://www.ort.edu.uy/ie/pdf/ignacioporras.pdf>, el 09/07/2015



(ENCUP)¹⁰, donde podemos observar en sus distintas ediciones cómo la falta de legitimidad se ha apropiado de los actores e instituciones.

En su edición 2012¹¹ se observaron resultados significativos; por ejemplo el 42.4% de los encuestados indicó que la situación económica del país era “mala” el 83.9% estuvo “muy de acuerdo” o “de acuerdo” en que a los funcionarios públicos no les preocupa lo que piensa la gente, el 85.7% mencionó confiar “poco” o “nada” en los bienes y servicios del sector público, el 36.3% dijo que al elaborar las leyes lo que más toman en cuenta los diputados son los intereses de sus partidos y el 30.6% los intereses propios.

El 36.8% refirió que quien más viola la ley son “los políticos” seguido del 14% “por funcionarios” el 34.4% dijo estar “poco” satisfecho con la democracia que se tiene en México, reconociendo el 67.2% como “forma de gobierno” que se vive en México la “democrática”.

La ENCUP plantea una seria desvalorización

del gobierno, tanto de sus actores como de sus instituciones, es decir que la legitimidad, ese fundamento social del acatamiento a la autoridad se ve cuestionada, los valores sustentados en usos y costumbres se ven desvirtuados de las leyes y los procesos que mantienen el orden.

Se percibe en la representatividad política que ejerce el gobierno, un conjunto de procesos dirigidos a lo electoral que nada tienen que ver con los intereses y sobre todo con los beneficios de un amplio sector de la sociedad. La falta de legitimidad en el proceso de representatividad, muestra una baja vinculación entre los actores políticos, las instituciones que estos encarnan y los ciudadanos, lo que ha llevado en la práctica a procesos electorales con regulares porcentajes de participación o en su defecto, a elecciones cuyos resultados han sido seriamente cuestionados por la población y por los mismos actores participantes¹².

Situación que nos lleva a reflexionar; si las personas no se vinculan con la representatividad política que existe en el gobierno, entonces

10. La ENCUP, es una herramienta estadística que realiza la Secretaría de Gobernación, cuyo objetivo es “*Contar con una base de información estadística de la población mexicana de 18 años o más a nivel nacional sobre las características de la cultura política, y lo concerniente a las prácticas de participación en asuntos de interés público, relacionando dichas condiciones con los factores sociodemográficos y económicos*” Secretaría de Gobernación, Encuesta Nacional sobre cultura política y practicas ciudadanas 05/07/2015: http://www.encup.gob.mx/es/Encup/Objetivo_general

11. Se encuentran todas las preguntas de ENCUP en: <http://www.encup.gob.mx/>, consultado el 05/07/2015

12. El Dr. Diego Valadés en su texto consultado el 10/10/2015; “Representatividad y Legitimidad” publicado en <http://biblio.juridicas.unam.mx/libros/1/238/3.pdf>, nos explica la estrecha relación que existe entre representatividad y legitimidad.

13. Jürgen Habermas, explica la esfera pública como un dominio de nuestra vida social, donde los ciudadanos actúan como público cuando se ocupan del interés general sin ser coaccionados; la percibe como la esfera que media entre el Estado y la sociedad; en la que el ciudadano, sirve como el vehículo de la opinión pública. Las cualidades de dicha opinión, son lo que permitirá denominar la esfera pública como política, al distinguir aquellas discusiones públicas que refieren a asuntos relacionados con las prácticas del Estado como su principal función, pues se critica el control que se ejerce en la autoridad organizada (Habermas, 1989: 231-236)



¿de qué forma pueden afectar el espacio público?¹³ y las plataformas de medios de comunicación emergentes, parecen dar una posible explicación para entender algunos de los matices de esta compleja realidad.

Si se desmenuza la idea central de la representatividad que es en primera instancia hacer visible la postura política de los individuos, y en segunda, delegar la toma de decisiones respecto a los intereses que confluyen en el espacio público a alguna persona física o moral.¹⁴

Se puede voltear la mirada en plataformas como Facebook, Twitter e Instagram, donde las personas han hecho visible sus posturas respecto a sucesos sociales y situaciones que afectan los intereses de la sociedad a través de la participación política.

6) Participación Política en Plataformas en Internet; alternativa a la representatividad tradicional.

La participación política se define en este trabajo, como el comportamiento de las organizaciones y/o individuos orientado a realizar distintas actividades que afecten el espacio público; conformado por la cultura política que sirve de referencia ideológica para procesar a través del sistema de creencias la evaluación que definirá su sentido y existencia (Hernández 2015: 38).

Según José E Molina Vega y Carmen Pérez

Baralt¹⁵ puede clasificarse en ‘institucional’ y ‘no institucional’ la primera está asociada con estructuras legales establecidas como cuerpos legislativos, burocracias, etcétera, con los titulares de las mismas y con las decisiones adoptadas y recogidas legalmente; cuyas actividades están integradas a los mecanismos gubernamentales de toma de decisión; ejemplos son los referendos, las elecciones, las consultas; etcétera.

En su segunda clasificación, ‘no institucional’ las conductas se orientan a actividades alternas o contrarias a las establecidas y reconocidas por las instituciones cercanas o ligadas al gobierno; dentro de sus acciones se encuentran las manifestaciones y expresiones visibles de cualquier organización o individuo, el fungir como forma de presión en los actores políticos institucionales, peticiones personales, actividades convocadas por organizaciones no gubernamentales (ONG) como marchas, foros, debates, etcétera.

También se encuentran todas las actividades que no reconocen la legitimidad de las instituciones y llaman a la desobediencia civil de forma pacífica o con violencia así como el rechazo de los modelos conductuales.

Por su parte, en el estudio *Participación, cultura política y sostenibilidad* realizado en Barcelona por Noemí Beragatiños; se clasifica el modo de participación política según el objetivo político en tres líneas discursivas:

- a) La que entiende la participación

14. (Ávila 2008: 21-32).

15. Cfr. Molina Vega José E., Pérez Beralt Carmen; “Participación Política”, Biblioteca Católica Digital, consultado en: http://www.mercaba.org/FICHAS/Capel/participacion_politica.html el 10/11/2015



como una herramienta para influir en la estructura institucional, aceptando la legitimidad de esta (en algunos casos aceptando también su lógica delegacionista)

- b) La que entiende que la participación debe aspirar también a influir en esa estructura institucional, pero sin aceptar su legitimidad y con el objetivo de transformarla. Critica la participación que solo busca obtener legitimidad para las políticas de las instituciones
- c) La que no pretende influir en la estructura institucional, sino que de un modo autónomo busca crear otras realidades para de alguna manera debilitar esa estructura del poder (Beragatiños 2011: 39)

Bajo este marco explicativo, las organizaciones y personas que no se identifican con el proceso legal de representatividad operado por las instituciones gubernamentales, encuentran en la libre manifestación de su postura política un mecanismo de representatividad alternativa; cuya función es empatar la construcción simbólica de la legitimidad con las pautas de interacción social cercanas a la vinculación de identidades entre representados y representantes. Esta manifestación puede ser adherida a un tipo de participación política: la no institucional y a dos objetivos visibles; influir en la estructura institucional sin aceptar su legitimidad o no influir en la estructura institucional y buscar de manera autónoma otras realidades.

Por otro lado, cuando no se delega la toma de decisiones a través de los cauces legales o

cercanos al proceso gubernamental como es el caso del voto; la representatividad se acerca a una clasificación conocida como “simbólica”, donde el representante político simboliza al pueblo y el elemento central radica en la forma en que se construye y se mantiene la creencia de lo que el representante simboliza, el líder representa hasta donde los representados lo acepten como símbolo, la representación se construye y se mantiene sobre la ficción de que el representante es el símbolo del pueblo (Pitkin 1969: 92-111).

Este tipo de representación se caracteriza por considerar en mayor medida la importancia de vincular el conjunto de valores y creencias con la identificación de un símbolo, capaz de materializarse a través de un representante y cuya cualidad principal parte de la virtud de hacer visible la postura política de los representados.

Sin embargo, si no se encuentra un representante capaz de generar este vínculo, la representatividad simbólica construye esta relación de identificación con individuos y organizaciones que no forzosamente se encuentran en los cauces legales o institucionales y las acciones que se realizan enmarcadas en la participación política no institucional, generan la posibilidad de generar una representatividad alterna a la legal.

En el caso de trasladar la representatividad a actores alternativos, la participación política funciona en un segundo nivel, generando no solo la visibilidad de las posturas políticas, sino también la posibilidad de afectar el espacio público a través de diversas acciones,



como una forma diseminada en la toma de decisiones.

En cuyo caso; el uso de las redes sociales en internet le ha ofrecido a organizaciones e individuos, un medio con potentes cualidades, siendo además un espacio fértil como objeto de estudio de las diversas manifestaciones culturales.

Mirando con cautela el posible traslado de la representatividad a escenarios poco estudiados, se cuenta con algunas investigaciones que apuntan a la manera de utilizar plataformas como Facebook y Twitter para la participación política,¹⁶ para este artículo se ha considerado la encuesta¹⁷ realizada en el Municipio de Chimalhuacán con el título “Participación política en redes sociales en internet: forma alternativa de representatividad”¹⁸.

Se ha elegido la siguiente encuesta por dos argumentos; la primera, es que el Municipio de Chimalhuacán se encuentra en uno de los Estados con mayor nivel de desigualdad social.

Lo que abona a un sistema de creencias fortalecido por dos vertientes: la conformada por los medios de información y la experimentada todos los días con las limitaciones que rodean la vida cotidiana; de

esta forma la percepción de los sujetos que participaron en esta encuesta, no se limita a “un solo” bando de la realidad; como pudiera ser el caso de un estudio realizado en una zona exclusiva: San Pedro Garza en Nuevo León o Huixquilucan en el Estado de México donde las bondades del sistema han sido muchas.

El segundo motivo, es la emergencia de una cultura política orientada a utilizar las TIC como una herramienta cotidiana incluso para expresarse respecto a su entorno; pues se ha elegido un estrato del municipio que cuenta con un nivel académico superior a la media nacional; es decir universitario, con acceso a dichas herramientas, con múltiples necesidades en su espacio público y con la posibilidad de impactar en su entorno inmediato a través de la generación y asimilación de información proveniente de las redes.

La encuesta consiste en la aplicación de un cuestionario de treinta y tres preguntas a cien participantes; se consideraron tres filtros, el primero que tengan una cuenta en red social (Facebook, Twitter, otros), la segunda que sean mayores de edad y la tercera que vivan en el municipio de Chimalhuacán.

Dicho instrumento se ha basado en la escala Likert, cuyas cualidades permiten enarbolar un análisis cuantitativo orientado a medir

16. Véase Tesis de Doctorado Rodríguez Cano César Augusto, “Por una democracia auténtica... comunicación en red y cultura política: las protestas en twitter durante las elecciones presidenciales de México en 2012”, FCPyS UNAM 2015.

17. La encuesta se toma de la investigación de la tesis de licenciatura “Participación política en redes sociales en internet: forma alternativa de representatividad” FCPyS UNAM; 2015; sustentada por el autor del presente artículo, donde se cuenta con una metodología con enfoque mixto, utilizando únicamente para los fines de este documento la parte cuantitativa.

18. Hernández César (2015).



actitudes, su estructura cuenta con dos variables a considerar; la Dependiente atribuida al factor Participación Política en redes sociales en internet (D = PP) y la Independiente vinculada al factor de Legitimidad/Representatividad (I = L/R); los datos han sido procesados a través del programa SPSS Statistics versión 22.

Las primeras quince preguntas están destinadas a recopilar información referente a la variable Independiente=Legitimidad/Representatividad, es decir recopila la percepción de los individuos y su forma de gobierno.

Las siguientes dieciocho, recopilan información referente a la variable

Dependiente= Participación Política en redes sociales en Internet, para lo cual se han planteado preguntas que pretenden conocer los posibles niveles de vinculación hacia su entorno, los niveles de participación política que implica dicha vinculación y la forma en que se asienta en las redes sociales.

Para ambas variables, se ha medido la confiabilidad en la formulación de los ítem y su relación con el tema a través de la prueba Binomial; así como el coeficiente Alfa de Cronbach para confirmar la valides del instrumento de manera proyectiva.

A continuación se muestran los resultados de los ítem más significativos:

Tabla 1 Niveles de aceptación administración de recursos y bienes públicos 2015				
P4 Es adecuada la forma en que el gobierno administra los bienes y recursos Públicos				
	Frecuencia	%	%válido	% acumulado
totalmente en desacuerdo	33	33	33	33
en desacuerdo	43	43	43	76
ni de acuerdo ni en desacuerdo	21	21	21	97
de acuerdo	2	2	2	99
muy de acuerdo	1	1	1	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 2 Niveles de elegibilidad por parte de los representantes políticos 2015				
P7 Las personas que están en el gobierno (Regidores, Diputados, Senadores, Presidente de la Republica) fueron elegidos por usted.				
	Frecuencia	%	% válido	%acumulado
totalmente en desacuerdo	33	33	33	33
en desacuerdo	38	38	38	71
ni de acuerdo ni en desacuerdo	18	18	18	89
de acuerdo	9	9	9	98
muy de acuerdo	2	2	2	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia



Tabla 3 Niveles de representatividad de las personas en el gobierno 2015

P8. Las personas que están en el gobierno representan su forma de pensar

	Frecuencia	%	% válido	%acumulado
totalmente en desacuerdo	40	40	40	40
en desacuerdo	38	38	38	78
ni de acuerdo ni en desacuerdo	17	17	17	95
de acuerdo	4	4	4	99
muy de acuerdo	1	1	1	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 4 Niveles de identificación con los representantes en el gobierno 2015

P9. Se identifica con el modo de vida que tienen sus representantes en el gobierno

	Frecuencia	%	% válido	% acumulado
totalmente en desacuerdo	52	52	52	52
en desacuerdo	37	37	37	89
ni de acuerdo ni en desacuerdo	10	10	10	99
muy de acuerdo	1	1	1	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 5 Niveles Vinculación a través de Redes Sociales 2015

P30. Me siento capaz de vincularme con personas y organizaciones a través de las redes sociales en internet-compartir ideas, preferencias, gustos, posturas)

	Frecuencia	Porcentaje	% válido	% acumulado
totalmente en desacuerdo	3	3	3	3
en desacuerdo	7	7	7	10
ni de acuerdo ni en desacuerdo	26	26	26	36
de acuerdo	46	46	46	82
muy de acuerdo	18	18	18	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia



Tabla 6 Niveles de Expresión a través de Redes Sociales 2015

P31. En las redes sociales puedo expresar de manera clara lo que siento y pienso referente al espacio público.				
	Frecuencia	Porcentaje	% válido	% acumulado
totalmente en desacuerdo	2	2	2	2
en desacuerdo	14	14	14	16
ni de acuerdo ni en desacuerdo	29	29	29	45
de acuerdo	37	37	37	82
muy de acuerdo	18	18	18	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 7 Niveles de colación de intereses a través de Redes Sociales 2015

P33. En las redes sociales en internet puedo exponer mis intereses concretos referentes a los bienes y recursos públicos.				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
totalmente en desacuerdo	1	1	1	1
en desacuerdo	13	13	13	14
ni de acuerdo ni en desacuerdo	30	30	30	44
de acuerdo	41	41	41	85
muy de acuerdo	15	15	15	100
Total	100	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 8 Niveles de Participación activa en Redes Sociales 2015

P2. Cuando utilizo las redes sociales en internet suelo participar de manera activa				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy en Desacuerdo	3	6	6	6
En Desacuerdo	7	14	14	20
Ni en Desacuerdo Ni de Acuerdo	12	24	24	44
De Acuerdo	12	24	24	68
Muy de Acuerdo	16	32	32	100
Total	50	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Heterodoxus



Cultura

El estudio nos muestra como la participación política en redes sociales generada por individuos permite expresar lo que sienten y piensan referente al espacio público 54% . (Tabla 6; P31,).

Cómo el uso de estas plataformas, permite la comunicación libre, simétrica, y con altos niveles de retroalimentación, reciprocidad e identificación entre individuos y organizaciones 64% (Tabla 5, P30); que al encontrarse bajo un contexto histórico, dónde existe un severo distanciamiento entre el gobierno y los individuos (sin aceptación de la forma de administrar recursos y bienes públicos: 76%, Tabla 1; baja representatividad: 78%, Tabla 2; sin identificación con el modo de vida de sus representantes 89%, tabla 4) también sirven como recipiente virtual, donde se colocan algunas de las necesidades que el gobierno es incapaz de satisfacer.

Al ser la falta de legitimidad en el gobierno el factor que incide de manera negativa en los mecanismos de vinculación entre los individuos y su forma de gobierno¹⁹, el proceso de representatividad sufre cambios en la manera en que se ejercita.

Sin embargo, no deja de existir la necesidad de los individuos de afectar el espacio público dada su condición de vivir en sociedad; por

lo que traslada aquellos valores positivos de la legitimidad a organizaciones y/o individuos –incluyendo él mismo– que expresan sus intereses, su forma de sentir y pensar, reflejando un modo de vida coherente y congruente a su sistema de creencias.

En esta dinámica, los individuos y organizaciones se apropian de las redes sociales²⁰ para expresar posturas referentes a sucesos sociales, donde pueden exponer sus intereses concretos referente a los bienes y recursos públicos 56% (Tabla 7, P33).

Es decir, plataformas como Facebook o Twitter se han utilizado como forma de representatividad alternativa, entendida como hacer presente lo ausente, de poner ante los ojos algo que no está presente; en cuyo caso, muestra la postura política de los individuos y organizaciones, referente al espacio público.

Percibir de qué manera la toma de decisiones se distribuye en distintas actividades dirigidas a afectar el espacio público a través de la participación política, es una faena aun poco desarrollada; por el momento se puede dar una idea referente a algunas formas en que se disemina dicha acción; como se mira en la misma encuesta realizada a los estudiantes de Chimalhuacán.

19. Chantal Mouffe (2011) en su libro “En torno a lo Político”, expone los peligros de las democracias actuales que niegan una visión de agonismos; en esta crítica, la falta de inclusión de diversos sectores sociales a las prioridades gubernamentales, constituyen una falta de identidad hacia un proyecto político, distanciando la posible vinculación entre gobernados y gobernantes.

20. Manuel Castell (2012), en su libro “Redes de Indagación y Esperanza”, aborda diferentes fenómenos sociales, dónde el uso de las redes sociales han generado cambios en la estructura del poder como lo fue la primavera Árabe, por su parte el Dr. Raúl Trejo Delabre (2012) en su texto “Ser visibles para ser ciudadanos” habla de la relevancia de la participación política a través de las redes sociales en internet.



Tabla 9 Uso de redes sociales en internet con información pública-política, 2015

P12. Cuando utilizo las redes sociales en internet, comparto mensajes de situaciones públicas-memes políticos, etc.)

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy en Desacuerdo	3	6	6	6
En Desacuerdo	7	14	14	20
Ni en Desacuerdo Ni de Acuerdo	15	30	30	50
De Acuerdo	13	26	26	76
Muy de Acuerdo	12	24	24	100
Total	50	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 10 Uso de redes sociales en internet con acciones secundarias 2015

P21. Cuando leo información en redes sociales en internet que invitan a realizar acciones referentes algún asunto público suelo participar

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy en Desacuerdo	10	20	20	20
En Desacuerdo	7	14	14	34
Ni en Desacuerdo Ni de Acuerdo	20	40	40	74
De Acuerdo	9	18	18	92
Muy de Acuerdo	4	8	8	100
Total	50	100	100	

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 11 Uso de las redes sociales en internet con activismo político

P24. Cuando utilizo las redes sociales en internet, suelo invitar a realizar alguna acción referente a algún asunto público

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Muy en Desacuerdo	13	26	26	26
En Desacuerdo	10	20	20	46
Ni en Desacuerdo Ni de Acuerdo	15	30	30	76
De Acuerdo	10	20	20	96
Muy de Acuerdo	2	4	4	100
Total	50	100	100	

Fuente: Elaboración Propia



En los resultados se observa que los usuarios perciben la red desde una postura activa 56% (Tabla 8, P2), es decir, más de la mitad no sólo lee la información proveniente de contactos y conocidos, sino que además realizan alguna actividad como publicar mensajes, videos, fotos, dibujos, compartir o entablar conversaciones.

La mitad de usuarios refirió compartir mensajes de situaciones públicas como “memes políticos” 50%(Tabla 9, P12), acción que en inicio permite proveerse de información distinta a la emitida en medios de información comunes y en segunda instancia generarse un criterio plural respecto a un asunto público.

Por otro lado la tabla 10, P21 “*Cuando leo información en redes sociales en internet que invitan a realizar acciones referentes algún asunto público suelo participar*” con 40% en “ni de acuerdo ni en desacuerdo”; y la Tabla 11, P24 “*Cuando utilizo las redes sociales en internet, suelo invitar a realizar alguna acción referente a algún asunto público*” con 30% en “ni de acuerdo ni en desacuerdo” muestran resultados cuya medida predominante es la postura neutra de la acción.

Se puede entender esta postura “neutra” de la participación política como una conducta afectada por el sistema de creencias de cada persona, donde la construcción histórica de una conciencia lleva a las personas a asimilar la política como una herramienta necesaria bajo toda situación publica o a su ejercicio únicamente en momentos de coyuntura, como elecciones, sucesos sociales, contingencias, etcétera.

Conclusiones

Los resultados de la presente encuesta han permitido relacionar cómo la falta de legitimidad en el gobierno y sus instituciones han afectado el proceso de representatividad, generando a través de la participación política no institucional, un fenómeno cultura explicado como representatividad alternativa, analizado y expuesto a través de las redes sociales, de forma concreta en el uso de Facebook.

Conocer las diferentes variables que pueden afectar este fenómeno, son materia de estudio para futuras investigaciones, para esta encuesta, se encontraron las siguientes relaciones:

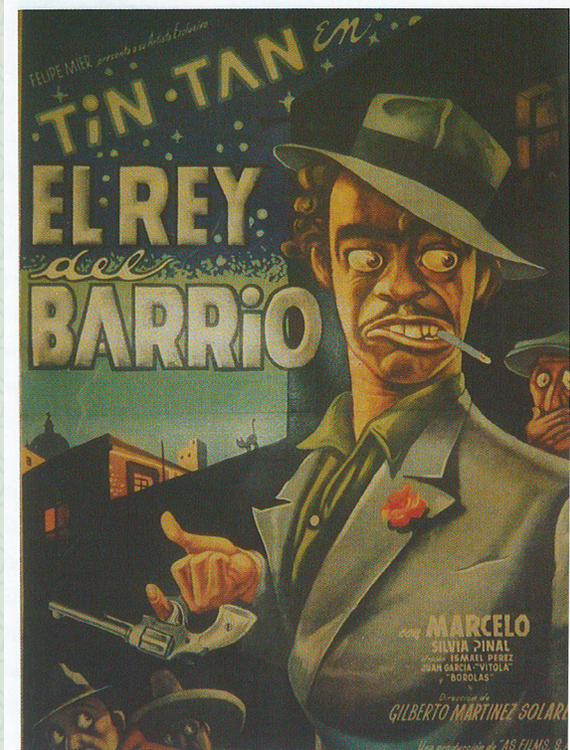
- A menor legitimidad en las instituciones gubernamentales, menor representatividad.
- A menor representatividad, menor vinculación con la forma de gobierno.
- A menor vinculación con la forma de gobierno, menor acatamiento social y menor participación política en las vías institucionales.
- A menor participación política en vías institucionales, mayor acercamiento a la participación política no institucional.
- A mayor participación política ‘no institucional’ mayor uso de las plataformas emergentes como las redes sociales en internet- Facebook.



- A mayor uso de las redes sociales en internet –Facebook–, mayor nivel de vinculación entre organizaciones e individuos.
- A mayor nivel de vinculación entre organizaciones e individuos, mayor nivel de legitimidad.
- A mayor nivel de legitimidad, mayor nivel de representatividad.

Si bien, la representatividad alternativa ligada a la participación política no institucional, es una manifestación cultural con alcances visibles a mediano y largo plazo; reconocer su existencia implica la posibilidad de comprender las construcciones simbólicas de conceptos y procesos desde la sociedad civil y en oposición o alternancia de la concepción hegemónica.

Al estudiar dicho fenómeno en un objeto de estudio concreto: uso y efecto de las nuevas tecnologías -Facebook- se pudo aportar al impacto del espacio público a través de individuos que en la cotidianidad orientan las directrices de los posibles cambios sociales. Es posible que el aumento en el acceso a estas tecnologías, permita afianzar su uso como una herramienta cotidiana, donde se perciba de forma clara, los modelos emergentes de interacción social y su correspondiente reacomodo a ideas fundamentales como la representatividad.





Bibliografía

- ✓ Ávila Eggleton Marcela, Tesis Doctoral “La representatividad en México, evaluando los sistemas electorales municipales· FCPyS, UNAM, 2008
- ✓ Ayala Mehldau Sebastián E., Internet y Participación Política: El caso del partido pirata Alemán; Tesis de Licenciatura, UNAM; 2013
- ✓ Beragatiños Noemí , Ibarra Pedro, Martínez Juanes; “Participación, Cultura Política y Sostenibilidad”; Ed Hacer, Barcelona España, 2011
- ✓ Castro Domingo Pablo: Coordinador, “Cultura Política, Participación y Relaciones de Poder”, CONACYT UAM México, 2004.
- ✓ Cervantes Galván Edilberto, La sociedad del conocimiento, oportunidades y estrategias, Editorial Trillas, México, 2007
- ✓ Conway, M.: “*La Participación Política en los Estados Unidos*”, Ediciones Gernika, México, 1986.
- ✓ Hernández César , Tesis Licenciatura “Participación Política en Redes Sociales en Internet: Forma Alternativa de Representatividad”, FCPyS, UNAM, 2015
- ✓ Lumbreras Castro Jorge A. “Posturas de conocimiento de la Comunicación”, UNAM FCPyS SUA, 2002
- ✓ Pitkin Hanna Fenichel; El concepto de Representación; Berkley Universidad de California, 1984.

Fuentes Cibernéticas

- ✓ Valadez Diego, “Representatividad y Legitimidad”, fuente consultada: <http://biblio.juridicas.unam.mx/libros/1/238/3.pdf>, fecha de consulta: 10/10/2015
- ✓ Instituto Nacional de Estadística y Geografía: <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sisept/Default.aspx?t=mdemo114&s=est&c=23643>
- ✓ <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sisept/default.aspx?t=mviv37&s=est&c=26568>
<http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sisept/Default.aspx?t=mdemo11&s=est&c=17520>
- ✓ Instituto Nacional de Estadística y Geografía: <http://www3.inegi.org.mx/sistemas/sisept/Default.aspx?t=mdemo148&s=est&c=29192>
- ✓ El Consejo Nacional de Evaluación de la Política de Desarrollo Social (CONEVAL) es un organismo público descentralizado de la Administración Pública Federal, uno de sus propósitos es establecer los lineamientos y criterios para la definición, identificación y medición de la pobreza: <http://www.coneval.gob.mx/quienessomos/Paginas/Quienes-Somos.aspx>
- ✓ http://www.coneval.gob.mx/rw/resource/Metodologia_Medicion_Multidimensional.pdf
- ✓ Fuente consultada: <http://www.coneval.gob.mx/Medicion/Paginas/Medici%c3%b3n/Pobreza%202012/Pobreza-2012.aspx>

Regreso al índice

Heterodoxus



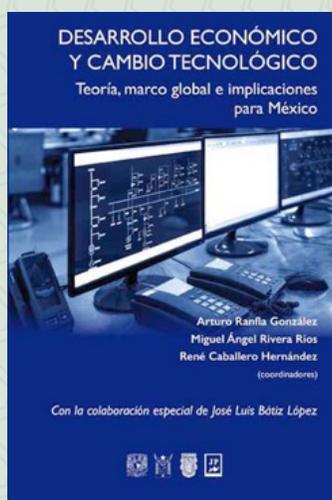
Cultura





Reseña de libro: Desarrollo Económico y Cambio Tecnológico. Teoría, marco global e implicaciones para México. Ranfla G. Arturo (coord.), Miguel A. Rivera R (coord.) y René Caballero (coord.) (2015), . Coedición UNAM, Facultad de Economía UNAM, UABC, Juan Pablos Editores, 453 pp.

Por Beatriz Lemus Maciel.¹



En primer lugar, Arturo Ranfla González, egresó de la licenciatura, de la Facultad de Economía UNAM, para posteriormente realizar una maestría en Desarrollo Económico en la Universidad de Burdeos, una especialidad en Estudios Europeos en la Universidad de Estrasburgo, Francia y su doctorado en Ciencias Económicas, lo concluye en la universidad Autónoma de Baja California, en donde ejerce como docente en la maestría y doctorado en Planeación del Desarrollo Sustentable; es miembro del Sistema Nacional de Investigadores.

Los autores que participan en el presente libro son en su mayoría profesionales en la ciencia económica, los cuales mantienen alguna relación, ya sea laboral o de estudios con la Universidad Nacional Autónoma de México, el Colegio de la Frontera Norte o el Instituto de Ciencias Sociales de la UABC, además de algunos miembros de la Universidad Autónoma de Madrid y de la UAM-X. En la presente obra, participan 18 autores, en la elaboración de los materiales, por lo que, únicamente destacaremos brevemente algunos elementos curriculares de los coordinadores, mismos que también colaboran con artículos de su autoría.

Miguel Ángel Rivera Ríos, realiza su doctorado en Economía en la UNAM y el posdoctorado en Historia en la UCLA, es docente en la licenciatura y posgrado de la Facultad de Economía, miembro del Sistema Nacional de Investigadores y ha realizado más de cien artículos, colaborador y autor de varios libros, en el marco temáticas como: desarrollo económico, cambio tecnológico e institucional y globalización.

René Caballero Hernández curso la licenciatura en la UNAM, para concluir maestría y doctorado en Economía y Gestión de la Innovación en la UAM-X, actualmente

1. Profesora de la Facultad de Economía, en las Área de Investigación y Análisis Económico y Economía Política, UNAM



se desempeña como profesor-investigador en la Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo.

Este libro compila una parte importante de ponencias presentadas en el seminario “Desarrollo Económico y cambio Tecnológico” llevado a cabo en mayo del 2014² en la Facultad de Economía, el cual fue organizado por ésta, en conjunción con el Colegio de la Frontera Norte y el Instituto de Ciencias Sociales de la UABC.

El material se encuentra organizado en tres secciones; la primera titulada “Referente global, teoría y análisis, conformada por cuatro documentos que abordan desde diferentes enfoques teóricos, la relación entre el crecimiento, el cambio tecnológico y el proceso de globalización. La segunda parte “Nuevas líneas de estudio y debate” se compone por tres materiales, donde se abordan aspectos relacionados con la aplicación de la innovación en el sector salud, en la genómica e industria farmacéutica y la movilidad de los inventores mexicanos en el proceso de globalización. En la tercera sección titulada “Experiencia histórica: Países, territorios, sectores y empresas” se presentan cuatro ensayos, en el contexto del desarrollo regional y local de México, en el proceso de innovación.

La primera sección inicia con un artículo de Miguel A. Rivera, que parte del fundamento teórico marxista, apoyado en Joseph Alois Schumpeter, para presentar la dinámica

capitalista, inestable y discontinua en medio de ciclos de acumulación de diferente duración y especificidad histórica, con propiedades emergentes del sistema debidas al cambio tecnológico.

Apoyándose en los planteamientos de diferentes autores, que establecen la importancia del acelerado cambio tecnológico, ligado a un mayor potencial de crecimiento económico, señala que no solo es necesaria la innovación, sino que también se requiere la difusión, misma que va asociada a complejos procesos intersectoriales, cambios institucionales y la renovación de las pautas culturales, lo que conlleva la conformación de nuevos sectores industriales e instituciones y la adecuación de los existentes.

En la segunda parte del artículo, “Los fundamentos de la economía digital, su efecto en el crecimiento económico y la valorización capitalista” encontraremos una detallada historia del desarrollo de la computadora. La economía digital, nos indica Rivera, implica una relación cada vez más compleja entre el conocimiento útil y la información, como soportes de la reproducción social, y en consecuencia fuentes del excedente económico. Parte además de dos conceptos: economía del conocimiento e informacionalismo en el marco de una implacable automatización en el proceso de valorización del capital y el proceso de complejización del trabajo a través de la programación, el diseño y la coordinación

2. En los materiales existentes en la página <http://www.colef.mx/evento/seminario-desarrollo-economico-y-cambio-tecnologico-teoria-marco-global-e-implicaciones-para-mexico/?lang=es>, correspondiente a Colegio de la Frontera Norte, la fecha de realización de dicho seminario se señala en 2013, en contraposición a lo indicado en los agradecimientos de la presente obra.



global del proceso productivo.

En el tercer párrafo, partiendo de que el crecimiento económico, en el periodo posterior a los 70s, débil y caracterizado por varias crisis parciales, incluida la más drástica detonada a finales del 2008 Rivera, abordará este apartado con una serie de estadísticas como la productividad laboral, en países seleccionados de la OCDE, el comportamiento del PIB y la inversión global, las exportaciones de alta tecnología, así como la problemática financiera acaecida a raíz de la crisis del 2008 y plantea que el rescate de los bancos de Wall Street, representó solo una parte de la solución, y el drama de las familias que adquirieron vivienda en ese periodo y terminaron perdiendo ahorros y vivienda.

Rivera termina su exposición con la gran recesión y la persistencia del exceso de capital señalando que de acuerdo a algunas opiniones, la desaceleración mundial, que afecta principalmente a los países desarrollados, es una expresión del tránsito a un nuevo centro dinámico, representado especialmente por China, sin embargo nos dice, este planteamiento deja de lado, la dependencia tecnológica y comercial de China con Estados Unidos.

El segundo texto de la primera sección “Desarrollo económico y cambio tecnológico. Una revisión teórica y metodológica”, elaborado por Miguel Ángel Rivera y Rene Caballero, parte de los cambios estructurales que se presentan en el capitalismo a partir de los 70s y plantea la debacle de la economía de desarrollo (ED). Nos dicen los autores

que después de una serie de reacomodos, se conformaron dos bloques, por un lado quedó representado por el bloque teoría/análisis/prescripción neoclásico, sesgado hacia las expectativas racionales y la teoría de la elección pública, mientras que por el otro lado quedo laxamente unificado un conjunto de enfoques heterodoxos. En cuanto a la estrategia de desarrollo, nos dicen, se impuso la reforma neoliberal. Hacen un recorrido por las principales corrientes teóricas heterodoxas que han estudiado la ED y plantean aportes y limitaciones de las mismas. Además abordarán un breve análisis de otras teorías como el estructuralismo y la crítica neoclásica, la corriente tecnologista y cerrarán el material, haciendo un planteamiento sobre la NTD.

Félix-Fernando Muñoz, María Isabel Encinar y Nadia Fernández, abordarán el tercer artículo bajo el título “Procesos económicos, desarrollo tecnológico e instituciones: el papel de la intencionalidad de los agentes”. Los autores desarrollan su argumento bajo el supuesto de que los objetivos de los agentes están dados, lo que define la intencionalidad; en resumen, señalan que los procesos económicos y el desarrollo tecnológico son productos de la acción humana, la cual es intencional, racional e interactiva.

A decir de los autores, en la segunda parte del artículo exponen, que debido a la propia naturaleza de la tecnología y los procesos económicos, estos comparten elementos comunes, bajo el precepto de que la economía es un sistema evolutivo, adaptativo, complejo y abierto. Cierran su exposición con una tercera sección donde buscan introducir el



papel de las instituciones como mecanismo de estabilización de los procesos económicos y el desarrollo tecnológico.

En el cuarto artículo, encontramos un material elaborado por Gustavo Vargas y Carlos Mario Rodríguez, titulado “Un análisis microeconómico de los efectos de la innovación en el desarrollo y el bienestar social”, el cual, como podemos observar, desde el título, abordarán los efectos de la innovación en el crecimiento, el bienestar social y la distribución del ingreso desde dos enfoques de la teoría microeconómica, la tradicional y la post keynesiana.

En la segunda sección de la obra, titulada “Nuevas Líneas de estudio y debate” se inicia con un artículo elaborado por Sergio J. Jasso, bajo el nombre de Innovación y salud: agentes, redes y desarrollo, en donde el planteamiento del autor girará en torno a las instituciones que proporcionan este servicio y, el autor busca incursionar en el tema desde la perspectiva de la innovación, a partir de entrevistas, estudios de caso e información sobre el registro de patentes; pasando por temáticas como la dificultad de caracterizar la innovación en los servicios, el sistema de innovación en México, invención e innovación en salud en México, entre otros.

El segundo artículo de ésta sección “Efecto de las innovaciones disruptivas sobre las redes globales de producción: el caso de la genómica y la industria farmacéutica” presentado por María de los Ángeles Pozas, nos plantea que el surgimiento de la ciencia genómica, como producto de la convergencia de la genética y la

biología molecular; misma, que va a generar una revolución que junto con la informática y la nanotecnología, van a tener la cualidad de incidir en la actividad económica. Nos lleva por la distinción de dos conceptos como es la farmacogenómica y la farmacogenética, sus diferencias y su relación, con el objeto de plantear la reconfiguración de la industria farmacéutica mundial y las implicaciones para México.

El último artículo de esta sección “La economía del conocimiento y movilidad de inventores mexicanos en la globalización” presentado por Jaime Aboites y Claudia Díaz, desarrolla un análisis de la movilidad de los inventores mexicanos hacia Estados Unidos, en un periodo que va de 1978 a 2013, utilizando como elementos para el análisis las patentes registradas en la United States Patent and Trade Mark Office (USPTO). Este análisis se aborda a lo largo de cinco partes, y vamos a encontrar datos relevantes, tales como que mientras México pasa de 43 patentes registradas en la USPTO en 1970 a 122 en 2012, Corea del Sur, en el mismo periodo pasa de 3 a 13233, Brasil de 17 a 196, como resultado de la inversión de los países desarrollados en materia de conocimiento y como ejemplo de la movilidad de un segmento significativo de académicos en entorno al proceso de globalización.

Este indicador de patentes registradas en USPTO, nos dicen los autores, arrojan luz sobre el segmento de académicos mexicanos que han sido contratados por empresas globales, universidades o instituciones de I+D extranjeras e insertados en redes



internacionales de innovación. Otros elementos que incluyen en su análisis van a ser, implicaciones económicas de la movilidad académica, así como las tendencias de la participación de los inventores mexicanos en USPTO, antes y después del TLCAN, concluyendo que este tratado tuvo implicaciones sustanciales en el incremento de registro de patentes de inventores mexicanos en USPTO.

La tercera sección del libro “Experiencia histórica: países, territorios, sectores y empresas”, inicia con el artículo de Isaac L. Sánchez y Rosa María García, titulado “Geografía del crecimiento económico y del (sub) desarrollo científico, tecnológico y de innovación regional en México en donde, bajo el marco teórico del crecimiento endógeno, centrado en la importancia que se le da a la relación de ciencia, tecnología e innovación (CTI) incorporada a los procesos productivos, para lograr el dinamismo regional y nacional, explica, el bajo crecimiento en México, debido al rezago existente en inversión en (CTI). Uno de los aportes de este material, será la regionalización que se presenta de México, en torno a variables como el crecimiento económico y el (sub)desarrollo mexicano en CTI. Además de señalar la falta de correspondencia que existe entre la política científica implementada en México, y los escasos resultados en la materia.

Ranfla y Batiz presentan “Evolución económica global y su impacto en la producción de cuatro zonas metropolitanas de Baja California y Chihuahua: Primera década del siglo XXI” en donde señalan que la frontera

norte se ha insertado a las redes globales de producción, bajo la forma de especialización en actividades de subcontratación inter e intra firma. Los autores concluyen que las cuatro zonas estudiadas como representativas de la zona norte, deben fortalecer el desarrollo endógeno-nacional, para neutralizar la dependencia hacia Estados Unidos, y destrabar el patrón de inestabilidad y falta de desarrollo de las capacidades empresariales de la localidad.

El capítulo diez, versa sobre la Industria maquiladora en Tijuana: retrospectiva sobre la integración y el sector electrónico, en donde Araceli Almaraz, formula dos argumentos: a) empresas multinacionales reformulan sus políticas y estrategias y dan paso a los procesos de integración vertical fragmentada, relocalizándose en países como México, generando beneficios únicamente de corto plazo; b) las nuevas redes empresariales actuaron como grandes exportadores, sin embargo no participaron los proveedores nacionales y tampoco hubo un proceso de aprendizaje tecnológico, en el mejor de los casos generaron empleos con mejores salarios con respecto a las expectativas locales.

El último artículo, presentado por Paola Vera y Nadima Simón “La inserción de México en la cadena global de la industria del cemento y su adhesión a la iniciativa para la sostenibilidad del cemento”, donde después de hacer una teorización acerca de las cadenas de valor, las autoras van a analizar la participación de las empresas mexicanas en la cadena global, las estrategias del sector para mitigar las emisiones de Dióxido de carbono,



Reseña

para concluir entre otras cosas acerca de la integración vertical y el predominio de grandes empresas como líderes de la cadena, la reducción de las exportaciones mexicanas a EU, la relevancia del mercado europeo y la promoción de actividades “sustentables” por parte de los líderes de la cadena de valor de la industria cementera.

La mesa cuatro que formó parte del seminario, que dio origen a este libro, no fue incluida en el presente material, misma que hacía referencia a las “Repercusiones territoriales, empresariales y de gestión pública para México”. Un elemento que resulta importante destacar es que debido a que no fueron incluidas todas las ponencias presentadas en dicho seminario, sobre todo en la sección tercera, no hay una plena correspondencia entre el contenido de los materiales y el tema de sección. Otro aspecto que deberá considerarse es que vamos a encontrar una diversidad de planteamientos teóricos, entre los que destacan, el marxista, shumpeteriano, las teorías del desarrollo, la microeconomía heterodoxa y post keynesiana y el crecimiento endógeno.



[Regreso al índice](#)



Aspectos de las relaciones bilaterales entre Estados Unidos y México

*María Joaquina Vargas Rangel**

La relación bilateral entre ambos países muestra gran diversidad ya que comprende varios aspectos tanto económicos, políticos, sociales, de medio ambiente, lucha contra el narcotráfico y de seguridad. Solo mencionaremos lo referente al comercio exterior, la migración y la inversión extranjera directa.

Comercio Exterior

Según datos de la Presidencia de la República, el comercio bilateral entre los dos países sumó 359.7 mil millones de dólares de enero a septiembre de 2013.

Las exportaciones mexicanas ascendieron a 280 mil 450 millones de dólares en 2013 con superávit mexicano de 54.mil 303 millones de dólares.

Las exportaciones de Estados Unidos a México ascendieron a 226 mil 153 millones ese mismo período.

Por su parte el Instituto Nacional de Estadística Geografía e Informática (INEGI) reveló que en noviembre de 2014, México registró un incremento de 6.3 por ciento de sus exportaciones no petroleras a Estados Unidos.

Desde la entrada en vigor del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) el comercio entre México y Estados Unidos ha aumentado a una tasa de crecimiento promedio anual (TCPA) de 11.3%. Las exportaciones de México se incrementaron a una TCPA de 10.5%, mientras que las importaciones lo hicieron en 7.7%.

Para 2014, según datos de la Presidencia de la República, Estados Unidos se ha consolidado como el primer socio comercial de México, al concentrar el 64% del comercio exterior total del país, (ya que le exporta a los estadounidenses el 80.3% y México le compra el 49% de sus importaciones), seguido de China (8.9%) que ha rebasado a Canadá, dejándolo el tercer lugar con el (2.8%).

México ocupa el tercer lugar en el comercio total de Estados Unidos (12.9%), segundo como destino de sus exportaciones (14%) y tercero como proveedor de bienes importados (12.2%).

*Encargada del Centro de Información de INAE de la Facultad de Economía de la UNAM.



Cuadro 1

COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO CON ESTADOS UNIDOS		
CONCEPTO	Dec-13	Junio 2014
EXPORTACIONES TOTALES FOB	32 066 847	33 474 289
EXPORTACIONES A ESTADOS UNIDOS	25 841 629	26 705 831
IMPORTACIONES TOTALES	30 441 223	33 050 550
IMPORTACIONES A ESTADOS UNIDOS	15 127 116	16 632 029

Fuente: Balanza comercial de mercancías de México, INEGI, enero 20

Migración.

Según el artículo *Emigración mexicana a Estados Unidos* de la CONAPO de 2009, la migración entre México-Estados Unidos en las últimas décadas ha sufrido modificaciones en cuanto a su magnitud, intensidad, modalidades y características.

Entre los rasgos más distintivos del patrón migratorio contemporáneo destaca la entrada masiva sobre todo de indocumentados y un perfil más heterogéneo de los migrantes.

Otro rasgo del nuevo ciclo migratorio consiste en el crecimiento de la extensión territorial de este fenómeno en ambos países que le ha dado el carácter de nacional.

Debido a esto, los mexicanos aparecen como el principal grupo inmigrante en Estados Unidos y a pesar de que muchos de ellos mejoran su situación socioeconómica de la que tenían en México, su integración económica y social a esa nación es desfavorable, comparados con otros grupos poblacionales. La situación de desventaja de los mexicanos se relaciona con su carácter mayoritariamente indocumentado, que constituye el principal obstáculo para su adecuada integración a la sociedad receptora.

La irregularidad y la deficiente integración han contribuido a generar en Estados Unidos un clima social y político hostil a la migración mexicana, lo que ha dado lugar a protestas sobre la falta de control de dicha migración procedente de México.

Por otra parte, según datos de la Secretaría de Relaciones Exteriores actualmente se tiene un registro de 11, 913, 989 mexicanos que viven fuera de México, de los cuales el 97.79% por ciento radica en los Estados Unidos de América.



Indicadores Económicos

Cuadro 2

Crecimiento absoluto y relativo de la población residente en Estados Unidos por origen y grupos de edad, 2002-2008				
Origen mexicano				
	TOTAL	Nacidos en México	Segunda (1) y Tercera (2) Generación o Más	Nativos sin ascendencia mexicana y resto de inmigrantes
Diferencia absoluta (2002-2008)	25 018 715	3 773 005	5 180 184	160 655 260
De 0 a 17 años	2 078 195	46 355	2 808 933	(-777 093)
De 18 a 64 años	18 772 077	3 446 200	2 231 195	13 094 682
De 65 años o más	4 168 443	280 450	140 056	3 747 037
Contribución al Crecimiento (2002-2008)	100	15.1	20.7	64.2
De ' a 17 años	100	2.2	135.2	-37.4
De 18 a 64 años	100	18.4	11.9	69.8
De 65 años o más	100	6.7	3.4	89.9

Notas: 1/ Segunda generación en Estados Unidos: población nacida en Estados Unidos con alguno de los padres nacidos en México.
 2/ Tercera generación o más: población nacida en estados Unidos, cuyos padres también son nacidos en Estados Unidos, pero se perciben de origen mexicano.

Fuente: Estimaciones del CONAPO, con base en Buró de Censos, Current Population Survey, marzo de 2000 y 2008.

Inversión Extranjera Directa

Según el informe sobre las inversiones en el mundo de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) en 2013, México ocupó el lugar 10 como país receptor, con una participación de 2.6% respecto del total de flujos mundiales de IED. El mismo informe contiene la Encuesta Mundial Sobre Perspectivas de Inversión (World Investment Prospects Survey) y posiciona a México como la 13ª economía más atractiva para invertir.

Durante 2014, según datos de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), la participación de México en la recepción de flujos de IED mundiales fue de 1.7%.

Origen de la IED de Enero-marzo 2015.

La IED provino de Estados Unidos con 4,496.8 mdd (59.4%), España. 1,086.3 mdd (14.3%); Japón, 622.5 mdd (8.2%); Corea del Sur, 366.2 mdd (4.8%); Francia, 217.7 mdd (2.9%); y Países Bajos 176.3 mdd (2.3%), otros 48 países aportaron 607.4 mdd, equivalentes al 8.1% restante.



Cuadro 3

PRINCIPALES PAÍSES RECEPTORES DE IED, 2012-2014										
MILES DE MILLONES DE DÓLARES										
PAÍS	ANUAL			VARIACIÓN		VARIACIÓN		PARTICIPACIÓN PORCENTUAL		
	2012	2013	2014	ABSOLUTA	RELATIVA			2012	2013	2014
	(a)	(b)	©	(b-a) (c-b)	(b/a) (c/b)					
China */	241.2	290.9	289.1	49.7 -1.8	20.6 -0.6			17.6	19.6	21.9
Estadís Unidos	175.2	236.3	97.8	61.0 -138.3	34.8 -58.6			12.8	15.9	7.4
Reino Unido	59.6	47.7	72.3	(-11.9) 24.6	(-20.0) 51.6			4.3	3.2	5.5
Brasil	65.3	64	62.5	(-1.3) (-1.5)	(-2.0) (-2.3)			4.8	4.3	4.7
Canadá	39.3	70.5	53.9	31.3 -16.6	79.6 -23.5			2.9	4.8	
Australia	55.8	54.2	51.9	(-1.6) (-2.4)	(-2.8) (-4.3)			4.1	3.7	3.9
Países Bajos	17.7	32	30.3	14.4 (.1,8)	81.4 (-5.6)			1.3	2.2	2.3
Rusia	30.2	53.4	27.9	23.2 (-25,5)	46.9 (-47.8)			2.2	3.6	2.1
Chile	25	16.3	22.8	(-8.7) 6.5	(-34.9) 40.1			1.8	1.1	1.7
México	19	44.2	22.6	25.2 (-21.6)	132.7(-48.9)			1.4	3	1.7
Indonesia	19.1	18.9	22.3	(-0.2) 3.3	(-1.0) 17.6				1.3	1.7
Turquia	13.3	12.4	12.1	(-0.9) (-0.2)	(-7.0) (-1.7)			1	0.8	0.9
Suecia	16.4	3.6	10	(-12.8) 6.5)	(-78.2) 181.1			1.2	0.2	0.8
Portugal	8.3	2	8.4	(-6.4) 6.4	(-76.4)327.7			0.6	0.1	0.6
Irlanda	45.2	37	7.7	(-8.2) (-29.3)	(-18)(-79.2)			3.3	2.5	0.6
Resto	541.4	500.1	526.9	(-41.4) 26.8	(-7.6) 5.4			39.5	33.7	40
Total Mundial	1,372.00	1,483.50	1,319.50	111.5 (-165)	8.1 (-11.1)			100	100	100

Nota: Los países se ordenaron de mayor a menor de acuerdo con su participación porcentual en 2014. */ Incluye Hong-Kong.
Fuente: Organización para la Cooperación para el Desarrollo Económico (OCDE)

Fuentes

Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras. Informe Estadístico sobre el comportamiento de la inversión extranjera directa en México, México, enero-marzo de 2015.

Conferencia de la Naciones Unidas sobre Comercio Exterior y Desarrollo (UNCTAD) (2014), Informe sobre las inversiones en el mundo 2013, Ginebra Suiza.

Consejo Nacional de Población (2014) La situación demográfica de México 2013, México, Consejo Nacional de Población.

Current Population Survey. Estimaciones del CONAPO, con base en Buró de Censos, marzo de 2002 y 2008.

Instituto Nacional de Estadística (INEGI) 2015. Balanza Comercial de Mercancías, México, enero de 2015.

Leite, Paula, María Adela Angoa, Mauricio Rodríguez (2009) “Emigración mexicana a Estados Unidos: balance de las últimas décadas” en La situación demográfica de México 2009, México, Consejo Nacional de Población, p.p. 103-123.

Leite, Paula y Xóchitl Castañeda (2009). “Mexicanos en Estados Unidos: acceso a la salud”, en La situación demográfica de México 2008, México, Consejo nacional de Población, p.p. 117-129.

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2011) Definición Marco de Inversión extranjera Directa, Cuarta Edición Ediciones OCDE, París Francia.

Heterodoxus



Indicadores Económicos

Periódico El Universal del 6 de febrero de 2014.

Presidencia de la República (2014) Relación Bilateral México-Estados Unidos, México febrero de 2014.

Secretaría de Relaciones Exteriores. Instituto de los mexicanos en el exterior. México, 19 de Junio de 2015



[Regreso al índice](#)



Lineamientos para el envío de trabajos a la revista Heterodoxus

Heterodoxus es una revista de investigación y análisis económico con periodicidad cuatrimestral, cuyo objetivo es publicar artículos académicos desde distintas visiones críticas de la economía y de otras áreas de las ciencias sociales que:

- consideren a la economía mexicana desde una perspectiva crítica como objeto de análisis en sí mismo: su evolución, sus procesos particulares y su dinámica interna.
- analicen la economía mundial desde una perspectiva crítica e histórica, vinculándola con el papel que México juega en ella.
- realicen estudios comparativos sobre las distintas regiones económicas que componen el territorio nacional, o bien entre bloques económicos internacionales.
- aborden la economía latinoamericana y su inserción en el contexto internacional.

Secciones

Heterodoxus consta de siete secciones: Economía mexicana, economía latinoamericana, economía mundial, didáctica de la investigación, cultura, reseñas de libros e indicadores económicos. Adicionalmente se reproducirán artículos que por su relevancia y con permiso de los autores, el comité editorial juzgue adecuada su incorporación.

Características de los trabajos

Las colaboraciones se reciben y publican en idioma español.

Ser originales, inéditos y no haber sido postulados simultáneamente a otra revista.

Para las tres primeras secciones los trabajos deben contemplar los siguientes aspectos:

- Se privilegiarán artículos resultados de investigaciones académicas. En caso de tratarse de artículos de coyuntura u opinión, el comité valorará su pertinencia y decidirá sobre su publicación.
- Todos los artículos deberán incluir un aparato crítico relevante y actualizado.
- Tendrán entre 4 y 6 palabras clave y un resumen de 100 palabras.
- La extensión será de 15 cuartillas mínimo, 40 como máximo, a doble espacio.

Criterios de publicación para las reseñas

Además de cubrir con los requerimientos de formato estipulados para los artículos, el título deberá indicar que se trata de una reseña e incluir la ficha del libro en formato APA.

La reseña deberá contar con tres partes:

1. Breve descripción del autor (es)
 2. Presentación de las ideas principales del autor (es)
 3. Breve comentario acerca del material reseñado
-



Cuando se trate de una reseña de máximo dos autores la reseña no deberá ser mayor a las seis cuartillas; en caso de que se trate de una compilación de artículos con más de 3 autores, esta se podrá presentar en un máximo de ocho cuartillas.

Datos de identificación

Título del artículo, nombre completo del autor (es), correo electrónico, teléfono, escuela, facultad e institución a la que se pertenece y breve sinopsis curricular.

Se tienen que cubrir los siguientes requerimientos:

Tipo de letra: Times New Roman

Título del artículo: Alineación: Centrado a 16 puntos en negritas.

Autor: Alineación: Derecha a 12 puntos en negritas y cursivas.

Cuerpo del texto: Alineación: Justificado a 12 puntos en regular.

Subtítulos en cuerpo de texto: Alineación: Izquierda, 13 puntos en negrita y cursiva.

Resumen y palabras clave (título): 12 puntos en negrita.

Texto del resumen y palabras clave: 11 puntos en regular.

Notas a pie de página: 10 puntos en regular.

Título de imagen: Alineación: Centrado, 12 puntos en regular.

Texto en imágenes: 10 puntos en regular.

- Los cuadros y gráficas se enviarán en archivo separado en Excel y las imágenes en formatos JPG respectivamente, debidamente numerados e identificados para su ubicación en el cuerpo del texto y contarán para el cálculo de la extensión final.
- El sistema de notación para el aparato crítico y la bibliografía que se utilizará será el conocido como sistema de referencias entre paréntesis (autor, fecha). Ejemplo: (Diamond, 1995: 49-59).

Advertencia

La recepción de los trabajos no implica necesariamente que sean aceptados para su publicación en la revista y en caso de que lo fueran, Heterodoxus no se compromete a publicarlos de manera inmediata.

Los trabajos deben ser enviados a: proyectoheterodoxus@hotmail.com